目 录

【做人做事】《做人篇》00：简介 1

【做人做事】《做人篇》01：说话的基本技巧 24

【做人做事】《做人篇》02：建立关系的基本技能 44

【做人做事】《做人篇》03：提升自己价值的基本理念 63

【做人做事】《做人篇》04：抓住机会的基本原则 81

【做人做事】《做人篇》05：掌握抓重点的方法 97

【做人做事】《做人篇》06：除去没有时间的迷思 116

【做人做事】《做人篇》07：站在哲学的高度看问题 140

【做人做事】《做事篇》01：在做事中喜乐！ 160

【做人做事】《做事篇》02：抓住做事的方法 188

【做人做事】《做事篇》03：在做事中了解事物的本质 213

【做人做事】《做事篇》04：发挥你的创造力 238

【做人做事】《做事篇》05：在做事中与人交往！ 263

【做人做事】《做事篇》06：享受劳碌的果实 283

【做人做事】- 总结篇 307



【做人做事】《做人篇》00：简介

大家好，从今天开始我们学习一门新课程，叫《做人做事》。我发现很多课程的实用性不强，比如很多人资培训的课程讲得虽然也挺不错，但是在应用的时

候还有点差距。现在我把职场升迁之道，高效能人士这类课程的名字改成了做人、做事。在我的逻辑里面就四个词，做人、做事、管人和管事。如果你会做人，会做事，将来就可以慢慢学着管人、管事。如果能把这四个词整好就厉害了，当然说归说，到落实还是有一定距离的。

这不是一个充满虚幻的时代，而是要脚踏实地去不断提升自己。最近经常听人说，他们就像世上很多人一样，心里常常梦想自己闭关一段时间，出来就可以闪亮登场。结果发现一顿操作后，出来的是一只小老鼠。闪亮登场不是一个脚踏实地的逻辑，背后实际上就是屌丝的概念。你仔细去看，会发现他们带着很强的畏难情绪，不管做什么，该错的肯定错，不该错的也会错。就是在心里面有个梦想，将来有一天自己会闪亮登场，成为大企业总裁，结果却是大企业总裁家打扫卫生的。原因就是一干事就不能脚踏实地，只有做梦和难受，做人不是这么做的。

做人必须坚守一条原则，就是凡事都是脚踏实地去学来的。否则成天忽悠自己，成了小老鼠还想要人家尊荣你，那怎么可能？如果是挺个大肚子加两条小细腿，头上带两个大耳朵的米老鼠，站出来还能搞笑一下。然而成了小老鼠一出来就成了笑话，所以要脚踏实地。无论是做人、做事都要脚踏实地去做，管人管事也是脚踏实地去学习。那没有捷径，只有一种方法就是好好学习。

脚踏实地地学习了，将来一定会有闪亮登场的机会。否则整天读那些铺天盖地的做梦小说，里面骑着

小电驴的主人公突然闪亮登场，转眼成了企业总裁，富家公子哥。还都是爸爸死了，所有遗产全给了他。大家一定要脚踏实地学习，少看这种小说，看完了你也不会闪亮登场，镁光灯一照还是只小老鼠。

大多数时间我都在教人如果做人、做事，管人、管事。从小我就盼望自己能成为聪明人，这是我做人的目标。后来就盼望所训练的人都能成为聪明人，那成为我服侍的目标。人即聪明又精明和愚蠢完全不是一个层次，而聪明就表现在做人、做事上。我原来单位的老板很早以前就告诉我，会说话的人都聪明，但聪明的人不一定会说话，这句话就深深地印在了我的脑子里。

会说话的人都聪明，不会说话的人就专门哪壶不开提哪壶。不会说话不仅瞎说还自以为了不起，以为说那些话就可以闪亮登场，结果是个悲剧。我二十多岁的时候就觉得会说话特别好，后来开始学习说话，之后就成了传道人。前段时间有个新闻说一所大学引进人才，有人做了副教授四年，到期之后学校没跟他续约就跳楼自杀了。其实没必要，不续约也照样可以活，然而很多人在新闻下留言，怪东怪西。我就感慨怎么就没有人说这人不会做人？

不会做人很吃亏，如果会做人，会说话，也就不至于落到不续约了。我不喜欢整天吐槽，怪制度，怪环境，其实都是人的问题。我喜欢挑战自己能不能在这种环境下生存，如果不能就说明自己烂，不行。要学习在各种环境和体制下生存，哪种环境都挺好的。如果会做人也就不会走到跳楼这一步，悲剧都是人里面

的东西不对。如果你也认同我这句话，从此以后就脚踏实地去不断提升自己，把自己里面那种屌丝般的梦想，闪亮登场的盼望除掉。

希望人家看得起你其实没什么用，我这一辈子从来没有指望别人看得起，就希望人家看我像狗屎。人家凭什么看我像个人？我就是坨狗屎，没什么了不起。但是神却给我加倍的体面，无论走到什么地方，很多人都很尊荣我。不是我要人家尊荣，人家才尊荣，这狗屎理论和泥鳅理论都是我自己发明的。

从今天开始我们讲《做人篇》，之后还有《做事篇》，《管人篇》和《管事篇》。其实《做人篇》不好讲，我试着把《做人篇》分为几个部分，今天就给大家做个简介，也就是先盖上个帽。

一、会说话

接下来第一部分讲会说话，要看看自己是不是一个会说话的人。有的人一开口说话我就挑他毛病，怼他几句，结果还给他怼出来一个闪亮登场的梦想。然而他不可能闪亮登场，因为不会说话。

如果要想会说话就要言之有物，语言是构建知识体系的工具，到菜市场大妈那种扯着嗓子问鸡蛋多少钱一斤的不叫会说话，原因就是没有知识。中俄边境的那些老太太都会讲几句俄语，连比带划地说商品的价格，但那不是真的会说俄语。

会说话要言之有物，得有内容和知识，而这些都是学来的。郭德纲和赵本山都是很会说话的人，一登场镁光灯都亮了，这才叫会说话。说话好听，并且有穿透力和有知识是非常重要的。那些不会说话的人里面有负面的思考习惯，脑子一想都是别人看扁自己了，凭什么要看扁自己等等这类的烂玩意，这东西不能成长。只有注重知识，内容，学习，人就厉害了。

平时可以多读点东西，但也不用读得那么深，又不干那个专业。比如像我这个二百五中医，本身不是中医，但是如果跟不懂中医的人讲话，人家还以为我挺厉害。中医总结出来四个字，辨证论治，也就是望、闻、问、切。这些都不是我发明的，而是我学来的，我也发明不了。比如肝主筋，开窍于目；肾主骨，开窍于耳；肺于大肠相表里；怒伤肝，七情六欲跟人的

五脏六腑相关。再说到中国画，是用枯湿浓淡的阴影表现事物。这话不是我自己编的，都是学人家的。

所有的东西都是学的，就连做人也是学的，我天生什么都不会，跟你们一样生下来就是个肉蛋子。你不会生下来就会说话，我也不会。可能你说话都还比我早，我五岁才会开口说话，做了五年的肉蛋子，都是后来学的。所以我们弟兄姐妹都要学说话，以后我也会一点点地教大家怎么说话。前几天我天天教人说话，教完我一转身，人家也把我教的给带走了。

二、会建立关系

会建立关系很重要，你跟自己的孩子、家人、老板和同事的关系如果不太好，是因为不会说话，也不会建立关系。现在我就教大家建立关系，但要记得别识别善恶。你得学会扯淡，这和说闲话不是一回事。和一群人走进电梯，你说今天天气Wonderful，are you on holiday?或者说Are you planning a holiday?这都是扯淡，不是说闲话。说闲话是某个同事在老板那里奏你一本。或者说老李家娶了个媳妇，他媳妇给他戴绿帽子了，边说还一边幸灾乐祸地笑。咱们可不是训练人说闲话，是要训练人会聊天。

与人交往要建立健康的关系，别总跟自己或者别人较劲，让自己难受。会说话的人，张嘴就说初次见面请多关照，人家日本人开场白都是这样。咱们开场白见面就是吃了吗，喝了吗。还开玩笑为什么不问拉了没，立刻有人回答刚拉完，顺手再递上个橘子，直接让人吃不下去。所以与人建立个舒服的关系，说、学、逗、唱很重要。人得要学会聊天，不会聊天的一说就说瞎话，说闲话。一开口就让人知道你是传销商，说话的目的就是卖保健品；或者一听就知道庞氏来了，要从人家那里得到点什么。五分钟进入主题，转头就给怼回去。

与人相处，建立关系，你得要知道关系是什么。有些人一生笨就笨在不知道是什么样的关系，当然也就

不知道那种关系下该说什么样的话。比如有的当妈的做成了孙子，女儿做成了家里的皇帝，把关系建错了。当妈的早晨起来冲到女儿房里，就跟太监给主子请安一样。第二天孩子发烧了，因为她受不了这个安。这是把关系弄乱了，妈要像个妈，孩子要像孩子，老板像老板，下属像下属，同事像同事，这关系得要对。我发现关系混乱，说话混乱，这简直就是一锅糊涂粥，去到东北就叫东北乱炖。

关系包括上和下，以及左和右，人一生中跟你上面的人搞好关系是最重要的。可是很多人觉着跟下面的人搞好关系重要，那就太扯了。搞不清楚都是什么关系，不知道自己身处什么位置，还总想告诉神应该这么做，总想帮助神，那就彻底毁了。我在人家下面做工，就最明白应该做一个什么样的下属，跟老板的关系永远都是最重要的关系。

大家都要慢慢地把这事梳理清楚，建立关系第一就要思考这是什么关系。要知道这是自己的老板，千万别一走进老板办公室就告诉老板应该这么做，这样做的都是傻瓜蛋。老板说你几句，你还不服人家，觉得人家不应该这么说。但是作为老板说你也很正常，所以我们不懂的就不会建立关系。左右平级的同事怎么建立关系，下属怎么建立关系，跟说话都有关系，什么关系说什么样的话。

三、会推销自己

做人不会推销自己就完蛋了，可是有人觉得我在过度推销自己，过度营销。他们觉得我讲道讲得挺好听，但就受不了我里面自夸的那部分。他以为我是自夸，还在留言中说我有点自恋，因为他没有接触到我。他的以为是人不应该推销自己，我就反推出这个人觉着推销自己是件丢人的事，人一生不会推销自己就是个悲剧。要会经营自己，要知道自己有什么本事，自知自己的长处和弱点，得要知道自己将来要做什么，自己有没有那把刷子干这事。如果你要写简历，要照着自己发展的位置思考。

我给要想闪亮登场的弟兄姐妹一个建议，别梦想着有天突然成了五百强的总裁。以我之见，即使到进棺材的那天也进不了。也就说在你所能看到不久的未来，你要得着这个职位，然后对比一下人家的招工需求，一看招工需求跟自己技能不匹配，就开发一个学习计划。比如前段时间我们服侍的几个人中有个是做网红文案工作的。我给他出了个主意，让他把当下最流行，最有流量的歌里面的歌词整来，再找出三百个赵本山，郭德纲，还有脱口秀的段子，东凑西凑之后一起放在人工智能里。人工智能就会给他生出段子，而且产量会极高。当然我只是出个馊主意，可不要照着做，但应该好使。

我说的意思是，这个工作需要什么样的技能，作为

娱乐主播就要创造娱乐文案，这是你的工作。你不能说我看不上这个，人家郭德纲把德云社经营得不错，交给你就很有可能干不上去。所以要慢慢学，这就是推销自己，自己有什么技能，把自己能卖出去就会有工作。

四、会沟通

会说话跟会沟通的差别可大了。在职场上你的专业领域中，要与你的顾客和你的老板，以及你周围的人推销自己的一个计划，让人家愿意接纳你，就得会沟通。我这一辈子这事做得特别多，要想干成一件事，就要真的把所有给你使绊子的事给捋顺，不捋顺就麻烦了。那些能把事干成的人真的很厉害，你想想看，不把事沟通好了，人肯定处处为难你。所以要想把事做成了，上、下、左、右都得要沟通好。

五、做人一定要会抓机会

做人不会抓机会，一抓就掉进坑里，或者扎到一根刺，那就麻烦了。比如工作职场上，在别人看来是机会的你却当作是烫手山芋，那就吃亏吃大了。你有独到的眼光，得知道什么时候是坑，什么是机会。如果人把机会和坑给搞反了，掉坑一次回到解放前，掉坑两次就回到创世以前。听了你别笑，很多人在创世以前，很需要我们把他们从空虚混沌里拉出来。

有人问买房产到底是不是机会？今天我再次告诉你，投资只投你自己，意思就是让你比钱还值钱。你比房子值钱，比车子值钱，因为你就是钱。你比钱值钱，你还爱钱做什么，只投资自己的成长。我有个盼望，就是将来来到神的面前，神给我一锭银子一定要变成十锭。神就会说我是祂又忠心又良善的仆人，进来享受主人给我的荣耀，祂要派我管理十座城。

主人说：好，你这又良善又忠心的仆人，你在不多的事上有忠心，我要把许多事派你管理；可以进来享受你主人的快乐。（《马太福音》25：21）

我盼望管理十座城，而你们就是我的那锭银子。如果你们值了十倍的价钱，我就能交差了。你们的成长是我的期盼，说的都是掏心的话。我可以在你身上多流点汗，多流点泪，甚至流点血也不在乎。但是你要成长，因为你是我的业绩。

六、会学习

把上面这些东西都总结出来就是会学习，人这一辈子什么都是学习来的。人生来不认识字，每个字都是学来的，所以就要会学习。做人是学的，不是天生的，天生的人就是肉蛋子。肉蛋子生下来七斤，长着长着就变成七公斤，后来变成七十公斤。不学习一问三不知，什么也不知道，傻不啦叽的。什么都是学来的，与生俱来的不重要，那只是个肉蛋子，后来都是学习来的。活出神的形象，来了肯定变聪明。因为学习以后知道这是识别善恶，这不是神的眼光；这叫看所有的东西都是好的；那叫把事情做成了。没有一句是你发明的，都是后天学来的。

第二篇：做事篇

我们一共有四个部分，分别是《做人篇》，《做事篇》，《管人篇》和《管事篇》。以上讲的六个学习部分是《做人篇》，有可能讲十二课至十八课，下面讲第二部分《做事篇》。

一、要有工作的态度

做事很重要，人工作要有个工作的态度。我做每一份工作都可享受了，人家给我一个平台，我英文和技术不行，唯一的优点就是有很强的学习能力。然而如果没有一个好的工作态度也不行，所以《做事篇》的第一个部分就是要有好的工作态度。

关于工作态度我有一大发明，在我很年轻的时候就知道工作是恩典。今天你要是还不知道这可要了命了，那可就不是盖了帽了。很多人不知道工作是恩典，一说就吐槽。而我从入职以来，从来都不吐槽，因为我有好的做事和工作的态度。如果人家不给我这个平台，就没有地方去提升。不给我困难和问题，就没有问题可以解决，也就没有工作经验。遇到人家给我问题，我都非常乐意去解决。所以我的工作态度极好，我的老板指着我对人说，这个员工真的是解决问题的人。

我一生解决了很多问题。第一，人家给我工作，如果没有这个平台，我解决不了问题就积累不了经验，也就成长不了。第二，人家给我学习机会，还给我钱，这就是恩典。不像我们当中有些人，领受了恩典还不以然。还带着很傲慢的态度，好像我很需要他来做工似的。我读《圣经》就读到了服侍是恩典，工作是恩典。

二、要有靠谱的形象

靠谱的形象是在干活当中形成的，我在老板的眼中就一定是个靠谱的人。可以流点汗，也可以流点泪，有时候解决不了就一边学一边痛苦，因为不知道怎么下手解决问题。但是我经营好自己靠谱的形象，会去跟老板沟通，请求该有的资源，经营自己靠谱的形象。也就是每一次拿到任务都是一次考验，并且这次考验一定要及格。

我绝对不会在家闭关几天，再打个坐冥个想就想着可以走出来闪亮登场，像这种不靠谱的事只会闪亮下场。尤其是刚入职的，人家对你的要求也不高，二十多岁大学毕业生不行，人家是知道的，谁都能理解。但是你不能有一个不靠谱的形象，这就跟你前面会做人紧密相关。如果每次都会做人，把事都沟通好就很好了，所以初入职的要好好把握住机会。

如果你三十岁了还一事无成，就是一个一事无成的人。有的人五十岁了还一事无成，就养成了一事无成的习惯。干什么事都烂尾，干着干着就想入非非干别的去了。我安排一个人做编程，编着编着他觉着走不下去，就把程序挂在那好几天也没反应。后来发现他想去考一个人工智能证，我很诧异这是什么脑子。人工智能比你都聪明，编程比你都厉害，你还要考什么人工智能证？这就是一个不靠谱的形象。

如果人一生有不靠谱的形象就彻底地毁了，今天你

如果三十多岁还有机会，甚至四十多岁也还有机会，再往下走就没有机会了，没有人会要一个不靠谱的人。要好好经营自己靠谱的形象，把每一次给你的任务都好好地交付。如果交付不了，回家哪怕含着泪也要把它练起来。

我说的一点也不过分，在刚做牧师的时候写讲稿写得流眼泪，每次都憋得要命。不会讲道就对着镜子练，看视频学人家怎么讲，内容和说话的方式都得自己想。后来我就模仿单田芳，你觉得听我现在讲话有没有点像单田芳？不要以为那是天生的，其实都是后天学的。

三、有管理任务的能力

任务不是项目，项目是大的，要把项目切成很多个任务，让你干活的就是给你个任务，这叫做事。能把项目切割成很具体的任务的人，就是管事的，有管理任务的能力。给你会做的任务不要做错，可是很多人会做的也做错，不会做的肯定错，这一点我是非常不理解。所以我们今天会做的任务不要做错，要确保它是对的。有的人就是应付，这种工作态度很成问题，所以说传道人和老师这种行业是非常败坏人的。

如果给你的任务不会做，就要学习和探索，虚心请教。老板给你个任务不会干，还在那假装，一天过去了老板问怎么样了，你回答No Problem。时间一天天过去了还都是No roblem，最后发现是个巨大的Problem，问题大到都快爆掉了。我们一定要学习虚心请教，你不会做人家也理解。通常任务的百分之八十是你会的，百分之二十需要你去探索和学习，这就是个好任务。

如果百分百都是你会的，那做这个任务就是跑龙套，只不过是操作和劳苦，因为已经没有学习的成分了。其实即便你觉得已经百分之百都会，也还需要提升管这事的效率。比如都会洗厕所，刚开始把厕所洗好需要一个小时，半个小时洗干净就不会，那就学习。从最初一小时做完，到后来用两分钟就搞定，我们都是在学习中成长，以后我们还会继续细说管理任

务的能力。

四、要拥有专业技能

人得有个谋生的能力，就是拥有专业技能。如果你是个程序员，能靠着这个专业混碗饭吃，就叫专业。就算砸墙的，抹墙的，或者修空调的也是一样。拥有专业技能就是同样的活我干得快，而你干的就是一个磨叽。谋生必须拼效率，没有效率就不是这个专业的。所以一定要拼专业技能，把事干专业了，也就是把事干对了，而且干得又快又好。有句话叫天下武功，唯快不破，意思是动作快的就可以赢。

谋生的意思就是你得靠这个东西赚钱，大家干同一份活同样一天收八百，可是人家一天就能干完，你三天才能干完，那样没人会请你。我把人拥有的东西分成四块，知识，技能，经验和成就。知识就是自己知道的，技能是自己会干的，经验是用自己的经验和技能解决的难题，因着突出的经验解决了一个非常大的问题就是你的成就。

你要在拥有专业技能的路上不断地建立你的履历，就是你的简历。要不断地扩张，走上一个台阶，就再朝着下一个台阶迈进。下一个台阶需要不同的知识，技能，经验和成就。这样不断地迈向新的台阶，你就一定会闪亮登场。千万别在家闭关，不要梦想着会像小说里那样突然闪现，那样走出来的只能是只灰老鼠。

五、要解决难题

人生的关键是你解决了什么问题和难题，那叫做成就，也叫做性格。如果你遇到难题就有畏难情绪是性格不对，那样是没有未来的。今天遇到的难题，是站在你这个台阶上的难题。人家在好几层台阶以上看，这都不是难题。你觉得是个难题，在这之前早就有人解决了，只是我们不会，所以在解决难题的过程当中要快速地学习。

六、要快速学习

快速学习是最重要的技能，因为要解决的问题都是你不知道怎么解决。现在想要快速学习不难，因为有人工智能。我之后会着重花点篇幅来讲快速学习，你就会走上职场升迁之道。

七、要有计划和反思

最近在推动小牧者要会计划和会反思，我发现会计划和会反思的能力是最不好建立起来的。然而计划和反思是人成长的关键，你要完成一件事就得计划要做什么，要把事说清楚，做清楚。不要做完了却不是老板想要的结果，那就成了灰老鼠。在做之前没有沟通好，没整明白上来就干，结果却不是老板要的。

计划是把做什么，怎么做都说清楚。不是上来就做，等做完了拆，再丢垃圾就乱套了。在做的过程中，每一个步骤都要反思整得对不对，一定要去确认。不做计划，不做反思的人大把，那就不可能会做人、会做事。大家觉得我教的是不是很实在？这就是《做事篇》的七个部分，下个星期就开始一篇一篇地讲，今天只是讲了一个精彩的帽。愿神祝福大家！



【做人做事】《做人篇》01：说话的基本技巧

引言

大家好，今天我们来学做人。大家要知道你生来是个什么样的人不重要，就算长得很漂亮，后来长大了身材也非常好，穿着牛仔裤高跟鞋，走起路来风姿绰约。但是一开口就俺娘说了，等俺结婚的时候给俺买个大冰箱子。一听就是土得掉渣的满口大碴子味，美貌白长了，牛仔裤和高跟鞋穿了也没用，所以说话是做人的基本要素。

《做人篇》的第一讲的主题是“说话的基本技巧”。说是基本技巧，但是你学技巧是没有什么用的。语言是构建知识体系的工具，满脑子装的都是大碴子、芝麻、绿豆，说出来的就是大碴子、芝麻、绿豆。这就是为什么有的人有修养，有的人没有。有修养的人会说话，没有修养的人就得看他是什么人了。俗话说相由心生，人心里装的是什么，长得就是什么样，所以你得小心点。有的人跟着我信主，信着信着就长漂亮了，那是因为心里面漂亮了。这堂课不是给不信主的人讲的，是给我们信主的人讲的。

说话要有料，也就是说话要有稿，说久了说多了，你脑子里就会有稿了，讲话不写稿就很难成长。闲扯不需要有稿，我经常看到有人煲电话粥，聊得非常开心，但是电话里传出来的还是饺子，或者大碴子味。我偶尔跟一些牧师聚在一起讲自己的见证，其中有个牧师说感谢神，最近他找到一个买菜很方便的网站。

大家听完就很感慨，他的见证就是买菜很方便，原因是平时说话没有料，一说就是大碴子。

说话最难的是不用稿还会说，有人脱稿能讲两小时，但到底讲了些什么连他自己也不知道。有些不用稿挺会说的人，真让他写点什么却写不出来，就算写出来也是驴唇不对马嘴。这样的人不可能会说话，因为都是瞎说的。我鼓励大家要学说话，就要动手写稿。人家郭德纲的腹中有几千个经典的相声，那些词句全在他脑子里，开口就有。这都是练的，如果你稿子写多了，练习多了，哪怕脱稿也可以说了。

人要是没学会守规矩就想谈自由是很难的，不会守规矩就谈不上自由。如果自由给了不守规矩的人，结局就是马路上乱了套了，罚钱这么重都还有人违章。所以说话都得练，这叫守规矩。跟会说话的人学习，得多听、多模仿。我这一辈子什么东西都是学来的，不可能一出生就会干木工，可以写电脑程序。练着练着那东西就成你自己的了，所以我鼓励你要常常学说话。有些农民话也挺多，一开口还容易收不住。说的都是他们村谁生谁的气了，谁被气得不行了，谁给他要钱了，或者谁欠谁钱之类的话，讲两小时都不会停。可是你让他写稿就完了，上来就卡壳，所以还得练。

一、说话要有内容

学说话的基本技巧的第一点就是说话要有内容，否则就容易东拉西扯。我特别讨厌这种人，跟是男的还是女的没什么关系。千万别以为你到了四十多岁就成了老娘们，你可以成为老娘，但可以不成老娘们。老娘们就是那种说话没有内容，整天坐在一起哈哈大笑，天天晚上都扯那些没什么内容的事。就那几把刷子，扯淡却一个顶俩，一旦让他写个稿可费劲了。

说话要有内容，而内容都是学来的。我们当中一个姐妹的老板经常会在午餐时间把员工叫到一起，大家就闷着头地吃，谁也不说话。老板不说话，员工也都不敢说。我告诉她也千万别说话，不然就抢了人家的风头，而且还得学会说话，该说的时候别瞎说。那老板不说话就是因为光想着赚钱了，惦记着可以从哪些员工身上克扣点薪水。这种话说不出口，而且也没时间组织别的内容，一个人只要脑子天天想着怎么赚钱，肯定够他喝一壶的。

其实赚钱不需要太多的知识，但是要想造就人还真需要知识。说话没有内容是个悲剧，自己老爸打电话来说的只是吃喝拉撒和睡觉的事，过几天电话打来又挨个再问一遍。就是因为没有别的知识，一点意思都没有。那应该怎么谈呢？和自己的老爸谈论最近读了一本书挺好，讲的是退休生活指南，因为爸爸要退休了。那做爸爸听了也觉得暖心，孩子还关心他的退休

生活规划，这么说不就有内容了吗？

再比如打电话的时候问问最近给老爸发的照片看了没有，等他看完以后问问他觉得设计如何，再介绍一下风格是农家乐之类的，这就又有了内容。还可以谈点装修、设计、工程之类的话题，只是千万别谈政治，那东西太敏感，又跟我们没什么关系，也不是咱管得了的。人家在其位，谋其政，咱们在自己的位置上谋自己的小政。我们可以谈管理、教育、营销、学习、历史、智慧、投资、理财，可聊的东西多了，但是每一样都需要学习。有人觉得我说来说去还是在推着你们学习，其实我只想把你从傻瓜蛋里拽出来，从吃喝拽出来。整天还是讲吃喝的事，那就是奔着是要死的节奏去的。

语言是构建知识体系的工具，如果你没有构建任何知识体系，说的话大概还只是和吃喝有关，或者关心你结婚的时候，你妈要给你买个大冰箱子之类的事。学习用语言来描述你所学习的知识是非常重要的，人无知是一个悲剧。你要问我知识多不多，反正我直到今天也没停止过学习。不怕我学习慢，就像龟兔赛跑一样，我这老乌龟爬了好几十年，也能爬得挺远的。

常常用语言把你所学的描述清楚，如果你学的太高深或者太高大上，可能我也理解不了。但久而久之你就会成长，会把听来学来的内容内化掉。学无止境，说的都是听来的，写的都是读来的。无论是孩子的教育问题，国际关系问题，还是国际形势，投资，或者是如何解决问题，最好的探讨就是最近正在研究的事。最近我在研究怎么使人变聪明，遇到一个生意人

就问有没有能够使人变聪明的方法。我俩目光一对上就知道虽然我们都不知道答案，但那却是我们共同的话题。分享一下各自的看法，这叫收集信息。能收集一点是一点，就是正在思考和寻求。

在讲话的过程当中要常常传递信心，因为我们相信难题总有一天会解决。如果传递了信心，对方听了就会舒服，随之也会打开话匣子，告诉你他自己最近的研究遇到的难题，已经卡在那三个月了。会聊天的人就会立刻给出回应，如果他把这个难题解开了会很值钱。跟着就赶紧传递信心，觉得他可以，因为世上无难事，只怕有心人。

所以传递信心也要有内容，人家听了以后心里舒服，就愿意跟你聊点事。如果和你说话就讨厌你，跟你说了回家还闹心，那就不愿意说了。要让听的人得到点东西，要不然你说完有什么用？像我们当中有找工作的，把几个选项一列，谈的都是内容。我们当中有个姐妹大学毕业要找工作，我帮她写简历，给她开个头。里面说她要找个高级行政助理的工作，首先要写职业发展方向。如果写职业方向是要成为专业的保洁人员，人家看简历的读到这里就丢一边去了，原来是打扫卫生的。要找专业的高级行政助理的工作，就要写职业发展目标是什么，这就叫内容。

说话，或者面试都要有内容，在面试官面前说自己结婚妈妈会送一台大冰箱，那就坏了。所以咱们都得要一点一点地调整，比如你在咱们当中做各样的事工，跟上大学一样，可训练人了。做一个助教就要点评学员的作业，可千万不要觉着是一个负担，那是训

练你的好机会。前两天有个姐妹问我有没有听她录音点评，我听了两遍发现她挺会说的，和几年前相比提升了不少。

二、说话要有逻辑

最近我发现咱们当中的弟兄姐妹有个特点，逻辑非常混乱，因果关系不对，其实有很多搞笑的梗都是因果关系不对搞的。我看了一个小视频，老师问十几个孩子同一个问题，将来要考哪所大学。第一个小孩回答要考清华，第二个说要烤面包，第三个说要烤鸡腿。到了第五个孩子终于回答要考北大，然而到了第六个又回答要烤面包。这就是逻辑混乱，答非所问。

任何事情都有因果关系，逻辑就是因果关系的清晰描述。我在这给大家说说逻辑不对是怎样的，如果听到有人说最近他做了一件好事，然后他坐牢了。大家听完就懵了，为什么做了好事却坐牢了？原来他做了一件好事，另外还做了很多坏事，描述的前后关系很乱，听起来就很搞笑。如果在人的脑子里面没有形成好的逻辑就麻烦了，研究因果关系就是逻辑。我们讲完了第一件事，接着再讲第二件，第三件事，讲的前后都是有关系的。然而上一句和下一句完全没有关系的话会乱，人家也不知道你在说什么。

说话要有逻辑，这事平时就要操练。尤其是姐妹们，里面的逻辑很乱的人很多，做这件事和那件事之间的关系没整明白就开始做。当然也不光是姐妹会有这种情况，有些弟兄也会这样。有个故事逻辑就很清晰，说的是触龙见赵太后。当时因为赵国面临危机，邻国秦国要过来打他们，他们向另一个国家齐国求救

兵，而齐国出兵相帮的条件就是要让赵国太子去齐国做人质。就像现在借钱也要有东西抵押，那是抵押贷款。然而赵国太子是赵太后的儿子，谁都不能说，也不能提这事，国家灭亡了跟她没关系，但她的儿子就是不能去做人质。

触龙去到赵太后面前，赵太后立刻回应，要劝她放儿子去他国做人质绝对不行。触龙说是来跟赵太后探讨她儿子做王的事，赵太后觉得她儿子是太子，将来做王是毋庸置疑的事。触龙说那现在不让他去做人质，将来他也就做不了王。这话说得非常有水平，赵太后马上就把儿子献出来，在国家快要危亡的时候，身为太子不能为国家力挽狂澜，不能为国家做出自己该有的贡献，将来没法做王，就传出去都丢人。

所以人说话要有逻辑，如果去读古代文献的话，这样的故事可多了。还有司马光砸缸里面讲的也差不多，逻辑不对就麻烦了。有个小伙子做工做得不好，老板说也不想开除他，但他干活真的不行，很需要学习。老板说可以他留下来学习，谁知小伙子一听就说等老板找到人他就离开，把老板给气坏了。这是没有逻辑的回话，好像没找到人之前他还能做点什么。人逻辑混乱的结果，就是不会做人。

今天做人一定要有内容、有内涵、有修养，也一定要有逻辑。有人说话很多时候逻辑是不通的，我们当中有个姐妹的儿子要找我，我一听就猜可能是要说他妈信主这事。约了几次好容易联系上了，一开口就跟我讲他妈信主信得不快乐，信得很僵化，都是因为我们华人命定神学搞的。一听我就明白了，那回答可就

不留情面了。我说他妈来到我们当中的时候浑身痛，头两年已经好了，后来又犯了他是都知道的，那为什么又犯了他却没搞明白。

我跟他说我们是基督徒，做基督徒就谈《圣经》里到底是怎么说的，我们就怎么行。如果你拿本《可兰经》跟我讲，咱俩就成了鸡对鸭讲。或者拿本《佛经》我也没读过，就也没法谈。如果咱们是会计就照着会计守则，是建筑就照着建筑科学，建桥有建桥的科学，造飞机有造飞机的科学。不能拿着《圣经》来造飞机，绝对是造不了；反之拿着造飞机的书来谈《圣经》，也是谈不通的。为什么他妈妈的病好了又犯，因为我们读了神的话要去行，是我们行得不够。讲着讲着他发现讲不过我，因为我的逻辑很严密。

凡事都要讲逻辑，你在职场上描述的东西多半都是逻辑分析。这么做业绩就会上升，那么做业绩就会下降，是很简单的道理。逻辑混乱的人就很容易得病，今天就是想训练大家千万不要自以为是，需要知道自己的逻辑对不对。如果没有知识，逻辑也不可能对。有人得了癌症，有癌症性格，在服侍他的时候他告诉我说他妈很坏，跟他要一百万。但是我一想，得癌症人的话不能轻易相信，找他妈去核实。

他妈很无奈地说这孩子真的很浑，他看病给了他一百万，但他动辄就要跟自己的妈玩命，发脾气。当妈的气急了，说了一句气话，让他把给他看病的一百万还出来。可是他妈也不可能真的要他的钱，所以人的逻辑混乱就肯定倒霉，要不怎么得的癌症？人没有逻辑，说着说着就把自己绕进去了都不知道。就像赵本

山和范伟演的卖拐的小品，卖着卖着拐是卖出去了，但买拐的人本来不瘸都被忽悠瘸了。人要有逻辑，里面的情绪一起来就智商归零，逻辑也混乱了，所以说话要小心。

三、说话要有情感

现在我讲了这么多你还不会说话，因为需要学的东西还很多。说话要有情感不难，把你平时唠闲话的那两三下都拿出来就挺有情感了。有天在咖啡店里看见邻桌一个人说得眉飞色舞，还带着手势，一看就知道是传销商。传销商说话很厉害，也很有情感，这一点我得服气。现在的传销商也叫微商，说起话来手舞足蹈，脸部的肌肉运动自如，表情非常丰富。东西要是卖得好，都写在脸上了。忽悠一个人交九千八，十个就是九万八。我见过的经销商都会说话，而且情感非常丰富，但却是个忽悠。

我们不要觉得别人整错了，人家能做传销商就得会说话，你得跟人学。我们不学传销，学的是人家会说话。巧舌如簧，一下就把人弄晕主动把钱送上，就一层一层地忽悠。当然我不鼓励你，也不拦阻你去做传销，这是你的自由。

人说话有了情感才有穿透力，有了喜怒哀乐才有感受。我们当中弟兄姐妹作见证，一五一十娓娓道来，遇到了什么事，怎么得的忧郁症，后来怎么好的，带着情感描述出来就不一样。最烂的见证就是说他得了犹豫症，老师给他一祷告就好了。谁也不知道怎么就好了，还以为我是神人。其实我在那费了九牛二虎之力，不知道折腾了来回。讲见证要会说话，要有血有肉有情感才真实。人不能是一个冷血动物，说话全都

是一加一等于二那么严谨。

有情感就得有故事，所以我们要讲故事。我特别爱讲故事，大家可以去听我在《创世记》的查经里讲的故事，那些故事我都喜欢，因为都讲到心坎里去了。利百加盼望嫁入亚伯拉罕这家豪门，天天想着得着命定，天天去研究怎么能得着得着仇敌的城门。如果心里没有情绪和情感就不可能讲得好，我讲的《创世记》和《传道书》特别好，这里顺便打个广告兜售一下，你们愿意模仿的就跟着这个练，真的很不错。

情感这东西很好，因为它不犯毛病，它不是情绪。你琢磨琢磨，比如我说我热爱工作，无论哪个老板请到我这样的员工都是他的福气。那时候我好不容易找到一份工作，简直是太珍惜了。老板给我一个问题，大家都下班了我还在那做，做到晚上八九点还没做完，就回家接着做。以前的电脑是大铁箱子特别沉，用料很足的。我拿个袋子装着背在肩上扛回家，正要上公共汽车的时候遇到老板开车路过，问我要干什么，我说工作没做完，拿回家做。今天你拿一台手提电脑坐公交都会觉得闹心，我那是扛着一个大铁箱子，当时老板感动得都要哭了，对谁都说没见过这样的员工。

大家在讲的时候要琢磨一下，把你的情感融进去。我知道有的弟兄姐妹的情感有点死，大概是读书给读死了。我们里面的情感，比如热爱工作，要用语言来表达出自己里面的热情。你说里面没有热情，那就表达一次也没关系。表达出来里面的情感，老板一定觉得你是个好员工，差的就是这一把火。我们当中很多

弟兄姐妹开口像广播员似的，骨子里是冰冷的，很冷血的那种。

没情感不行，今天教大家学说话其实讲得比较实在。我阅读了挺多资料，但是觉得他们讲得不怎么好，还是自己写了一篇稿。要讲故事就要有情感，人里面的情感要火起来，要敢爱敢恨。别不冷不热，就算或冷或热也可以。做人没有情感的话，工作就没有热情，而且也做不了人，情感是用嘴巴表达出来的。我们常常开玩笑问我们同工爱不爱我，其中一个同工就说爱，我说那就牧养我的羊，然后大家哈哈大笑，把这片段给编出来了。

无论是在职场上，还是在家庭里，大家要把你里面的情感搞活。就是嘴巴先活起来，里面也跟着一起活起来。嘴巴一点点活起来，里面的热情就越来越高涨。情绪也上来了，干活也不累了。不但字如其人，话也如其人。把情绪弄得高涨起来，人就会活得有意思。千万别小瞧自己这张嘴，有一次我升职做了经理以后发现这活很闷，整天就忙着安排谁值班，批准谁假期等等，全是吃喝拉撒这些杂事。但是又不能不做，因为薪水好，不能跟薪水过不去。可是我又不喜欢做，于是每天上班坐到座位上大声告诉自己得要喜欢这份工作。

就这么不断地对自己说了一段时间，我一定会喜欢这份工作，其实都是骗自己。然而还真把自己给忽悠了，后来我喜欢上了做经理的工作，因为我把做经理这份活给研究明白了，就像我现在把牧师这活给研究明白一样，做得可舒服了。别以为那叫催眠，其实人

的语言很有意思，解释不通就说成是把自己给催眠了。其实那是信心的宣告，是你对未来会喜欢这份工作信心的宣告。也就是说今天我们要有情感是信心的宣告，这就会说话了，要说有信心的话，有情感的话。

四、说话要有味道

我这个人平时说话就这样抑扬顿挫，同样说这事很重要两遍，只要语调高低顿挫不一样，意思也会完全不一样。用语音、语调来强调重点可不得了，你会我发现我说话的时候有些内容会重复。重要的事情别说讲三遍，五遍都不多。不是小学生念课文，中间偶尔模仿一个地方方言也是OK的。我妈要送给我一个大冰箱，这语调听起来平平无奇，但你要说俺娘说了，等俺结婚的时候要送给俺一个大冰箱子，这就有意思了。

然而批评一个人就得用很严厉的语气，假如给孩子安排一件事就得用很坚定的语调。比如孩子在那哭，一家老小围着孩子忙了半个小时一身汗，大热天的衣服都湿了，小孩还是不停地哭。我就让他们歇会，这是我的拿手好戏，我知道怎么整。你跟孩子说话的时候都得要想办法，他们说小祖宗别哭了，都哭成祖宗了。大家肯定有熟悉这话的，有人把家里的孩子当做小祖宗，那可不行。得像我这么整，用很严肃，严厉的语气叫他使劲哭，小孩还以为是鬼来了吓坏了。脸朝着冰箱，和冰箱们上照出来的像一起哭，我则在一边放松，和大家说笑话去。

孩子哭了一分钟之后发现什么也没发生，我们该说笑的说笑，嗑瓜子，吃花生，说得很热闹。这小孩不哭了，转过脸来看着我们，我一看不行，既然想哭就

不能停，得接着哭。于是又哭了一分钟自己停了，然后我走过去问是不是不想哭了，又问他哭是不是也挺难受的。他也承认难受，而且也不想再难受了，我就邀请他和我做好朋友。语言里带着权柄，该温柔的时候温柔，该妥协的时候妥协，该还价的时候还价，该严厉的时候严厉，这语言就很有意思了。不会说话就没法做人，连个孩子哭都搞不定就只能做鬼。

五、说话要有分寸

韩国话我只会说思密达，意思就是尊荣对方说的话。开口就你好，思密达，说你很坏后面也带着思密达，都是带着尊荣，叫敬语。所以说话的时候要小心，要有分寸，话里面有明显的差别。不会说话就不会做人，孩子哭的时候不会做人，就只忙了一身汗，那一辈子天天忙一身汗就毁了。

下属有下属的语言，上司有上司的语言，平级有平级的语言。我们弟兄姐妹如果去面试，找工作就有找工作的语言。儿子要像儿子，父母要像父母，爷爷奶奶也要有爷爷奶奶的样子。这是一种知识，也是一种规矩。人不懂规矩，没有分寸就说话讨人嫌，也是不会做人的表现。想会做人就得学会说话，我本来想教在职场上的语言，但是我们当中有很多人不在职场上，讲了以后他们还闹心了。没关系，今天我讲的这些到哪里都可以用。

说话就是要有分寸，说出来的话是身份的象征，是什么身份就说什么话。比如和小孩说不要哭了，直接了当严肃地问他哭什么哭。但是同样的话不能用在老人家身上，对老人家说的时候就得温柔地说您是不有什么心事，要哭的话我们俩一起哭，我陪着你。这么说就符合做儿子的身份，不能搞乱了。跟小孩说陪他一起哭就麻烦了，他会因为有人陪他一起而哭得更开心。

六、说话是要造就人

说话的动机不能是害人，而是要造就人。因为我们这些人都不崇尚世上的强人文化，强人的逻辑体系。我们是祭司的逻辑体系，说话就是要造就人和祝福人。我们来到这世上就是为了成为别人的祝福，如果你到今天还没有祝福谁，那说几句造就人的话也算。说话得要了解人家想要的，比如在公司里该涨薪水，该评职称没有轮到，来找你喝点小闷酒。你得跟人家喝，说为了他将来升职而干杯。他要是抱怨根本升不了职，这次都没评上。你就说将来一定能评上，他老板是在考验他，千万别气馁。人家骂领导，你得劝他别越骂越生气。你可以骂他的领导，但是他不能骂。骂完了第二天上班，头天骂的迹象都写在脸上，以后更没有升职的机会了。

告诉他就当什么事都没发生，吃亏也没关系，他老板以后会为当时没给他升职而后悔，是看走眼了。以后就养成说造就人的话，别扯淡。有的人不造就人，开口就说这种事放谁身上不生气呀，看着都替他生气，话音一落对方气更大了，这就造就不了人。问题在于我们说话的动机就是要造就人，别闲着没事找更多事。要知道人家想要的，可能也就是你安慰他几句话。然而安慰是不好使的，但是你如果会说话，告诉他这算什么，《传道书》没读吗？前几天还跟他讲《传道书》的，怎么今天就这个屌样了？人一听就明白了，这种造就人的话就好使。

有的时候人就是贱，安慰不好使，抹前胸捋后背还越整他里面越堵。这不是这么弄的，得要会说话。有时候可以加一句话，让对方先别生气，带着他祷告一下。比如说告诉他你里面终于得着一个感动，这是神在考验他，这次他一定要胜过去。让他知道自己里面还有什么需要对付的，不然吃亏就大了。千万别像两个老娘们在那里扯淡，完了回去找自己老公吵架。我会说是因为我有逻辑，说完了回去老公看见她也舒服了，因为少跟他吵一架。我再说吵架就更少了，这做老公的肯定要感谢我。

自私的人是很难理解别人的，只想着自己就很难去解决什么问题，也不大会说话，一开口就那让人不爽。今天要开始改，把会说话的底层逻辑彻底调过来，说话就是为了造就人。今天就讲到这里，愿神祝福大家！



【做人做事】《做人篇》02：建立关系的基本技能

引言

大家好，今天我们来看《做人篇》的第二课。《做人篇》的第一课讲的是说话的基本技巧，第二课就讲“建立关系的基本技能”。

一、建立关系是一个非常深奥的话题

建立关系这个题目太深了，光是把建立关系，管理人和人之间的关系写成一本书，别说一万字，就算十万字，甚至一百万字都不一定能写完。因为人和人，国家和国家之间的关系，就关系两个字就成了我们人一辈子都绕不开的问题。一个老牧师跟我说过，有了关系就没关系，没关系出了事就有关系。把这句话翻译成英文是翻译不了的，除了中国人会说这种话，洋人根本理解不了这话是什么意思。

学说话有很多书可以去读，也有很多东西可以去练。赵本山、郭德纲都是说话方面的专家，而且是大师级的，都非常会说话。建立关系也是如此，很多人是建立关系的专家，可以把人和人之间的关系搞得非常好。如果要学，那学的东西可多了，我就用半个多小时粗略地说说最本质性的东西。我看过很多建立关系方面的书，不觉得他们把本质性的东西讲明白了。不是我觉得自己厉害，就是讲讲我认为是本质性的东西。这东西很深奥，现在只是开了一个头，如果你要想学的话，那还是有很多功课要做。

最近我们在培训小牧者如何做牧养，这里面就讲到了关系。如果关系不到那个层次，你就说不了那话。比如我跟自己的儿子说话和跟别人的儿子说话不一样，没有那个关系不能说。有的人跟自己的孩子说话就像跟客人说话似的，所以关系很要命。

二、人际关系是需要经营的

前段时间我们当中有一对夫妻都快活了成冤家，我告诉他们要经营他们的关系，别整得两个人像对冤家一样，结个婚过成这样真的很闹心。好好经营是我常说的话，其实人的关系真的是需要经营的，无论在哪里都需要好好经营。得要知道怎么经营，也要知道有的关系是能经营，有的不能经营。比如一个没有什么价值的人，去参加个同学聚会都灰头土脸的。问在哪里工作，说自己在法院，谁知旁边的同学说在法院打扫卫生，那就没什么可经营的了。人和人之间的关系需要经营，根基就是你自己是否是一个有价值的人，这很关键。

经营就是要先经营自己，没有价值的话关系都无法维持。比如老婆本来以为老公将来会变得很有钱，结果这老公赚的还没有自己多。老公怎么经营都不行，有时候就算人很厉害也不一定能经营得好，因为老婆要的比老公能给的多。如果不能给人家什么，那关系一定是一种不健康的关系，经营人和人之间的关系关键就在于首先得会经营自己。好好管理自己的时间，别让时间全都打水漂了，否则以后没有任何价值。就算在法院工作也是扫地的，那在法院扫和在别的地方扫都是一样的。

今天说这话，我们当中扫地的和打扫卫生的可别跟我挑理。我是在讲一个基本原理，我们自己是什么才

能经营什么样的关系。不要觉得我看不起你，我也不会看不起你。在我服侍的人中不管是打扫卫生的，还是做大生意的，或者别的工作，我都是像服侍神一样地服侍。问题是我们得好好地经营自己，不断地提升说话的水平。要会说话，有知识，做打扫卫生的工作也是很尊贵地打扫。

人一生需要经营自己和自己所建立的关系。比如去找工作，从面试开始，然后被录用，上岗培训，试用，升迁，每一个阶段都有要经营的关系。有个姐妹看到一条招聘信息，她说按照知识自己还不能胜任，但是对自己的发展挺有好处。她光想自己的发展了，但是我告诉她去了之后就要经营自己的关系。如果她没有这套本事，去了之后达不到别人的要求就要命了。大学刚毕业的人家可以容忍你两年，如果两年以后再不能创造价值就成了废物。这风险很高，我告诉她别去，只要她在现在的工作岗位上和其他人的关系都很健康就别动。因为技能不行，去的地方关系也不到位，重新经营是相当艰难的事。

我现在说的重点就是要开始经营自己，经营人和人之间的关系。夫妻关系也好，和上司的关系也一样，都需要经营。把关系经营好了，事就好办了。但是最重要的还是要调整你的情商，如果一整脾气上来了就傻了吧唧地冒傻气，关系都被自己给败坏掉。情商不怎么样的，脾气挺大的人都要命，不管夫妻关系，还是同事关系都处岔了，整成了冤家。

三、人类关系的种类

现在讲的是理论，如果没有理论的指导是很难去管理和经营。中医讲的是辨证论治，辩证就是望闻问切。而中国画讲究枯湿浓淡，人际关系的种类就是上、下、左、右。有人说这上下左右就成了十字架的大概样子，人和人之间的关系一定会有上面的，下面的，左边的和右边的。然而关系颠倒是这个世代很普遍的现象，也就是孩子不像孩子，父母不像父母，老板不像老板，下属不像下属，上司也不像上司，全乱套了。有的人跟下属说话像跟老板汇报，跟上司说话又像在跟下属发号施令。这种上下左右的关系分不清的就晕乎乎地往前跑，只能祝你好运了。

人和人之间的关系一定要分得清上下左右，最重要的就是要建立跟上面，下面，左边和右边的关系、这关系的种类就决定了关系的性质，接下来我会跟大家讲到上下左右的关系。关系都是一点点建立起来的，都是从不认识到认识，再到比较深入的关系。用我的一生跟我父亲的相比，我这一生很大的优点就是好好经营自己跟上司，或者老板之间的关系。我希望自己能成为老板的止疼药，当他头疼时就解决头疼的问题，同时在我负责的范围内不会成为他头疼的原因。而我父亲这一辈子就经常跟老板吵架，你说哪一个聪明呢？

我在教你们做人，意思就是你得会做人，如果不会

的话就学习做人。你要是有资格骂你老板的话也OK，因为你可以创造业绩。前几天我们当中的一个做销售的小牧者我说，她带了个大学刚毕业不久的徒弟，因为关系搞不好被老板打发走了，就连他带进来的项目老板都不要了，让他都带走。现在大家能不能学会做人的功课？你得跟我学，我跟上司的关系虽然也有争执，也有一些小矛盾，但是我老板给我的评价都非常好，都说我是个解决问题，会做事的人。接下来我会教大家怎么做事，这一点很重要。与上面，下面，左边，右边的关系都得会搞，哪样搞不好都够你喝一壶的。

四、人际关系的本质是信任和利益

经常听有人不明白老板为什么不信任他，我就反问他到底做什么值得别人信任他。光想着人家信任他，真的信任了肯定会失望的。所以人与人之间的本质是信任的关系。比如说，人家要是信任你得是因为你做了些什么，你每天都踏实地做事，过段时间大家都觉得这小子做事挺靠谱。我们上学的时候就要做个靠谱的人，如果你的同学是个地地道道的企业家，你又是个靠谱的人，他需要找个人就一定会找你，你也就有机会了。

你这人靠谱，这就叫信任。如果没有信任的关系，平时就不经营自己，不把自己打造成一个靠谱的人，一整就出问题。就像在我们当中的小牧者牧养的一位大学在校生，总得吼他一通。这人不靠谱，一做事就出状况。人不靠谱，这关系就没法建立，人家一提起来就嫌弃。一旦你是家族里最靠谱的人可了不得了。

要养成靠谱的习惯。比如我上大学时候的形象还是有点靠谱的，数九寒天大学宿舍里没有热水，我就提着四个暖瓶去打水。有人就提着一个暖瓶打水，这就是太自私，提两个都不肯，更不可能提四个了。所以人从小就要小心不断地塑造，后来我发现在大学里面肯付出，不自私的人，走到社会都挺有出息的。因为有关系，以后关系就变成资产，信任是你自己经营建立起来的。

每个人都有他的核心利益诉求，一旦他的利益跟你不匹配就没有时间理你，跟他也建立不了关系。不但是今天的利益，而且还谈到未来的利益，如果你对他未来的利益可能有点帮助，他还有时间理你。可是如果没有关系的根基也经营不了什么，你也就别浪费时间了。千万别指望谁是自己的老同学就能怎么样，这你要小心点。

利益和信任是关系的基础，我的核心利益就是讨神的喜悦，建立耶稣基督的身体。如果你不是为了这个来的，我祝福你，仅此而已。如果你跟我有同样的异象和命定，同样的使命，那咱们的关系就有益处了。其实就是这么个逻辑，只不过我解释得比较直白。

有人来就希望自己孩子得医治，这跟我的核心利益没有办法建成一个真正的关系，耶稣跟出卖耶稣的犹大没有关系。大家得要知道我是干什么的，我讲得很直白，又不忽悠你，你想得着神的恩典，我就给你点恩典。还有我常常说的一句话，好了以后愿意去哪都行。甚至有人说要奉献，我说他还没有资格，我也不需要那个。

大家都要琢磨清楚对方的需求，在企业里面，你的上司，同事，下属要什么，你都得整明白。比如我在企业做工的时候，就会问自己这些下属凭什么努力做工。找不到理由的话就没法管理他们，因为我不过是个小领导，也决定不了是否开除他。即使我有权利开除他，也不想结这个仇恨，大家都是打工的。人家凭什么信任我，凭什么要好好做工，如果做工功劳都是我的，那人家也不可能好好做。所以要判断一下核心

利益，后来我发现如果他做工跟他的核心利益结合到一起就好办了。关系的本质是信任与利益，没有信任与利益这关系就没有了意义。

五、人际关系最大的问题就是自己

我见过很多人有强烈的自我喜好，爱憎分明。也不知道是谁教的这么笨，只顾他自己的喜好而不管别人，结果就很讨人嫌。人最大的关系就是自己，强烈的自我喜好，什么都是看不惯。可是你看不惯的事多了，那关系就特别败坏。大家要开始了解自己的情绪，因为看不惯导致情绪很大，这样的事我见过相当多。别人一旦做了不合他心意的事，上来就吼人家一通。对方又不是你的下属你吼什么？瞎吼就是傻。所以人要常常树立自己的形象，然后解决自私和自以为是的问题。

有很多人以为说话很重要，其实不是。俗话说心里装着什么，嘴巴就会说出来。我常常说有的人里面那股自私的劲，不要说我知道，神知道，鬼知道，就连路边的狗都知道。就人骨子里装的那点东西才是要命的，而且人不认为自己装的东西有什么问题。很多我牧养的人都有一个普遍现象，做了愚蠢的事还觉着自己很聪明。怎么说都不行，这也是邪性。我说我把答案给他，他却说听不明白。因为骨子装的那套东西有问题，我们里面的逻辑真的是相当可恶。

别以为人不太爱钱就不自私，他在有的地方不自私，并不代表他就真的不自私，因为那是没有碰到他的核心利益。所以说话不是最关键的，千万别以为练习说话就会练出个所以然来。我让大家模仿《创世

记》查经，是希望《圣经》里那些话能装进你脑子去，然后把你脑子里错的东西给除掉。希望大家去模仿《传道书》、《箴言书》，也是因为让你把神的话吃进去我就省事了。让你自己在那里玩，能改的就改，不能改就是你的造化。因为我说了也没用，还不如神说。

我们脑子装的东西都是生下来就认为天经地义的，后来我总结出来，凡是跟自己父母关系都搞不好的，跟别人也不能搞好关系。我常常劝我们当中的弟兄姐妹和同工跟自己的父母搞好关系，然而曾经劝一个姐妹要跟妈妈搞好关系，听了之后她一脸嫌弃，满脸的表情都扭曲了。我一看坏了，跟她妈关系都搞不好，跟我怕是也搞不好。果然后来一脚就把我这个牧者给踹了，所以人最大的问题就是自己。我学了这么多年，一直以来都是很小心的，牧养的时候先来问一下各种情况，听了以后发现这人不靠谱，不值得信任，利益追求跟我也没有半毛钱的关系，那就祝你好运。

六、与上司建立关系

如果不会跟你上司建立好关系，现在人工智能很厉害，可以用人工智能咨询如何跟上司建立好关系。不知道如何跟父母建立关系的也是一样，其实这两样也属于跟我们上面建立好关系的范围。对我来讲跟神建立好关系是至关重要的，即使你打死我，我也不敢得罪神。如果我得罪神的话也是在一不小心，或者不知道的情况下。一旦知道了赶紧把事整对，我跟谁玩都行，无论如何也不敢跟神玩。

所以我跟上司的关系是神给我安排的，我被神安排到那个地方做工不是因为别的，那是神给我安排的，神通过这事来考验我。人工智能是这么解答如何跟上司建立关系，要尊重并理解上司立场和观点，直白一讲就是不要跟上司抬杠。保持积极的工作态度，要有热情，高效率完成任务。适时沟通，寻求合作与资源，保持职业道德。总之与上司建立良好关系需要诚信与尊重和专业为基础，同时注重有效沟通和团队合作。

这都不用我教你，现在的人工智能都比大家聪明，比大家知道得多，所以一定要好好学。任务完成得不怎么样，让你干点什么不是水当尿裤，屁滚尿流，就是吐槽老板，反正就是看起来很累。大家慢慢琢磨，从今以后照着人工智能告诉你的去做。别说自己还得听神的话，连人工智能的话都听不了，神的话就差得

更远了。

我跟上司的关系永远都是健康的，被上司损一顿含着眼泪走出来也没关系，再次冲上岗位继续好好工作。因为我关心的是上司的核心利益，就想把他关心的事做好，那他和我的关系不可能不好。跟父母以及上面的其他这种关系你要知道多么重要，我也不跟你啰嗦，赶紧找本书慢慢读，或者咨询人工智能比较快。

七、与平级建立关系

与平级建立关系的时候，你不能发号施令，不能给人下指令，那得按照平级之间的操作规则。你跟你的平级肯定上面有个老板，我教大家一个很重要的观念叫做peer-plus-one，就是平级加一。平级加上一个上司才去解决，千万别在底下瞎讨论，瞎做决定。如果是一伙大臣聚在一起商量一件事而不让皇上知道，那肯定是在商量造反。所以平级之间谈好，收集足够的信息，了解对方的立场和自己的立场，然后汇报给上司，由上司来做决定。收集信息不犯法，但是做决定不是你们平级之间可以做的。

平级之间就是探索各种可能性，这个关系还是在做事。如果在家里跟弟兄姐妹建立关系，你得清楚弟兄姐妹之间的关系是怎么一回事。开始不知道，后来慢慢就知道了。工作上如果你升职，你的平级就升不了，就那么点人升职。同样的，他升职你就升不了，这实际上是竞争的关系。竞争关系要建立双赢，在企业里要想把事干好，或者在家族里把事干好，你要知道没点智慧是干不了的，因有很多平级的人在那给你使脚绊，使坏。我从来不指望下面的人把关系搞好，他们也搞不好。因为他们都是竞争关系，最重要的是让他们各司其职。但如果是你跟你的平级之间的问题，要从你老板的角度去看。

八、与下属建立关系

不会做好下属就不可能做好上司，因为下面的人会效法你。如果你跟你的上司开完会，回来就跟你的下属吐槽，下属跟你开完会也会出去吐槽。你如果和上面的关系建立不好，做为基督徒用《圣经》的角度来说这是一个恶习。关系不可能建立好，因为神就是让你有这样的上司来陶造你。

现在这个时代有点小麻烦。孩子不像孩子，父母不像父母，整个关系都是颠倒的。孩子不吃饭求他吃饭，其实不吃OK，也不是吃我肚子里去。今天我们要重新思考如何建立与下属的关系，要很小心地处理和下属的关系。现在来上班的人都不好管，要逐渐地让他的利益和工作挂钩，我后来发明了一个词，就是以培训取代管理。

九、与客户建立关系

客户就是你给他服务，或者产品，他给你钱买你的服务或者产品。前几天有个姐妹讲突然发现她的客户和她撕破脸了，我告诉她是碰到人家的核心利益了。她很困惑，觉得平时关系挺好，然而客户和你关系挺好是为了要解决他所面临的问题，不给他解决问题关系就好不了。大家要小心客户翻脸跟翻书似的，因为人有自己的核心诉求。还有一种情况，你别整天觉得翻脸是件大事，这叫正常的标准操作。因为他发脾气，你就会把他的事放在比较高的优先级。

客户有自己的诉求，他跟你发火也别着急，他需要的是你的服务，听明白了人家要什么我们就解决什么。发火就是希望让你给他降价，把利益让给他，希望你能解决他现在所遇到的困扰。但是并不一定是客户至上，大家要小心。比如装修公司合同签完，钱交完以后就觉得他是大爷了，他不来还得求着他来。合同一签，谁成了大爷还不知道呢，反正装修公司装修完你家就算了。

现在的客户也厉害了，发现还有阶段款，可是问题是你想要的都得加钱，一而再，再而三肯定会被咬疼了。但问题是如果这个项目他搞砸了，他在企业内部也没法混，其实他也害怕搞砸，大家就弄得都很痛苦，所以和客户建立关系就是利益。

十、管理冲突的能力

我们与上司可能会有冲突，你考虑他的利益，但是有时候考虑得不明白就可能会产生冲突。跟你的平级，或者你的下属有冲突没关系，要学会管理冲突，具有管理冲突的能力。我今天讲的是很本质性的，一个人能够管理、经营好自己的关系，最重要的就是冲突管理。遇到冲突是否能管理好，或许在冲突中有转化的可能。

人工智能描写管理冲突说要建立有效的沟通机制，辨识不同类型的冲突，培养冲突解决技巧，建立冲突管理文化，提供冲突解决培训。总之提高冲突管理的能力需要综合运用多种策略，从而有效应对各种冲突情境，推动团队和谐与高效发展。如果冲突是零和游戏，是无解的。冲突管理最重要的就是在解决冲突中要有智慧，中国古人在这方面给我们树立了很好的榜样。今天课时太短不可能讲完，你要慢慢学习管理冲突。

不要害怕，因为我们这些人有神为我们兜底。所以在冲突中会转化，现在的问题是你是否对神有信心。人一辈子不知道信靠神是何等的美好，所有的关系就只能自己管。但是有神的话，很多事最后都会朝着好的方向发展，这就是万事互相效益，叫爱神的人得益处。人没有神是个悲剧，我鼓励大家把这件事琢磨清楚。好好信主，如果信主没什么用，我们就是自欺。

机会都是神给的，关系也都是靠着神管理起来的，你要做一个有信心的人。今天的课虽然只有一点属灵的成分，但是很接地气。大家逐渐开始了解我给大家建立起来的框架，刚才讲的仅仅只是开了一个头，后面要学习的东西还很多。但是不要害怕，你如果还没学会也不用害怕，神会用恩典帮助你。愿神祝福大家！



【做人做事】《做人篇》03：提升自己价值的基本理念

引言

大家好，今天接着跟大家讲做人。《做人做事》系列实际上是我的原创，曾经在网上找了很多的资料，看来看去都觉得不是那么好讲。借鉴了一些资料，但主要还是我自己的原创。今天讲《做人篇》的第三讲，主题是“提升自己价值的基本理念”。

一、人一生都要学习做人

人生下来其实都差不多，把两个baby放在一起看都是两坨肉，长得也都差不多。但是随着不断长大，小孩脑子里装的东西就不同了，有的变得更加值钱了，有的变得越来越不值钱，所以就有了人才和人渣之分。有的人一生活得既无奈又无聊，不仅别人看不起，就连自己都看不起自己，那真是纠结、难受了。谁都想活得尊贵一点，但是活出来的结果却是越活越不太像个人。归根结底还是一个学习的问题，得学做人，看人家是怎么做的。当然学错了，跟人家在家印假钱肯定被抓，那是犯法的。用笔画出来还不是假钞，印出来就犯法了。

人从小到大都是在学习做人，其实做人的学问很大。有的人活到五十岁活成那个屌样还怨天尤人，那不是他自己一步一步走过来的吗？小时候不好好学习，大了不好好工作，到了五十岁会怎么样可想而知。人这一辈子不会做人就是个悲剧，我有一个理念就是人生下来是什么样真的不重要，因为你和我生下来都是一个字也不认识。可能你比我还强，我五岁都不会说话，而你一两岁的时候就能说会道了，可后来怎么走着走着就走成那样了？你每一天做的事都会对将后来有影响，所以我们一生必须学习做人。

我们生下来真的都差不太多，这就体现了后天的学习极其重要。所以在接下来的《做人篇》里我会讲一

篇关于“学习”。人家学得好，你学得不好，也不会做人，谁都怪不了。所以做人要做得尊贵，想想看自己做人做得怎样。如果做得不尊贵，就是不会做一个尊贵的人，那就麻烦了。

二、人才是宝贵的资源

学习就是学习做个人才，新加坡这个地方要石油没石油，要资源也没有什么资源，就是地理位置不错，但最重要的是吸引了很多人才。后来人才的管理叫做人力资源，以前没有人力资源，而是叫人事部，就是管理人事档案的，把人一辈子的资料都收集好，看你是个什么样的人。所以得把人才是宝贵的资源深入到我们的心里，如果你找工作要知道人家公司要的是人才，你不是人才就找不到工作。不是你想要那份工作人家就会给你，就算下跪、哭求都没用。人家企业不是因为你叫他们爷爷、奶奶就会对你网开一面，人家要的是人才。

人一生学习就是学会把自己如何从小就塑造成人才。如果从小没把自己塑造成人才的，今天听了我讲的开始塑造也不晚。哪怕你已经六十了也不晚，因为你正在学习做人，你不会做人是没有办法成为人才的。你要成为一个人才、人力的资源和资产，而不是人力的负债。咱们当中很多弟兄姐妹在外面做工都经历过，不是说你在那个地方像个奴才，像一个要饭的，需要人家施舍给你一口吃的，人家就会给你薪水雇你。是因为人家需要你，如果公司需要你就好办了，说明你就是个人才。

要成为人才就得不断地学习和塑造自己，这是至关重要的。可惜人们养成了很多坏习惯，把自己塑造成

了一个负债，让人看了都闹心，都不想要，那真的很要命。人才是最宝贵的资源，如果你知道了这个概念就厉害了。我以前做管理层的时候，即便花很高的薪水请不到好的人才，那是很闹心的事。我们老刘家一个叫刘邦的皇帝写了一首诗说到，安得猛士兮守四方！也就是说官做得越大就越需要人才，就是苦于没有人才而不是花不起钱，是花钱也找不到合适的人。

千万不要以为是工作不好找，是人才不好找。问题是你不是那个人才。无论是从工作态度，还是工作能力、学习能力、领导能力、做事能力和解决问题的能力来看都不行，那可就真难了。我以前做工的时候心里很苦都是因为找不到人才，现在大家知道了薪水不问题，人才才是问题。从现在开始静下心把自己塑造成人才，这才是最重要的。有些人考个科目一都考得费劲，看看他学习的能力，将来走上岗位怎么成为人才？

三、最好的投资就是投资你的成长

世上需要人才，可是现在很多人投资自己不是投资自己好好学习，或者让自己成长有能力，而是积累了一大堆文凭。可是文凭跟人才差得远了，文凭是文凭，人才是人才。很多有文凭的人却不是人才，也有很多没有文凭的却是人才。所以投资你自己的成长不是拼命地整文凭，有很多人花了许多钱整了一大堆文凭，也有人把孩子送出国读书花了好几百万，但是回来一辈子也没有赚到那几百万，那不就是赔钱了吗？

要投资你的成长，你骨子里到底是有料还是没料，那才是最重要的。我就从我自己是怎么投资自己成长，来分析一下。平时吃喝玩乐的事我基本不沾，上学的时候我就喜欢读书，做工的时候喜欢做工，就是在做工的时候也喜欢学习读书，所以在四十多岁的时候就财务自由了。因为我投资自己比较多，使自己值钱了，市场上很需要。有人干到六十多岁还欠一屁股债，人活成这样都是因为他脑袋不好使，又不太爱学习，一学就学很多虚的。

我很受励志故事的影响，有个台湾人叫严长寿，十来岁时因为家里穷就辍学了，小学没毕业就出去打工养活自己。按照现在的法律那是童工，去打工肯定是不行的，必须得上学，其实就算上也是混日子。他辍学以后就到了一个公司做office boy，就是在公司里打杂的。给人斟茶倒水，打扫卫生，给客人给开个门，

招待客人。别看他小学没毕业，但活却越干越厉害，因为他是个非常爱学习的人。

在那时候他自己学习英文之类的知识，不像现在网上的资料那么多，他那个时候找资料学习很费劲。后来他发现办公室里的人都熬到晚上十点不下班。一问才知道原来他们公司是一个美国企业在亚太地区设立的分公司，需要发电报。但是没有线，就跟现代的网络忙，电话线忙是一样的。他就找人教他怎么发，教会他之后替人家发电报，这人就可以五六点下班，等第二天来一看发的电报都对，而且挺好。严长寿挺厉害，让其他人也干脆都把电报交给他发，第二天来看看他发的怎么样，结果大家都可以正常下班了。如果他一罢工，大家就得要加班到十点才能下班回家。他上班大家就可以早点回家，他也因此成了办公室里最重要的人才。

一旦这孩子不想帮别人整，那人家就得自己整。严长寿简直太会做人了，通过不断地学习成长，虽然小学没有毕业，28岁就成了世界五百强亚太区的主管，40多岁在哈佛做客座教授。这是一个很成功的案例，我年轻的时候很受这种故事的影响。所以我对吃喝玩乐不太感兴趣，在我的床头上总有一摞书放着，直到今天也是一样。

所以最好的投资就是投资自己的成长，但是千万不要以为文凭是成长，如果真需要文凭就整一个，但是那跟学习不是一回事。我有个同事整天预备考GMAT，一大堆挺厚的书买回来，说要到澳洲读MBA工商管理硕士。我也想去读，后来算了笔帐发现不划算。一

年十万新币薪水，还要交七万新币的学费，学一年半26万没了。他考GMAT的那几本书也送给了我，我始终还是觉着怎样掌握知识很重要，于是买了工商管理硕士所用的大学教材，厚厚一摞好几百块钱，就放在我的床头。

一年半他学成归来，我也读完了。他读了一个工商管理硕士，我也读了工商管理硕士。回来以后我请他吃饭，把其中一本书里的第一章的第一题拿出来问他怎么答，结果他答得乌烟瘴气的。他花了那么多钱而我没花钱却能答，因为我是个学习的人。后来我做了高级管理人员，他继续找工作做了项目经理，其实项目经理是个很低的职位。最好的投资就是投资自己的成长，直到今天我还在不断投资自己的成长。

有人投资房地产，有人投资股票，或者其他五花八门的，我不怪你。如果你想好好投资这是很好的事，因为你得生活。问题是人活着不是为了赚钱，而是活出神荣耀尊贵的形像。我今天跟大家说的都是掏心的话，人要想活出神荣耀尊贵的形像但没有知识活不了的，没有属灵的知识活不出神荣耀形像的。而且有属灵的知识，但没有其他需要用到的知识也干不了那活，做哪件事都需要知识。

我今天跟大家说的这些其实是很重要的，无论如何要投资自己的成长。我还发现人在成长中才会喜乐，如果每天就是三饱两倒，整天吃喝不成长，不用多久就会郁闷的。我为什么推着大家学习成长，只有成长才带来喜乐。哪怕人岁数大了也需要成长，因为人活着都要不断地成长。在劳碌中喜乐是神给我们的恩

赐，是神赐给我们的份。

我所见为善为美的，就是人在神赐他一生的日子吃喝，享受日光之下劳碌得来的好处，因为这是他的份。（《传道书》5：18）

如果做工是为了赚钱你就搞错了，做工是恩典，是有一个平台可以提升自己。人家的确给你薪水，但你在这个工作岗位上不成长也不会喜乐。一个人工作只为了那份工资，工作就会很痛苦，希望假期能够出去玩一趟，这不聪明。所以我在讲人资管理，因为人的脑袋要整明白这些事。在劳碌中喜乐，因为在劳碌中你可以提升自己，使自己变得更值钱。今天就在讲提升自己价值的基本理念，所以最好的投资就是投资你的成长，谁也夺不走，这就叫学习做人。

投资自己的成长使自己变得更有价值，那就要学习几个最重要的词，目标清晰，策略明确，方法对路，把这几词整明白了就是聪明人，那就可了不得了。有些人是投资自己，那是东一耙子，西一扫帚，最后干什么都不行。一问好像什么都知道，再一问又什么都不知道，这种只是泛泛地了解就是问题所在。

四、如何使自己更有价值

其实本来想给今天这堂课起名叫“经营自己的基本理念”，但是读起来不知道怎么经营，也不知道经营是什么，所以干脆就叫“提升自己价值的基本理念”。如何使自己更有价值，世界上的知识太多了，如果你一辈子什么都要学，就什么都学不好。学习首先得要看市场上需要什么样的人，一看现在市场上需要这样的人才，再看自己手上有没有这个技能，自己又想干这行，想自己拱到人才堆里去就要做职业策划。其实职业策划应该从初中就开始，只可惜我在初中的时候连职业策划这个词都不知道。到了大学也不知道，直到我做了经理开始管人了，才懂得什么是职业策划。

我那个时候可后悔了，如果年轻的就知道如何做职业策划，那还得了。还好做经理的时候就开始知道了如何做职业策划，就是先要了解职业再做策划。因为我发现要管好我的下属这好几十号人不容易，我让他们干什么他们却不干，让他往东他往西，让他撵狗他抓鸡，那是很闹心的事。我就发明了职业策划理论，那个时候的工作就登在报纸上，我就拿着报纸问我的下属这个工作怎么样。那时候一份工作广告占了1/4的篇幅，越高的职位占得篇幅越大。结果他说薪水看着挺好，但是他自己干不了那活。我说薪水挺好也想要，但又没有这个本事，那有没有想过自己如何有这个本事？

这人说我就是想让他好好做工，我说其实是想让他们提升自己的价值。而我给他们创造一个平台，在这个平台遇到问题需要解决，每次解决问题的时候就成了他们的经验。他一听觉着挺对，不解决问题哪来的经验，后来他们就好好做工了。今天我讲这些就是希望你能够好好提升自己，一个人如果成了神眼里的人才，而神的国度更需要人才。神需要人管理十座城，或者五座城，有很多城要管理，但却找不到管理的人才，我都替神闹心。

我深深地了解神的那种感受，所以好好策划使自己不断地成长。我积累了好多年，读《圣经》读了好多年才做牧师的。做了牧师以后，又很深地研读《圣经》才明白做牧师的意思，后来就创立了华人命定神学。我有价值就是在神眼里成了又忠心又良善的仆人，在工作岗位上也一样。

你不成长就没法解决问题，要好好经营自己，常常拿一些招工广告对照自己目前的状况，发现不行就研究人家要什么，跟着就把自己塑造成什么。一看自己现在还是打扫卫生的，上来就想做总理，中间的距离有点宽，门槛也跨不过去，那是一道鸿沟。照着打扫卫生的主管方向思考，如果连打扫卫生都做不好，怎么可能做主管？做主管如果做到更好，将来开一家保洁公司都行。如何使自己有价值就一定要规划好职业发展方向，常常制定自己的学习计划，琢磨自己需要学习什么。

我所讲的都是我自己走过来的路，当我刚刚开始做上最初级的工程师，最初级的客服就把客服的工作做

得很好，课程也吃得透透的。业余时间就闷头学网络、服务器和编程之类的。那时候学习不像现在找个资料这么简单，有时候急得眼泪都快出来了。然而每当我学到一定的程度，神就给我预备了一个位置，我的上司辞职了，我就坐到他的位置。再成长，上司又辞职，就又坐到上司的位置。我又成长，结果新加坡开办一个新学校，要招聘一名高级管理人员，我又应聘成功又升了一级。如果平时我不好好学习，上去就做那个工作真的不会做。那不是做工，是如坐针毡。

如何使自己成为更有价值的人，是我们里面和生活的一个主轴。不是我们需要一份工作，而是那份工作需要我们。如果你也能做成是那份工作需要你，可不得了了。如果懂得我这套理论，作一名企业管理人员你也会很厉害，也能清楚地说出如何管理。我今天激励大家，市场上的空缺多得是，问题是我们不是人才。有人做小学老师，日复一日，年复一年就那么点东西，小学语文有多少好教的？还有中学的体育老师、音乐老师、物理老师也一样，天天如此就是不成长，不知道学习怎么做校长，那就学习系主任，还有班主任是怎么做的。其实班主任非常需要的，倘若班里有一名好的班主任来牧养孩子，那孩子们就会成长得好。

要学的东西大把，你却闲着没事刷抖音，还能把自己刷得直抖，东北人叫嘚瑟。就是没时间投资成长，其实你要成长的空间很大，树立好一个目标就朝着这个目标往前跑。不是要你朝着那个目标往前跑就很卷，而是你要好好预备做到那个职位。等你预备好了

那个技能，神给你那个职位做起来也不会那么惨。这就是我说的提升自己价值的基本理念，今天我统计过不成长的人大把，就在那里傻乎乎地待了好多年不变。

我们需要重新调整一下自己的想法，如何使自己更有价值，这叫做人。有的人不会做人，一做就做得很卷。你看不到我卷，周围的人也从未发现我忙，因为我一直都在投资自己，天天都在成长。今天讲的做人篇是我自己写的，准备的时候就绞尽脑汁地把稿子左读右读，左学右学。前几天我在谈战略管理，一个同工就买了一本王志钢写的《战略》。我拿来翻了翻，发现写得真不错。王志钢是个脚踏实地干实事的人，他是一名咨询专家和企业战略管理专家。

大家要从懒惰，混日子里走出来，其实不是我厉害，是我会投资。不能光投资钱不投资自己，房子叫固定资产，你叫人力资源。你是人资也是资产，直到今天如果还是个负债那可就麻烦了。人被钱套得牢牢的，钱总比他更值钱，不但负债，自己本身也是个负债，一辈子都不可能活得好。要想活出神荣耀的形像就一定要投资自己。

五、学习推销自己

每一个产品都有产品说明书，网购的时候都是看产品说明书描述得挺清楚，人家的点评也都挺好，你就买一个。如果你把自己塑造成一个人才，再把自己恰如其分地描述出来往那一放，就有很多公司来争着要你。到那时你就是奇货可居，就看你一个月要多少钱了。你要是工作很忙就整错了，包括我自己做工有时候都搞反了，总觉得我需要那份工作就麻烦了，要记得是那份工作需要我。所以要学习推销自己，时不常给自己写一份简历，描述一下自己的才干、知识、技能、经验和成就等等这些基本素质。结果发现自己工作情绪化，人际关系也不好，经常挑三拣四，喜欢高薪水少干活。没人会喜欢要这样的人，你就不能做这样的人。看自己像狗屎，看别人也像狗屎，这就麻烦了。

推销自己就好像市场营销，倒推着把产品搞好。市场需要这样的产品，就回到这个产品研发部门，人家需要什么样的功能，哪个毛病要除掉。我们推销自己的时候就发现自己毛病太多，就不识别善恶了，工作态度好了，也不挑三拣四了。工作市场需要什么样的人才，就把自己塑造成什么样的人才。天底下都在寻求人才，所有的企业都有一个战略叫人才战略，就是怎么能把人才吸引到自己的企业来。问题是我们是不是那个人才，一推销就发现自己不行，把差距缩短之后你就是那个人才，找工作根本没有问题。

销售技能是一个核心技能，很多人认为销售技能是销售人员需要的。其实每个人都需要销售技能，这叫做经营。人一推销自己就发现自己身上有毛病，这本身就是目标，也是目的。推销自己的时候发现人家要的是什么，咱们没有就回家好好补。这就是为什么时常把招工的需求拿一份跟自己的发展方向匹配的，对照开发自己的技能。

六、神会赐给你好机会

给大家讲一个激励人心的故事，我平时喜欢学习，学着学着我的小老板辞职了。我自己也不知道他为什么辞职，神要让他辞职他不能不辞，因为他的位置得让给我。我再成长，我的经理又辞职了，神给他预备了另一个职位，让他把这个位置腾出来给我，有可能神觉得比较喜欢我。后来再成长，又来了一个更高的职位，有神多好。神会赐给你好机会，这是凭信心宣告的。

今天你错过了很多好机会，问题就在于你缺少前面那些基本理念。如果前面这些基本理念你都掌握好了，一忙又把神给放假了，让神躲一边去，把机会给整没了。我们当中有多少是神给的机会？很多人整着整着就把神给放一边了，那可是个悲剧，因为神掌管好机会。如果神给过你机会，而你把这个工作当成神就吃大亏了。要把我们里面的逻辑体系调整过来，你想财务自由，神不给机会也不可能财务自由。

当然也有人靠自己的能力做了耶罗波安，也是惨兮兮地坐在耶罗波安的位置上。要知道天底下所有的东西都在神的掌管当中，你如果讨了神的喜悦，好好地不断提升自己，活出神荣耀的样子。绝对不能为了提升自己把神给推一边去，这就是我一辈子最聪明的地方。无论怎么忙碌，工作压力有多大，哪怕是山一样的压力，我也不会放下我的神，因为我最怕我的神把

我放下。当我有问题时呼求神好使，如果一忙工作就把神给放假，有问题的时候呼求神在哪里，神也放假就麻烦了。

更何况我们的每一个机会都是来自神，那我是需要神，还是需要工作就需要大家反思。我一说要成长，有人就光顾着好好成长而把神给推一边，这么做很傻。我从来没教你这么干，都是教你要紧紧地抓住神，然后剩下还有很多时间不知道做什么的时候别刷抖音，要好好地成长。因为我们一辈子经营自己，从而活出神的样子，而不是活出世人的样子。

世上有的人拼命地往上爬，到国防部长的位置却被双开了。还不如别上来，在下面干得挺好，做个上将也不错。很多人不知道而拼命往上爬，整个企业坑蒙拐骗地往上干，结果还不到六十岁坐牢了，那不得把牢底坐穿？我们一定要做个聪明人，我今天所说的这些，是要告诉你《传道书》里的一句话。

我又转念：见日光之下，快跑的未必能赢；力战的未必得胜；智慧的未必得粮食；明哲的未必得资财；灵巧的未必得喜悦。所临到众人的是在乎当时的机会。（《传道书》9：11）

凡事都在乎当时的机会，但是机会就在神的手里。我一生信靠神从来不蒙羞愧。不是因为我今天做了牧师这样讲，什么时候都这样讲，因为我一生走过来就是靠着我的神。愿神祝福大家！



【做人做事】《做人篇》04：抓住机会的基本原则

引言

大家好，今天我们来看做人做事专题中做人篇的第四讲，主题是“抓住机会的基本原则”。之所以要讲抓住机会的基本原则，就是因为我发现我们当中很多人经常想一下就能抓住一个机会，然而抓到的不是机会而是债务。最近我服侍的一个姐妹本来自己一个人过得挺好，嫁人之后就在几个月前突然间发现自己老公欠债五十万，夫妻俩不得不拼命挣钱还债。嫁人却嫁了个债务缠身，类似的事还有很多，嫁的老公什么也不会干，还得养着。这就是不会做人，把自己给套牢了。财产夫妻共同承担，那债务也得共同承担，我们当中的弟兄姐妹一定要仔细地琢磨。

我一定要把抓住机会的基本原则告诉你，要不然很多都以为是个机会，其实是个坑。有个弟兄天天忙得没时间聚会，结果一年下来赔了一千多万。所以我想告诉大家不都是机会，也没有那么多机会，有机会也不一定会轮到你。今天欠债和被骗的人多，都是当时光想着赚钱，没想到会赔钱。

一、机会比能力重要

机会比能力重要，这就是为什么我们总是拼命去抓机会。因此我们要么很迷信自己的能力，要么就很迷信投机，那可不是机会。投机90%的概率是赔的，10%的概率是赚的。换句话说就是偷鸡不成蚀把米，所以投机和偷鸡差不多。

我又转念，见日光之下：快跑的未必能赢，力战的未必得胜；智慧的未必得粮食，明哲的未必得资财，灵巧的未必得喜悦；所临到众人的，是在乎当时的机会。（《传道书》9：11）

所有的东西都在乎当时的机会，那我们必须得整明白机会到底是怎么回事，否则就麻烦了。机会害了很多人，快跑的未必能赢，力战的未必得胜。这个事在我们老刘家的祖宗刘邦身上体现得淋漓尽致，无论是按着武艺还是才干，他都比不上项羽。项羽是贵族出身，而汉高祖刘邦是市井小民，没受过什么教育，就是个小地痞。

刘邦胜过项羽就是因为得着了机会，能得张良和韩信辅佐也是机会，这绝对不是人力所能为的。人对能力的迷信，有时候就导致自己掉到了以能力为本中。但你仔细琢磨所遇到的事，靠自己的能力能扭转吗？比如找了份工作，工作不喜欢你，那你喜欢也没用。别以为你喜欢就可以求老板给你，哪怕你倒着下跪都没用，所以机会非常重要。

能力很强但没有用，你一定要从以能力为本的里面走出来。凡是以能力为本的会发现所遇到的困难常常比你更大，不要说是人，就是一个国家也是如此。国家的运气不好时干什么都不行，国运好的时候干错了也没有事，因为没关系。所以不管是从现在还是历史来看，我们都看到了一个东西叫做机会。人没有机会就彻底完蛋了。

人需要机会，我现在就讲一讲机会到底是怎么回事。话说天道酬勤，其实一点也不假。天道就是神掌管机会，酬勤是要报答那些很勤劳，脚踏实地的人。也就是说有的人光记着努力，没有机会也没有用。

二、神掌管机会

有人问我是在讲课，还是在讲道，其实今天要讲机会真的还得讲神的话，因为神真的掌管机会。这都是我的经历，也有人说我经历的都是小概率事件，但既然发生了也是真的。神掌管机会这事在很多年前我就知道，这也就是为什么我无论如何都要讨神喜悦的原因。神不但掌管机会，还掌管一切。人要仔细归纳一下，千万不要傻。如果你仔细归纳一下就会发现信靠神真的蒙福，蒙福以后就会遇见好机会，做事也会事半功倍。不管是投资，还是找工作都挺好，这根本没法说理去。

我们的神是掌管机会的神，所以我常常说你没什么可担心、挂虑的。如果需要一份工作，神可以为你量身定制一份，你信不信？有人就说他信，但是信不来。信不来那就别信了，我讲了一个又一个自己经历的见证，可是人到了那个时候就是不信神，上来就不想讨神的喜悦，这不是傻瓜蛋吗？不讨神的喜悦，非得做讨神愤怒的事。神给你一个机会，你觉自己运气真好，那下次运气不好了，你上哪找去？

用不完全归纳法总结出来就是神掌管机会，我跟很多人讲这样那样的见证，他们却说都是偶然，那就愿偶然都发生在我身上。我说我们当中一个姐妹讨了神的喜悦，遇到了一个好机会，神就祝福她。而这些人也觉得那是巧合，那就愿巧合和偶然都发生在咱们弟

兄姐妹的身上，阿们！由此看来今天这不叫上课，叫讲道。我们都经历过神，愿神在我们身上制造好机会。也正因为如此，咱们弟兄姐姐妹可得知道神拣选在世人眼中看为愚拙的，不尊贵的，让世上那些有智慧的羞愧，因为他们的智慧不好使。

人的智慧不好使，神不但不给机会，还给一个网罗和灾祸。你仔细看看那人精似的人，后来从亿万家财变得门庭衰败，资财变成了负数也很快的。神想要整一个人是很简单的事，你仔细看看我们当中那些倒霉的，哪一个不是靠自己？没有一个讨神喜悦的人，神会给他挖一个坑让他慢慢跳进去。那些一旦跳进去了的，天使在旁边鼓掌，魔鬼也在那鼓掌，谁让你靠自己了？

我们经常遇见偶然和巧合的事，那是因为神喜悦我们。神若喜悦我们，谁能抵挡我们？神若帮助我们，没有什么问题是解决不了的。现在横下一条心讨神的喜悦，那就是真正的机会。可是整着整着人就光看到机会而忘了神，那才是要命的。我们当中经历祝福的人很多，可是整着整着就以为自己本事很大，命运很好。其实那很危险，将来神给他一点灾祸都没办法扛住。

三、机会就在当下

神掌管机会，也掌管我们的生命。机会就在当下，约瑟非常明白这个道理。他被自己的哥哥卖到埃及当奴隶，刚到埃及就赶上护卫长波提乏，也就是警卫部队的司令去买奴隶，一看就觉得约瑟这小孩好，然后就领回家了。那约瑟是觉得机会来了，还是这一辈子完了？约瑟的眼光和其他人的可是完全不一样。我很喜欢约瑟的故事，虽然大家都很熟悉这个故事也没关系，我还是要再讲一遍。约瑟之前做了一个梦，梦到全家都向他下拜，因为他很渴望得着一个比长子更大的名分，神就让他成为家族的拯救。最后约瑟在家里的位分比雅各还高，因为神让他的父母、弟兄姐妹全都在他的面前下拜。

约瑟这人就很厉害，他认为做奴隶是机会，是上奴隶大学来了。哪怕做奴隶也做得淋漓尽致，颇得波提乏的赏识，视他为人才并管理波提乏家里上下事物，包括百十号奴隶。约瑟矜矜业业地去做，因为他知道这就是机会。然而机会没等来，反而被送到监狱去了，不但男主人看上约瑟，女主人也喜欢他。她在自己的闺房里面每天幻想着如何勾引约瑟这个美男子，可约瑟不顺从波提乏的老婆。

约瑟不把那当做机会，而是很清楚那是灾祸。有的人觉得女主人喜欢自己，就干脆顺势而为抓住这个机会。如果得到女主人在男主人面前的夸奖，这事就好

办了。我猜有的弟兄也许会可惜约瑟把一手好牌打得稀烂，这么好的机会送上门却错失良机。那不是机会，约瑟敬畏神，神掌管机会，他敬畏神就是智慧。女主人勾引不成就恼羞成怒，把约瑟送进了监狱。其实这样的事还挺多的，女的勾引男的不成还倒打一耙，所以遇到这种事还是躲得远一点。约瑟进到监狱到底是机会，还是灾祸？一般的人不可能觉着这是机会。

约瑟在监狱里面做囚犯做得非常认真，没人能和他相提并论，因为觉着这是机会。心里有辛苦，也很挣扎，但这是神要使他成为家族拯救的机会。约瑟做奴隶做得挺好，做囚犯做得更好。做着做着管监狱的干脆把管理监狱的活外包给了约瑟，他把监狱管理得井井有条。其实从某种程度来讲，管监狱的跟坐监狱的差不太多。所以管监狱的也挺聪明，把这活外包了。约瑟让管监狱的不用管了，放心去玩，有他在就行。这要是在管监狱，或者管理奴隶的时候有人逃跑了就坏了，把机会给搞没了。最后约瑟出了监狱就做了埃及宰相，原来这是个机会。这13年的积累，成就了一个宰相的命，真厉害。

所以机会就在当下，要把当下的奴隶，或者囚犯做好，把当下的工作做好。我深受约瑟的影响，每做一件事都竭力做好。但是大家千万别以为我竭力，就把主日的时间，或者服侍的时间省了。我知道谁掌管机会，也知道谁掌管我的命，我的命都是从神来的，我还跟神计较什么？但你的命不是，你的命是你自己的。因此你得好好管着，也不需要为神付代价，而是

我为神付的代价可是不小。

感谢神，我每做一件事就要做好，从来没有烂尾的。当年我做客服，一边做一边学别的。客服的工作我做得可好了，一般的客服人员做不过我。对顾客我是想尽办法，用我很烂的英语服侍我他们，而他们也都喜欢我。后来我做经理了而有个做老师的顾客不知道，点名道姓让我帮他解决问题。等解决完了他才知道我已经做经理了，还觉得挺不好意思。

所以把当前的事做好就是机会，如果你觉的不是神给你安排的就会抱怨。其实当前的事都是神给你安排的，我就没有这山看着那山高的坏习惯，就喜欢老老实实，脚踏实地地做。这一做不要紧，就像坐了电梯一样逐步往上升。每两三年往上升一截，十年之后我就做了那个部门的老大。从做客服，到网络，到服务器，乃至软件开发我全懂，下面的人想忽悠我还是有点困难的。

关键还是你得要会做人，不会做人这一辈子就毁了。做人就是抓住做人的基本原则，每行每业的水都非常深，现在这个世道就是需要你有很深的技能。比如做客服就不管遇到什么样的顾客你都能处理。有时肯定会遇到刁钻的顾客，我就用刁钻的手法对待他，所以遇到各种各样的顾客都当作是机会。有时候答疑解惑中大家提出的那些问题，我答得都挺好因为就是这么走过来的。关键是会做人，要敬畏神，每一行都是神为我安排的，就好好做。

有神引导我前面的路，我的机会都是从神来的。我

从最小的职分做到这个部门的老大就是因为神，可神了。我经历完了常常说，神肯定能给你创造一个工作，问题是你有没有讨神的喜悦这两下子。做人就得要抓住机会，很多人就觉得当前不是机会，常常抱怨。我经常听人说当时工作选错了，后悔了，要是留在那里就好了。我不是这样，所以我经常服侍这些人的时候会劝他们把当前的工作干好，别辞职。还有人说自己要裸辞，还好不是裸体。

说那种话的人都是觉得还有更好的工作等着自己，可是今天这活都干不好，再给一个活也干不好。有人经常识别善恶，争竞、攀比、嫉妒、闹心、扯犊子、跟人家掐架，就是不知道把自己事干好。好好干活多好，当前的事就是机会，那是在神面前的忠心。不要飘，要脚踏实地。如果要想换工作凭着信心换，不想换就凭着信心做。如果真有个好机会，升职也OK，但希望不要升完了职就进到彼得原理中。就是升职升到不胜任，那就闹心了。人家看着闹心，自己看自己也闹心，还累得屁滚尿流的。所以要脚踏实地多创造价值，不断地积累，不断地扩张。在当前的事上干得非常好的时候就扩张了，预备自己不断地解决更多的问题。

四、遇到问题解决问题

我最讨厌的就是问题积累着而不解决，这样的人很多。我曾经去过一个人的家里，他家的水压不足，冲凉冲到一半没有水了。要等一会才有水，大冬天洗个澡就非常闹心。就这么日复一日，年复一年地熬着，有问题也OK，就这样与问题共存亡，直到他死问题也没有解决。我就容忍不了这样的人，如果这样的人做传道人，培养出来的也都差不多，就这么凑合地活着。家里的问题都这样，公司的问题也好不到哪里，神的问题更要甩一边去了。你的问题就更不用提，肯定甩一边去。态度就不对，所以说解决问题就是机会。

解决问题要透过学习，如果不会学习，就要有信心去学。解决任何一个问题都是信心的实践，而信心是一个脚踏实地的信心。解决问题和学习分不开。解决问题都要研究，琢磨半天。虽然很累，却因此成为一个有价值的人，就是上一课讲的有价值，这就叫主动学习。解决问题的机会来了，以前我的老板拿来问题谁都不做。最后老板很绝望地让我来做，我就一口应允下来。

我现在解决问题快，就是那些年练的，直到今天还是喜欢解决问题。不要以为我做高级管理人员就是脚不沾地的半天吊，那掉下来不成肉饼了？永远脚踏在地上，直到今天在我们当中做医治释放和牧养，我做

得最好；解决问题也是我解决得最多，本事大都是平时练的。总解决问题神就与我同在，神也喜悦我。十年薪水涨了十倍，可别光听薪水涨十倍，却没听到我解决问题。这个月我解决了一万元的问题，老板拿出五千给我。等一个月解决十万元的问题的时候，我问你是不是就值钱了？

你这么值钱了肯定会有公司来挖你，你老板为了留住你就得给你涨薪水，这就是为什么薪水涨得这么快。所以要想薪水涨得快，就多创造价值，多解决问题，多积累经验。每次把老板给的问题都当做机会，虽然还没有加薪，但是问题解决多了，我成了老板的头疼药就肯定会加薪。并且我这个人永远都是最好的下属，我跟上司关系都很铁。老板给的问题不是烫手的山芋，那是机会。今天我得给你解释清楚，免得你糊涂，解决难题都叫做机会，因为有学习和创新的成分。

当我们在解决有创新成分问题的时候，会发现你的价值不断地上涨，而且脑袋也会越来越好使，那接的就不是烫手的山芋了。我的同事就喜欢干他最熟悉的事，咱们当中肯定也有这种人，不熟悉的不想干，只干最熟悉的，一辈子重复就干一件事，觉得自己可伟大了。我说他整天都在跑龙套，他还觉得很委屈，自己累得够呛。没有学习和做新事的成分，脑袋就容易生锈。做重复的事叫操作，人要从操作的劳苦当中走出来，成为一个创新和创造的人，因为神是一个创造的神。我们成为了一个创造的人，身上就有神的形像，神就喜悦你，赐给你好机会。

只是千万别忘了，不要说解决问题就回家玩命地解决。结果把神给解决没了，也把机会给解决没了。如果要让我选，打死我也不会把神先放下。大家要只奥，一忙就把神放下是非常愚蠢的做法，那样会把你前面的机会全部葬送在你的选择里。有人说自己真的很忙，那为什么会忙？如果有神帮你，你不会忙，也压根不用怕老板炒你鱿鱼。千万不要糊涂，有时候我看见大家的选择只能保持沉默，因为人家不爱听，跟人家的选择唱反调就被当做是在咒诅人家。人自己活在咒诅中不怕，我告诉他就怕了，这才邪性。

遇到问题解决问题，但是绝对不要忘记神掌管机会。如果你的生命是神掌管，就不需要害怕没工作。没有工作So what，没关系，因为神就是我的一切，这是我所认定的。要不然你慢慢试试看，过去这些年无论有多忙，都不会放下我的神，这是我会做人。我得把这基本原则搞得明明白白，才能讲给你。《传道书》里讲的，在你一生虚空的年日，这句话讲得真好，大家一定要记住。

在你一生虚空的年日，就是神赐你在日光之下虚空的年日，当同你所爱的妻快活度日，因为那是你生前在日光之下劳碌的事上所得的份。凡你手所当做的事要尽力去做，因为在你所必去的阴间没有工作，没有谋算，没有知识，也没有智慧。（《传道书》9：9-10）

五、网罗长得都跟机会一样

鸟飞着飞着看到这地方有食物以为是个机会，结果是个网罗；鱼看到食物进去一吃就被网给圈住了。世人也是一样，祸患忽然临到的时候，世人陷在其中也是如此。我们当中有很多被网罗网住，那是很惨的。总想投机，结果不但偷鸡不成蚀把米，甚至把自己都给弄到网罗里去了，鸡不过是个诱饵。如果抓到的不是机会，就要受到巨大的亏损。我们当中有很多欠债的，如果脚踏实地地做事也不会欠债。都是因为当时看到的长得像机会，却不知道那其实是个网罗。

鱼进到网罗的时候吃得还很好，那是人家没收网。等人家收网的时候，一网给打上来就成了盘子里的红烧鱼，或者是烤鱼，有蒜香的，还有辣味的。我们要知道祸患突然临到的时候，世人陷在其中也是如此。世上的事都是这么运作的，就是鬼让你爬梯子，爬上去的时候觉得挺好，得着很多的钱财。结果梯子没了，硬要下来的话就会成一个肉饼。所以说长得像机会却是个网罗，人被玛门套住的太多了。

人在神和玛门当中选择，选错了结果都是如此。前段时间推动永生的盼望的时候讲了很多例子，有个姐妹不觉得永生很重要，就跟她的牧者告别，一把鼻涕一把泪地离开了。其实她没指望寻求这永生神，就想在这世上蒙点福，可惜这样是不能蒙福的。今生的思虑，钱财的迷惑都是如此，今天哪一个被骗的，欠债

的不是因为爱钱？都是在网罗里面走了一轮。你仔细观察这个世界，这种事不管大小都是悲剧，很多人被玛门的网给抓去，最后掉到玛门的网罗里。

机会就在当下，要好好地干，脚踏实地地做，神必引导你。不要有那些负面的想法，也不要站在这山看着那山高。人如果一辈子不掉到网罗里，就凭着你脚踏实地地做工什么事没有，肯定没有债务。一辈子吃和用不需要多少，就是因为不好好做当下的工作，总想抓机会，结果抓了几十万的债务。这都是没事找事，整了几十万债务意味着好几年白干。如果五十万就是五年白干，也有可能十年你还攒不了那么多钱。

总结

感谢神，让我有机会跟大家讲抓住机会的基本原则。我的总结就是好好地信靠神，快活地度日，在这虚空的年日当中尽力去做当做的事，但是千万别忘了神掌管机会。《传道书》里说的，快跑的未必能赢，力战的未必得胜。智慧的未必得粮食，明哲的未必得资财，灵巧的未必得喜悦。所临到众人的是在乎当时的机会。而后面这句话更重要，原来人也不知道自己的定期。鱼被恶网圈住，鸟被网罗捉住，祸患忽然临到的时候，世人陷在其中也是如此。

但愿神怜悯我们，不让我们掉到网罗当中。这叫会做人，一辈子平平安安做人不好吗？如果要死也是为神而死，那样多好。要想抓讲抓机会，脚踏实地地走，神一定把机会赐给你。千万不要把神给推没了，也千万别忘记不要讨神的愤怒，要讨神的喜悦。阿们！



【做人做事】《做人篇》05：掌握抓重点的方法

引言

大家好，今天来讲《做人篇》的第五讲，做人做事。做人做事是很复杂的，一定要讲究一个方法。很多人想到月亮上去住，可是上不去；想做当地的首富，喊了半天没有用。得有方法，要做得到才算。所以人就喜欢想得美，就喜欢喊喊口号，然后小拳头一握要下定决心，可是这样没有用。光想要考清华、北大也没有用，所以就得讲到做事和做人的方法。

一、 方法和方法论

古往今来，没有方法论做指导的最后也成就不了什么。我们曾经说过在政府和党的建设上都很强调理论水平，理论其实就是一个哲学，就是指导我们实践的基本原理。所以后来你会发现许多人喜欢读毛泽东的《矛盾论》，抓主要矛盾。然后喜欢读《实践论》和《方法论》，其实我们伟大的领袖毛主席论述了一个方法论，就是这件事怎么干。我举这例子就是说指导原则是相当重要的，那你有指导原则吗？如果没有的话，干什么都是瞎干。

我在训练咱们弟兄姐妹的过程中发现真的很辛苦，都是抓不住重点和关键。一说话就叉劈，你讲东他讲西，然后还觉得振振有词。一讲就跑题累得要命，一说就瞎说，一干就瞎干。就是因为脑子里没有方法，也没有方法论，像《孙子兵法》就提供了一个很清晰的指导原则。想考清华、北大就得有基本的学习原则和方法，否则学得屁滚尿流、吭哧瘪肚的。一看那种整天满头大汗地往里砸时间的，就知道肯定考不好。今天教大家的方法和方法论，抓重点是其中非常重要的关键。

今天讲的这个题目叫做“掌握抓重点的方法”，不管看什么都要学会抓重点，比如看当前的经济形势，我们也不是这方面的专家，重点看人家专家怎么说，看国际、国内形势，经济等各个方面都有很多人论

述。新加坡有一个政治学专家叫Mahbubani，华文名叫马凯硕，清晰地论述了当前的国际政治形势，你读书的时候就得抓重点，看人家说什么。

我们做东西都是跟人学的，从来不是自己发明的。如果发明一个字是错别字，那就别发明了，学人家的就挺好。咱们每次读经查《圣经》也是抓重点，洋洋洒洒写了一大篇，尤其是使徒保罗的书信都是要抓重点。每个礼拜跟我读、查经和学习，怎么也会掌握那么一点查经抓重点的方法。我曾经教过那些重复的部分是重点，把一段文字板块拼凑起来看作者要论述什么也是重点。

抓关键、抓重点贯穿人的一生，那这个重点到底是什么？两个人下棋，一个人赢一个人输。总是赢的那个人因为下的每一步都是非常重要的点，也就是非常重要的那步棋。战场上形势瞬息万变，每个阶段都要判断自己当前所处的形势，然后再定要走哪一步棋。人也是一样，人这一辈子每步棋要怎么走就是抓重点。看一个人就看他的重点，也就是他的核心利益。我天天都在考察你们的核心利益，因为那就决定了你里面的思考方式和逻辑，用脚后跟计算一下都知道一旦被碰到就会亮牙齿。

我们不断地训练大家不是为了让大家吃亏，而是要让大家能够抓住重点，学会东西。我们当中有个80多岁还身体很健康的姐妹有个梦想，就是能够上学读书。她认字不多，靠她的裁缝手艺养活了一家大小。她爸妈早死，留下一群弟兄姐妹靠她养活。到了40岁才结婚，生了孩子之后没几年老公又死了，一个人拉

扯着孩子长大，自己没怎么上过学，读过书。来到咱们当中以后她很开心，上学的机会来了。不像咱们当中的一些人脑袋不太好使，抱怨来到这还得上学。不知道这是恩典，人都不会做，那能做得好吗？有的人把这一生就活成了猴子，或者牛马，甚至还有活成老鼠的，鼠目寸光。所以说咱们弟兄姐妹要掌握活着的方法，抓重点。

二、《圣经》就是做人的重点

如果抓不住《圣经》里的重点，整天抓自己的工作、生意，那只能祝你好运。有人说到现在还好，那是因为不好的时候还没来。所以我不需要你们去照着《圣经》的话去做，而是你自己需要。我经常劝有的人可能是来错地方了，应该到庙里拜一拜，那效果可好了。因为人家的核心利益是要得东西，和《圣经》里说的大相径庭。大家要是读过我的101课程就知道祝福和咒诅是人活着的两大关键。活在祝福和咒诅当中可是完全不同的两种效果，当然甘心愿意活在咒诅中也Ok。十年前那个叫某家印的活得可爽了，整天钱多得就跟自己印的一样，后来问题就来了。做得不对就不可能过得好，还觉得好是因为咒诅还没发酵。我经常拦着大家受咒诅，但是拦也拦不住。

咒诅和蒙福是活着的关键，可是人拦是拦不住的。所以就得开始抓重点，不知道做人的重点就得跟人学，学完了一实践就真相大白了。比如十诫中提到的不能贪恋人的房屋，我们一个弟兄的舅舅贪恋他妈妈的房屋，也不管那还是在他妹妹名下的。他自己没钱就非得贪，指望用来给他儿子结婚。他想得美，那房子还没住进去，他就得肺癌死了。无独有偶，贪恋自己妈妈的房屋的不止一个，也是因为儿子还没结婚。其实三四线、五线城市里的房子也不怎么值钱，他贪完了以后没几年就发现浑身都是病，完全是要死的节奏。

《圣经》里的十诫是咒诅的底线，不能犯。其中的第四诫说要守安息日，什么叫安息日呢？就是把那一天，先不说那天是礼拜六还是礼拜天，只要把那一天的时间分别为圣。十一奉献也一样是要分别为圣的，如果把属于神的时间占为己有，那想都不用想，肯定会遭咒诅。有人说找的那份工作就是要礼拜天上班，其实也不难。世界上有很多工作，可是有的人找工作非得找礼拜天上班的，反正也就邪性，非得往里钻，觉得礼拜天的时间用在工作上多好。

其实在《圣经》里还有过逾越节，有人说过逾越节的时候没有时间，等人家过完了逾越节再去，行不？那就不是逾越节了，逾越节是神给以色列人定的，不能改的，逾越节就是逾越节。当然感谢神，我们今天这些人不需要守逾越节，但是我们既然把自己的生命献给神，难道在时间上左克扣、右克扣吗？还有一些弟兄姐妹说虽然自己不能来，但是私下听了做笔记。这跟逾越节过完了再去过逾越节一样。去过住棚节的，等人家的帐篷都拆了说去守住棚节，干脆把清明节挪到春节，春节挪到清明节算了。

其实这是一个习惯，重点在于神这么干的原因就是要看你骨子里是不是信靠神。我前段时间让我牧养的一个姐妹读《箴言》书，这本书的重点就是三章五节、六节。既然读就得抓重点，抓不住重点就是白读，读完了以后会发现整本《箴言》书都在讲智慧。

今天种个小咒诅，明天种个大咒诅，早晚有一天会

收的。我看着弟兄姐妹往咒诅里走就非常着急，一着急说话就不好听，人家就讨厌我。做牧者、做先知经常干叫人讨厌的事，但那是为了人的益处。其实是个态度问题，这个人要离开咱们教会我不用管，可是在我们当中我就得管。然而又是讨人嫌的事，所以大家就别再难为我了。这是重点中的重点，人要把智慧、狂妄和愚昧等东西都当做重点。祝福和咒诅是《圣经》所突出的两大主题，巴不得大家都能活在祝福当中。活在咒诅当中的话，一旦咒诅发酵谁也改不了，所以说做人要抓重点。

三、看问题抓重点

前面咱们讲《圣经》，因为你是基督徒；如果你是个佛教徒，我是个和尚，或者法师，整一个上市的庙，我做一个上市的庙的主持、大法师，那肯定给你讲佛经。问题就在这，我跟耶稣比较有缘分。看问题抓重点大家都一样，不管你是什么徒，关键是看到问题的时候怎么抓重点。

人要是忙碌就抓不到重点，大家来看看忙碌到底是什么，到底怎么一回事。我心疼咱们当中的弟兄姐妹，找一份高薪工作也好，低薪的也一样，就是忙碌、辛苦。为什么会忙碌这事就需要去琢磨，忙昏了头就是以扫，雅各从来没有忙昏了头，归根结底就是抓不住重点。

我们现在所做的事真的不需要忙，有句话大家一定要记下来，一个人如果忙就肯定是干错了，因为抓不住重点，抓了很多不重要的事。那是没有计划造成的，计划要左思右想，可实行的计划叫做实施方案。因为人总爱瞎干，一干就干错了没有用，白干的话多忙都没有用。一做就对了就不可能会忙，因为抓时间做了计划。在职场上也好，在教会里做牧师也好，我服侍了很多忙碌的人。我是一个防忙碌专家，忙碌是不对的，没有时间守安息日，守主日的肯定是瞎忙。但是我一说他们就跟我讲一大堆的理由，好像忙是对的，把我给噎得一句话都说不出来。别人有防忽悠热

线，我开了一个防忙碌热线。

忙碌肯定是混乱的，忙碌的人肯定是没有计划，就是他写了计划也是没用的。我不知道大家是怎么做事的，以后做事的时候还会回到这一点。如果我要做一个东西，就先开始计划。无论是坐在马桶上，还是搭公共汽车的时候，也不管是有座还是没座，我都在脑子里不断地思考这个活应该怎么干。等把整个步骤都想得非常顺，一干基本上不返工。我干的活基本上都是一次做对，花时间在纸上画，总比花时间建个烂尾楼强。我在纸上画烂尾了没关系，烂在工地里就成钱堆出来的废品了。

我干的事没有烂尾的，因为我都把计划不断地反复斟酌。所以我是一个有方法论的人，把方法论实践了又实践，现在才能跟你们讲抓重点的方法。抓不住重点就要命了，活着整不明白祝福和咒诅，整天活在咒诅当中还觉得挺好。抓不住重点的人大把，昨天有个小牧者说他牧养的那30好几，挺大个的男人，心胸像个花生米，脑袋像个核桃仁。我现在说这话有点损，可是他找他的小牧者投诉他老婆，投诉大家对他老婆太好。我们在服侍他老婆的时候，他老婆挺乖，原意听。我们不太想调解夫妻关系，因为没有用，我们只能帮助两个人不断成长。

如果你心胸是个花生米，等把花生米换个小香瓜以后再看这种问题，就会发现问题变小了。等从小香瓜换成大窝瓜的时候就心胸又大了一些。脑袋像个核桃仁，像个鱼脑似的记忆只有七秒钟的就得扩张。不但要提高他的高度，还要扩张他的心胸，提升他的眼

光，这样才能够解决问题的根本。我真的很想让人学会这些东西，抓不住重点整天纠缠于芝麻绿豆的事，把自己整得还挺激动、挺闹心的。愿神怜悯，有的时候服侍完了就感慨，神呐，愿你记念我、施恩于我，真的很想一拳给他揍个鼻青脸肿，或许他才能醒过来。

看问题要抓重点，我们要清醒下来问问自己这问题的关键是什么，认识到自己不会学习，或者工作上某个地方的技能不对就想办法提上来；工作效率不高的是因为抓不住重点，如果不知道自己老板要的是什么，那你在做什么？干一大堆自己想要的就扯淡了。前段时间我在读一本写得挺好的书叫《战略与路径》，作者是曾经当过重庆市长的黄奇帆，也是经济学的专家。还有马凯硕Mahbubani，也论述了跟多国际形势。其实现在国际上很多的国家押宝，以新加坡为代表的去押宝，押中国不会输，也就是押中国会赢，虽然当前的形势还有很大的挑战。

我想说的是看问题看关键、抓重点，除了《战略与路径》之外他还写了一本《分析与思考》。大家千万不要以为那是《圣经》，那不过是我们说看问题的方式。所以说看这种书也是学习，但是不能取代《圣经》。前段时间我介绍人去读稻盛和夫的《干法》和《活法》，读完了以后改信仰了，去信了稻盛和夫的知行合一教。可能人家整对了，但是没关系，我们要抓重点。

看问题抓重点，那重点就是找到问题的关键。不管是多么复杂的问题，抽丝剥茧总能找到关键。前几天

我在服侍一个在学设计的姐妹，她的大专文凭是财经会计，但是出来以后找了一家工厂做设计，跨界跨得有点大。这么大的跨界，也是因着我们教会有一个极大的恩典。我鼓励她确定好方向，把画图软件怎么学给她梳理了一遍。学习有A To Z，不要像读字典一样什么都学，那是错的。

正确的学法是常用的一定先学，这辈子都不会用到的别学，学完了也没用。常用的先学了搞得滚瓜烂熟，把这些软件里的功能如数家珍一样刷一遍，之后你就知道这里有什么就够了，不用往深挖。然后跳到下一个阶段就要提升效率，一个个学了之后就又多了几把刷子，工作效率又大幅度地上升。我们就得在学技能的时候学重点，我讲的都是重点，都是干货。

四、与人对话抓重点

有时听人家对话就发现他们的对话在飘。比如说一开始谈孩子的学习，谈着谈着就开始吐槽孩子的老师，跟着又吐嘈学校，吐槽政府体制，这时候教育局也躺枪了。谈了半天都忘了最初是在谈孩子学习的问题了，这种就是抓不住重点。很多跟我对话的人就是说着说着脑袋里的信息往外冒，然后就顺着那个感觉跑偏了，拽也拽不回来。

这种人不往关键重点上使劲，总往偏门邪道上天马行空，这都是人的恶习，这怎么可能整好呢？与人对话要怎么说，说什么，最后谈的都是咱们要谈的事。咱们谈这个问题有几个点，要怎样做却忘了，光想自己想讲的了。然而不是我们自己想说什么就说什么，是我们要说的东西跟这事有关系没有，否则自己就混乱了。前段时间有个姐妹考中级会计，学着学着就烦躁了，说要把编辑事工放下。我说咋没把考试放下，不是因为考试搞到自己混乱、烦躁的吗？

我发现混乱的人可多了，尤其是妈妈跟女儿吵架，东拉西扯的搞得旁边人听着像笑话似的，因为不知道她在说什么，没个重点。今天咱们弟兄姐妹看到忙碌的人发生了什么？人自以为有智慧就叫愚昧和狂妄。那还有更闹心的对话，我说总结你在这件事哪块做错了，结果写了长篇大论说的都是她怎么作对了。我说能不能反思一下你的问题，结果她的反思就是自己太

仔细。难道她就这一个缺点吗？什么她的问题是太有智慧了，或者很蒙福，甚至觉得自己常常能抓得住重点，要不就是自己太会分析、思考了，咋不去做黄奇帆呢？

五、读书抓重点

很多人从小没学过抓重点，考试的时候的拿分点叫重点，读书也要读重点。中国人的智慧是很厉害的，苏秦、张仪都是牛人，抓重点抓得厉害。诸葛亮的《隆中对》是三分天下的战略决策，可能你没读出来，也不大关心。就是说不会读书的人总也抓不住重点，其实一篇文章，或者一本书都在讲那么几件事，或者一件事。抓了重点之后再看下面的小重点，小重点下面还有几点，一下子就把整个东西贯穿起来了。

很多人以为自己要考研究生，至于目的是什么却不知道；有的人要考公务员，结果都考成了老公公了也没考上。读书抓不住重点是人生的悲剧，因为读书就是跟这些牛人对话。《圣经》中的《雅各书》我读完了找不到重点，费了九牛二虎之力也不知道他要说什么，因为他也没说明白。我这个人会读书，年轻的时候刚信主我就买了一摞书，其中有一本叫《三位一体的真神》，谁要能把这书读明白了我就是花钱也想请他来做家教。当时我很想认识真神，他们都讲三位一体，否则就是邪教。可是我读了无数遍还是读不懂，以为这位作者是牛人，虽然写了很多书，可是他没写明白我也读不明白。

你会发现华人命定神学不讲三位一体，使徒保罗也不讲三位一体。不知道从什么时候开始就讲三位一体，到底是三个脑袋一个身体，还是三个身体一个脑

袋？《圣经》里说什么我们就怎么信，用不着给套一个三位一体的名号。大家都要开始逐渐地学会读书抓重点，如果能把一本书读薄了就是读明白了，因为重点都抓到了。

把书读薄了，再读厚了，就是重点也抓到了，细节也抓到了。我们以前讲的纲举目张，说的是网的边上有一根很粗的身子叫纲，要是去抓住网眼就会把网都抓乱了。都是去抓那根绳，一拉直绳子网就张开了，干干净净，所以纲就是那个重点。学习，看问题和与人对话都是这样，读书就是与写书的牛人对话。比如《孙子兵法》应该好好读，里面讲了一个很好的观念叫做势。从山上滚下一个圆石头，势不可挡，谁挡就被砸死。这是个很重要的概念，也是重点，后来物理中就提到势能。这本书是中国老祖宗2000多年前写的，写得真好。

兵者诡道也，那是生死存亡的事，所以叫用兵之道。不战而屈人之兵，乃是善战之人。我也感谢神，我是个中国人，说中国话，读中国古典的书籍，都是很奇特的知识和智慧。我也用同样的方式去读《圣经》，结果也是一样。所以华人命定神学是中国人把《圣经》梳理整洁出来的神学体系。

六、 写文章抓重点

没写过文章，那写笔记抓重点也行。很多人一写，就只写下大标题和小标题就交了，那都是重点，却不是关键重点。重点是关键细节，如果缺了关键细节就整个都坏了。所以我在做任何东西，不管是写软件，做装修还是做其他任何项目包括企业管理，抓重点就是关键细节。人常说魔鬼在细节中，不是在琐碎的芝麻绿豆中，一搞错肯定完蛋。

所以写文章抓重点就是抓关键细节，关键细节决定了是否把事情写得明白，能否把关键细节描写清楚。就像我写计划一样，有时候我的计划到了工地，看到墙或者一个破纸盒子，拿出马克笔一通行云流水写下来，全都是关键细节，没有都做不了。我考虑问题就是抓关键细节，写的那些文章大家仔细看的话会发现我都是抓了关键细节，不会让人读了搞不明白都在说什么。

七、 做项目抓重点

凡导致项目垮掉、失败的都是重点，那也是项目的关键细节。所以你会发现我的思考方式不像其他人，在项目管理方面我有一套属于我自己的，抓项目的细节。有人做的建筑计划，第一就是设计，第二步是施工，第三是检查与验收，第四就是交付，这么说了也和没说一样，就是在扯淡。这样的人还不在少数，有的人说今天准备8-9点去上班，9-11点半坐班，11点半到1点半休息吃饭，1点半到5点半准备下班。至于上班都做了些什么，回答成这样就很搞笑了，哪个企业都不需要这样的人。

企业需要的人是写好自己的计划，要做一个项目要能够具体到哪些地方要整对。我经常看到一些人干活到一半的时候师傅说料不够，然后师傅坐在那里喝茶等这人去买料。半天以后料送来得亏多少？都是因为没有计划。你会发现我的计划就是凡我施工所需要用的东西都有，我保证把料预备到位。所以项目中很多关键的东西，比如螺丝钉没了活也干不了，这时候就知道它的重要性了。一天的工钱10000元，买一盒螺丝钉却只要10元，宁肯买1000盒也不能让他们耽误一天工。更何况螺丝钉是耗材，天天都要用的。这个项目用不完那下一个用，账要算明白。

做项目抓重点，其实人一辈子也一样要抓重点。你会发现我抓重点的能力特别强，也就是抓关键细节的

能力特别强。所以我干活不累，从来也不忙，因为没有那么多事要忙。都把重点抓住了，什么小鬼都一下摁住了，那还忙什么？有的人说我干的活没有他们干得多，我当然干错的事比不上那些忙碌的人。有的人一年到头都忙碌，都是忙着赔钱。有人说这种人本来就很难受了，再说就是在伤口上撒盐，只好让他们接着混了。

我真的巴不得把我们当中的弟兄姐妹们都训练成聪明人，如果不想做聪明人的，就想做傻瓜蛋子的也和我没什么关系。我们最近在研究重点，体贴肉体就是死，顺着肉体收败坏；爱世界和识别善恶，现在又多了一个玛门。玛门辖制人非常厉害，经过我仔细考查，发现商人被辖制得特别惨。不管是商人还是企业家，玛门这东西是流在他们的血液中的，就像有句话说商人不赚钱是不道德的。

整着整着被玛门辖制了就是灾祸，哪怕是个商人也遵守祭司的道路，做一个永生神的祭司。我们现在就要开始明白体贴肉体，识别善恶，爱世界，玛门是四大辖制，本来是三位一体，现在长出了另外一体。

我们今天的课所讲的内容塞得稍微有点满，巴不得大家在这些事上逐渐地把我们日常生活梳理干净和清晰，你就肯定有时间蒙福。人有时间死，为什么没有时间活？有时间受咒诅，为什么没有时间蒙祝福？我把这些概念教给大家，你们可以带着问题来和我一起探索。非常期待大家可以变成一个聪明人，不再被世界上的东西搞得晕头转向的。愿神祝福大家！



【做人做事】《做人篇》06：除去没有时间的迷思

引言

大家好，今天接着跟大家讲做人篇，做人。这做人是很大的学问。人如果不会做人，我问这人不会做人，做的那个样子，我的天哪！长得跟歪瓜裂枣的，做人做得随意尿裤的，我的天哪！吭吃瘪肚干点事儿，然后，整天忙得要命啊！他能不忙吗？找对象找了一百个，也没一个谈恋爱的。谈了一百个，好家伙没一个结成婚的。你说他能不忙吗？他没结果啊！是不是啊？所以，累得够呛不结果子啊！我就觉得这做人真是需要学习。有的人不忙还好，一忙赔了很多钱，然后再接着忙还钱，这一辈子，我的天哪！看着都愁得慌。大家有没有这种感觉？我不知道你有没有这种感觉？我服侍多了以后，我得教大家做人啊！就大家所说的学习做人。就是看我讲是讲了，但你讲你的，我做我的，我就要这么做人，那也就这么做吧！

一、每个人的时间都是一样的

你知道吗？你看看表，大家一对，对好表了，今天是晚上八点零四分。过了十分钟以后，你看看你的表，我看看我的表。那如果一看，我的八点十分，你的也八点十分，到八点二十的时候，我的还是八点十分，你的是八点二十了，不是时间不对，是我的表坏了。所以说每个人的时间都是一样的，你有没有知道？你有知道啊！那你的时间都干啥去了？干啥那可就不一样了，是不是？所以人一辈子这事得证明，神创造了一个很公平的东西，这个很公平的东西就叫做时间。你想你光着屁股生下来的吧？然后张开嘴子看看有没有银勺子。其实有钱人家的孩子出生了也没含着银勺子，是不是？那只不过说他家里有个银勺子来喂他而已，也是光着屁股，谁也没穿衣服来。所以说一开始的时候大家的起点都很低，那就剩下的这事就决定了，一出生下来，有的人就花时间，哭。有的人一出生下来，就开始看妈妈爸爸，然后妈妈爸爸饿了吗？说久了以后他就学会了，我饿。他就明白了饿，什么叫饿？我们也说不太清楚。

所以小孩从生下来他就开始学习，这一下子时间到了二十多岁，三十多岁，那学的东西可不一样。有的人家一找工作，找到什么抖音去了。新加坡有一个小伙子，其实岁数不大，好像一年的薪水七个亿。有的人一年薪水七千万，有的人一年薪水七百万，差不多大概就这样。有赔几万的，还有赔七十万的，所以这

时间都是一样，神创造的都很有意思。那问题是说，我们拿着时间都干啥呢?今天咱们就得解决这个迷思，你说我没时间，你怎么可能没时间呢?上帝给任何人的时间都是一模一样的。时间是一个非常好的资源。当你出生的时候，你除了有时间什么都没有，所以到岁数大的时候，就看这时间都干啥了?

二、没时间是个迷思

这是个谎言。你没钱我理解，但是你没时间，我是不能够理解的。没时间？大家时间怎么都可能没时间呢？上帝给你的时间一样吗？神给你的时间一样不一样？一样啊！看看表，看看表，八点十五，所以他没时间，他是个谎言。那你的时间都哪儿去了呢？我跟你讲，有一些人，就是学习方法不对，做事的方法也不对，累得屁滚尿流的。我的天哪！然后困了不睡觉，困了不睡觉，在那儿坚持，坚持，坚持，我牧养好几个都是这样的，其实效率是零。幸亏没干事儿，如果干点事儿还干错了，因为晕乎乎的他能干对吗？如果你晕乎乎的，你一投资，完了，钱被骗了。因为昨晚没睡好，今天晕乎乎的。所以说人困倦了就好好睡觉。很多人，老师我不能睡觉，我不能。你不睡觉，我说那你困不困，我困。那你困了不睡觉，你要干啥？我要坚持，很多这样的人。我就说，他都晕乎乎的，能干啥呢？啥也干不了，还是睡觉吧！我就安慰他，我说你睡吧。我不能啊，我睡完了，睡醒以后我就控告我自己。好家伙，好不容易休息过来了，休息一过来有劲儿了。有劲儿，劲儿都用在哪上去了？用来控告自己了。我的天哪！真是笑话啊！反正我困了我就睡，我不睡干不了事。假如说，咱们八点十分讲这课，六点钟我困了，睡觉。我是坚持不了，我不像你们能坚持，你们很厉害，我坚持不了，我要睡觉。我七点钟醒了一看天，以为天黑了，我说天没塌

下来呀！就是最多八点了，天也没塌下来。

我今天讲“除去没有时间的迷思”，我能不知道吗？我老早就准备好了，我用不着到晚上才准备。那为什么呢？因为我里面没有这个时间的谜思，该睡觉就睡觉。忙碌啊，一做就做错，忙得够呛，然后做错了以后还得修。所以，今天咱们弟兄姐妹别学那套东西，不睡觉。本来脑袋就不太好使，再晕得糊得的更不能好使了。所以，有的时候我在讲道的时候，那时候是实体教会，我看底下有一个人在那儿要睡不敢睡，不敢睡还得睡，困得要命，脑袋一会儿就打了下来，又撑起来了。就好像有些人躺平了又坐起来了，躺平了又起来了，整天仰卧起坐。辛苦啊。我就在台上把麦克风一关，要不录音，人家在网上都听，我说你想睡后面有沙发，去到那儿好好睡。

为什么？因为我也不太需要人家听我讲道，那个东西没有尊严不尊严。你困了，老师我一听你讲道我就困；哎哟，那好啊，听我讲道就困，那就好好睡，听见没有，好好睡。等我一讲阿们，他就睡醒了。哎呀，这个精神，感谢主！治愈失眠。所以说没时间是个迷思，老赶啊、忙啊、弄啊、累得够呛。好不容易活一辈子，活得屁滚尿流的，干啥呢？挺累的，不能这么整，别相信没时间。时间都干啥去了，好好琢磨一下。所以，我说时间是需要管理的。

三、时间是需要管理的

有一次，他们开车三个小时，一个小时的路程，开了三个小时，塞车，塞车。开了三个小时，他后来就给我写了一个反思，我说你今天的时间都干啥了。他说老师我塞车塞了三个小时。我就纳闷了，你塞车塞了三个小时，难道你脑袋也塞了三个小时啊？开车需要什么？开车只需要1%的CPU的计算力。就是1%的脑力、脑算力就够了。你用不着两眼死尽瞪着。路过，路上的这些路标，路上的这些牌子，平均的大概也就是每五百米一个。一看，前面是死胡同，此路不通，那就别往前开了，就这么点事儿，是吧。前面还有两公里，要下高速。那赶紧靠到这边儿啊。所以就这点算力。那剩下的时间你干啥了？在车上，你看你又不能睡觉，开车你怎么睡觉？那你怎么办？开始用90%的算力来思考你该思考的事儿。听明白了吗？可以这么干，咱把那个该听的都听了，该学的既然不能看书，但可以听，可以琢磨，可以在脑子里做计划呀？可以琢磨这个事儿，那个事儿？这个怎么干，那个怎么干！咱们有很多事儿需要琢磨的，时间出来了没有？出来了。有的时候我就举了一个极端的例子：有的人上马桶，一坐就坐半个小时，就在那儿刷抖音。半个小时刷了抖音，其实他不坐马桶的时候，他也刷。在马桶外面的时候，在马桶上面，他也刷。然后刷完了一兴奋，就把手机忘在厕所里，那是公共厕所，等再回去找的时候，手机不见了。这顿忙活呀，

又报警又什么的，时间拿去了，都刷出去了。那你不管理，你就随着自己的性子就往外刷。

我一说大家都笑。他可不是都刷出去了吗？要么顺着大便拉出去了，要么开车开出去了，要么抖音就抖出去了。平时再嘚瑟，嘚瑟一点就嘚瑟出去了，就是感慨啊，感慨。时间啊，时间干啥的啊。坐着那儿就想，我要娶个媳妇儿。他没碰到我，他碰到我，我给他出个主意，这一娶媳妇可怎么办呢。一谈，哪一个都得需要百十来万，只有那非洲的便宜，非洲的可以整好几个便宜。或者是现在越南的也不便宜了，也挺贵的。孟加拉拉什么的。之前有很多人娶乌克兰老婆吗？等等。

所以时间都在那儿做梦。都在那儿做梦，想啊想啊想啊。你看，我要娶个媳妇需要一百万，可是我又没一百万。没一百万我就赚不来一百万。然后我又要娶个媳妇，我就在这……完了，成了蓝图梦想家。蓝图梦想家好像五十多万啊。哎呀我的天呐，这人的时间都干啥了，都扯淡了，全都扯淡了，没干正事。这是什么呢？就是没有管理啊！他不是蓝图梦想家，他是蓝图空想家，对，空想家。想了半天也没想出个媳妇来，你要有时间你来问我呀。我说你去非洲赞比亚啊。便宜啊，你在中国有个几万块钱，到那儿都是百万的啊。所以人这一辈子，要做一个管理的人先管自己。管啥？管好自己的时间，时间就像海绵里的水一样。所以这个管理我们一定要管理啊，一定要管理。

我给你举个例子：有的人活到五十岁，非常失望，对自己非常失望。他们心里想着：“神啊，你怎么让

我活成今天这个样子了呢？”可是，谁说这不是他们一步一步走到这儿的呢？确实是他们一步一步走到这儿的。很早以前，我曾经牧养过一个姐妹，她是个年轻人。她想着嫁人，嫁人不是犯罪，对吧？她就嫁人了，然后生了三个孩子，当然也有人生六个孩子的。结果，她很忙，一看到老公在那打游戏，心里头就来气，一看到孩子学习不好，心里头也来气，于是，这一辈子全泡在这些情绪中。我心里很感慨，什么意思呢？就是她没有管理好生活，根本就没有控制好，以为一切都是自然而然发生的。

这一辈子光以为，然后惨兮兮地活了一辈子，所以，我跟大家来说一下，这事儿是有关神学的，最重要的管理就是优先次序，我先干啥，我什么东西要干，什么东西不干：知道了什么东西做，什么东西不做。这是最基本的常识，就是优先顺序，做什么？有东西不能做，一做就麻烦了。做什么？不做什么？然后，怎么做？做什么？这都是跟优先顺序紧密相关，待会儿我跟大家讲。有的人就说，老师你讲这个叫做做事。不，我是从这个时间管理的角度来谈这事儿，时间管理它还是个做人的问题。

那做什么，怎么做，做到什么程度？如果这几件事没整对，我跟你讲，很多人被挟制，然后就掉到没有时间的迷思里头。呼啦呼啦呼啦一天，你有没有发现？很多人呼啦呼啦呼啦一天，然后你问他干了什么？什么也没干？为啥？他没有管理。今天你一定要管好自己的时间。然后管好自己的时间做啥，做计划，做反思。你说我不会计划，那不是学计划吗？是

吧？那不会反思，我学习反思吗？人为什么那么忙，一干就干错，干错了以后下次还干错，再下次还是干错，其实我们人一辈子干同样的事干错好几遍，第一次做错不叫做愚蠢，充其量不叫做聪明。但是第二次又干错，也不算是愚蠢，算着有点不聪明。那第三次又干错同样的事儿，那不就是愚蠢了吗？是不是？

我们今天一定要开始不断地总结。我之前讲什么抓重点？抓主要矛盾？这都是教你怎么做人，那么一弄时间就出来了。为什么我有时间？因为我是一个计划的人。我计划啥，我做什么，怎么做，我经常画图，我干的事儿，不管是逻辑图，设计图，我经常在那画。嗯！一定要建立这种观念，做什么，怎么做，做到什么程度，什么时候做，这都是得想啊。想，花时间想，想明白了，拿笔写写画画，整着整着脑袋就越来越清晰。比如说，你要嫁人，你嫁一个渣男，你还得养着他，你觉得怎么样？但是他人也不坏，是有点渣。闹心不？闹心啊！

我们今天这一辈子这些事啊，都消耗在这上了，一让你干正事儿，哎哟，除了头发不疼，浑身都疼啊。那他能活得好吗？越活越糟，然后就在那花时间羡慕人家，是不是？要么就是羡慕、嫉妒、恨。恨完了，又再生点病。再治病，又花一大把钱，反正就是辛苦啊。听明白了吗？整那些东西都是没用的。拿笔一算就知道，羡慕嫉妒恨，除了得个病，整了一个浑身疼，就是这个难受那个难受。不是因为羡慕嫉妒恨，他就会有钱，他只能有病。这不是有一句话说吗？有啥别有病？没啥别没钱？这是世人的话，但是有啥也

好，没啥也好，最重要的要开始学习有计划。《创世纪》的第一章，神创造宇宙万物，尚且是有计划的。第一天干啥？那咋不一天干完呢？你不是没有这个力量啊？为什么等了七天呢？这么麻烦呢？其实上帝可以一口气就干完了。可是咱们通常没那一口气，咱们就一口气没上来，就不用干了。

所以，我们要知道这些事情都需要计划。你会计划了，会管理了，你就有神的形象了。然后就会进行反思，有一个闭环。知道闭环这个词吗？可能有些人不读书，所以不知道。闭环的概念实际上来自自动控制系统。自动控制系统包括机电系统、控制系统等。它有控制和管理的闭环，飞机就能稳定地飞行。明白了吗？汽车能够稳定地运行，这些都是控制的原理。管理和控制基本上是一个道理，管理是人类逻辑，控制是机械系统的逻辑，叫做闭环。当发现自己偏左了，就让自己靠右一点，偏右了，就靠左一点，所以自动驾驶技术现在相当先进。你看满街都是自动驾驶的车，它们通过观察环境，决定如何行驶并进行调整。控制非常好，这简直是这个时代的一个非常伟大的创造。

有人说自动驾驶技术被叫停了。事实上，有些地方被叫停了，有些地方没有。有时候人们认为自动驾驶车撞到了某个人，那你说汽车撞人的多不多？多啊。以前跑马车的时候有汽车到路上了。那不能因噎废食。游泳池还淹死过人呢？那游泳池关了，那不能这样。所以说，这事儿总有一天我说的意思是管理啊，管理这个优先顺序学会了，你就学会了时间管理了。

将来我会告诉你怎么管理项目，你先管理你自己。那管理项目管理人，其实就是什么人，到了什么时候，该干什么事，该怎么干，这就管。那你脑袋里都不清楚，你管谁啊？管好自己的时间。那我啰嗦这么多怎么管呢？来，我教给你，我讲的都是落地的。

四、凡是紧急的事儿都不太重要

记住啊，凡是紧急的事儿都不太重要。你说有没有紧急的事儿很重要的？好像也有。但是，一旦发生，好像就已经变得不重要了。什么事一发生，比如说飞机掉下来了，就处理飞机掉下来呗，那人都死了，你还能干啥？也就不太重要。你说有一个飞机飞丢了，全世界找不着这架飞机了，不知道哪去了？飞机上的人也没了，好多好多专家没了。你就慢慢调查吧，现在调查十多年，过去了不还在那调查呢？重要吗？不重要了。那紧急的事儿，为啥会出现紧急的事儿？我问你为啥会出现紧急的事儿？因为啥呢？因为很多我们日常生活当中紧急的事儿，都是之前没有计划好。你到了机场一看要出国，护照没拿，你还能干啥？

所以，这些紧急的事儿总是跟之前没计划有关。为什么没计划呢？因为经常喜欢拍脑袋，一直拍到豆腐脑，拍出个豆腐脑，那是没有用的。这些紧急的事儿，都是因为重要的事儿没干。所以紧急的事儿需要什么？就是需要以后别再整这么多紧急的事儿。你车要开多少公里？要到一个地方开到一半没电了，前不招村后不招店，停在高树的中间。前面还有二十公里，后面还有二十公里，没电了。为什么？你早干啥去了？重要不重要？不重要了，已经不重要了，那怎么办？学一个功课叫做未雨绸缪。所以今天咱们弟兄姐妹逐渐地开始学习什么呢？人心里知道紧急的事都不重要。

重要的都不紧急。这回大家有没有观念？所以你要除去没有时间的迷思。为什么？你今天没有时间，干一个没有意义的事。我讲话有点粗俗。你说干了一件事给干的很差。能不忙吗？又干一件事又干得很差。又干一件事又干得很差。哎哟，我的天哪！这一辈子，就成了恶性循环了，总也不干重要的事。

所以说我今天教大家一个功课，如果今天你还在忙碌当中，重新静下心来看看自己哪块没整对？如果你是一个忙碌的人，你不可能是学霸。真的，我跟你讲，你就算了吧。你说我忙，我自己玩命，我将来我要成为我们班上的第一，那不到数第一就不错了。我从来没有看到学霸是忙的人。如果在职场上你要混得好，除非你假装忙，那我不怪你。你假装忙是给你老板看的，但是心里是不忙的，那是对的。听明白了吗？你假装忙那是给你老板表演的，你别拿那东西当事儿说。我说的是骨子里的这个东西。那这个人紧急的事儿，老是紧急的事儿，今天紧急，明天紧急，你不是个问题吗？比如说有一个老太太，其实也不老，五六十岁，做奶奶了。做奶奶了以后就看孩子，每天看孩子整得满头大汗，气温三十多度，脑袋都热了，都发烧了，拿风扇吹，没有用。肩膀上再扛着一个风扇，使劲吹，那能解决啥？那孩子一整天就在那哭，哭得屋子里吵，为啥他不会整啊？他不会忍，那就接着哭。还有吃饭的时候小孩不吃，在屁股后面追着喂。那能不忙吗？肯定忙。

那年轻的做一个项目没整对，哎呦，累得够呛。今天早上我在服侍一个姐妹，她以前不敢睡觉，就整天

忙，累得可累了。现在经过我的服侍，睡觉睡得踏实了，项目也照样来啊，而且干得越来越好，越来越好。所以说紧急的事儿是因为事儿没干对。如果像我这种人呢，我也不需要做给老板看假装忙，我就是不忙。我就是忙，我也不像个忙的样儿。因为什么？我把重要的事儿，不紧急的重要的事儿都给干了。

五、重要的事儿都不紧急

什么东西重要呢？计划。千万别计划不好，上来就施工。你这不找死吗？所以说重要的事儿都不紧急，一紧急就不太重要了。比如说我们保卫国家，平时不练兵，等敌人来了你能打啊？你国家不富强，不好好搞好经济，就养不了兵。养了兵不训练，兵就外强中干，没有用。为什么？练兵，搞好经济，那是国家的一个很重要的任务。很重要的要国富，国富兵强啊，所以重要的事儿都是在计划的里头。紧急的，那你怎么办？闲着没事摸老虎屁股，然后被老虎咬去半拉脸，然后再整那半拉脸，你这闲的没事。你有的本事，你喝三碗，然后你再去摸老虎屁股也行，你是武松打虎。可是问题是说，没事儿捅个老虎屁股干啥呀。为啥？因为你干不过老虎，咱就别捅屁股。

重要的事儿都不紧急,那就要学习做计划。我告诉你最重要最重要的就是怎么做。如果不会做，怎么做?没有用。我经常看人不会做,在那儿不想怎么做，在那儿死劲做。我说计划呢?就大眼瞪小眼儿看着我,没有啊。你以为你坐着坐着就整明白了，你坐着坐着就证明我看，大概你不忙都难啊。你不可能有时间，为什么?你做一个就做错了,做这个就做错了。如果你给顾客做错了以后会怎么样?你还得赔人家呀。

所以平时训练，平时学习，就成为我们生活的主轴。今天大家都得冲出没有时间那种迷思，你不可能

没时间，你只是把时间用错而已。我们今天就开始重新调整，把你老年痴呆的时间都省下来。把你那个生闷气的时间都省下来，把你那个生病病床上的时间都省下来，把你这个灾祸的时间都省下来，行不行？我从来没有看见过，一个爱神的人没时间，从来没有。

我跟你讲，为什么神规定以色列人到了这个时候守逾越节？到了这个时候守住棚节，到了这个时候守五旬节，为什么？为什么要守安息日？为什么？那你说，我装修干活干到一半了，刚一半，然后，那天要交住了，我不能去守安息日啊。那你干啥，你不知道到那时候会交住啊。知道。那为什么非得看着呢？

我教大家一个功课，就是安排好的事儿告诉人家，这是创世以前我已经把这时间分别为圣，雷打不动。当然啦，如果你那天刚好做工我不怪你。但是如果不做工你安排别的事儿，那就说不过去，为什么？因为养成一个习惯，安排好的事儿别瞎换。老有紧急的事儿那不是毛病吗？今天冒泡了，明天冒泡了，老有紧急的事儿。有一个人车要上高速了，他不上厕所，开下一个服务区还有一百公里，开到二十公里憋不住了，哎呦我的天哪！这个闹心啊，结果车就得从高速上下来，找了一个小店儿上厕所。

你找干啥了呢，早上我就以为，你以为是吧，这不就是水当尿裤了吗？所以我想重要的事儿，是把时间分别为圣，养成做计划的习惯。你看这事儿不对，我事先安排。我喊一嗓子，停停停我要上厕所，先别上高速我要上厕所，高速下面随便找个地方，哪地方没有厕所。上了高速那就只能等服务区了，所以说常常做

计划，常常学习。

计划最重要的就是这件事我该怎么做。这是我要怎么做的。那这怎么做可是有很大的区别的。怎么做这区别可是非常大。我一次能做对吗？我是不是省事啊？你一次都做对，那当然省事了。所以我做事情，有一个特点。我不着急，我会计划好它，把关键细节都给它想清楚。关键细节我都给它想清楚。我想清楚了以后，什么工作到我这里，它就基本上一次都能做对。你比如说，我做我的这个工作，我这个工作就是管理这些信息系统。我是一个企业的CIO，叫做信息管理，也叫做信息总监。我一定要把我的战略方向制定好。记住，战略出问题，战术是没有用的。战略出问题，战术是没有用的。我再重复一遍。所以，战略得弄对。所以我就下了很多功夫，把我的战略发展方向弄对它。但是我的战略呢，看起来粗糙，看起来好像不太像是个神学战略啊。

不是唱高调那种高大上的东西，都是非常直白的内容，到底怎么干？到底我的神学战略是啥？我今天不花时间分享这个。但是我在战略整对了我的战术，一个项目一个项目去落实，一步一步往前走，它不可能让人忙碌不堪。我就把神学战略的规划，战术的规划，都给整对了。那我怎么可能忙呢？所以我带的部门晚上六点下班。我带的部门没有加班的坏习惯。如果我要强迫你留下来留到八点，那六点到八点是学习时间。这绝对是这样啊。有的时候为啥我的工作压力还是有一点呢？就是今年想着明年的事儿，明年就得想着后年的事儿。每一年有时候想着三年五年，这三

年五年怎么整，那都是在计划。如果你做了一个国家的总理，你就得计划，是吧，你得计划看出个三年五年都不够，你得判断个三十年二十年。

新加坡的前总理李光耀厉害啊，六十年代就能看到中国的未来，我们中国人竟然看不到啊，七十年代他就退双语，而且学的都是简体字，奇怪吗？奇怪吗？不奇怪。因为新加坡的领导人一看就看出去三五十年；真的很厉害。所以今天的发展，是因为他过去的计划，过去的战略规划，所以李光耀跟邓小平都是好朋友，经常在一起谈论国家的战略。那战略紧急吗？我问你讨论五年以后的事儿重要吗？重要。急吗？不急。

所以说我得告诉大家，重要的事儿都不能忽视。你比如说过去这段时间，我们就把玛门这事儿研究透了。一直模糊不清，一直模糊不清。急也没用，大家明白，大家明白，虽然有些许误入歧途，还好，及时调整。开始重新朝着正确的方向前进。所以说你要想了解怎么做计划，我在做事的时候再讲。我脑子从来没闲着啊。什么调整啊，你问我什么调整，不是为了赚钱，不是为了只想着赚钱，而是为了保持真正的神学研究初衷与方向。玛门了，一想赚钱就马门了。做一个传道人不能想钱啊。一想钱脑袋嗡嗡的。

六、抓事物的本质，把事做简单了

今天我讲的是一个梗概，具体的时候我们到了做事的时候我还会细讲。抓事物的本质，把事儿做简单了。我平时我闲着也是闲着啊。有的人就说老师你还闲着呀。他有时间，有时间。我就喜欢学习，不知道的东西太多。抓事物的本质，把事情做简单了。我可跟大家说啊，接下来这个世代是我们中国人的时代。

这不仅仅因为我是中国人，西方学者也有类似的观点。新加坡有一个战略专家，对整个国家发展战略做出了巨大贡献，他叫马布巴尼，中文名为马凯素。他谈论中国的战略，写得非常精彩。为什么说这是我们中国人的时代，或者是东方人的时代呢？让我告诉大家。

东方人虽然赞赏西方的先进之处，但常常认为西方的东西有点复杂。为什么呢？比如说，西方人在战略规划方面做了很多工作。西方人搞了很多战略地图，SWOT分析，各种各样的方法和工具。有一本书专门描述这个，作者是王自刚，他写的《王自刚论战略》写得非常不错。将来战略咨询公司中，我认为中国的战略咨询公司也会非常厉害。为什么呢？原因很简单，中国人最擅长的不一定是发明创造，最擅长的是把事情做得简单明了。

把东西做简单，降低成本，弄得好用，这是一个特质。抓事物的本质，两千五百年前的这个孙子兵法，

那是两千五百年前的孙子兵法，今天仍然不过时。仍然不过时。有的人说，老师我读了一段孙子兵法，千万别被孙子兵法给忽悠了。耶稣的那套神学比这厉害啊。抓事物的本质，我想我得告诉你啊，之所以到了我们这个世代，我创立了华人民的神学，因为其中一个原因就是因为我是个东方人。你慢慢琢磨，抓事物的本质虽然我论述了这么多，但是最后我想说的是啥呢？抓事物的本质，把事情做简单了，做好用的。这事儿跟我们中国人密不可分。

中国人在这方面是很厉害的。这是神学，这是个神学。所以说，我巴不得弟兄姐妹一辈子只读圣经一本书，那就毁了。虽然我们也读孙子兵法，却不被孙子兵法给迷惑了。我们打的是属灵的仗，打的是属灵的仗。那为什么会除去时间的，没有时间的迷思呢？总是抓不住本质，抓表面。抓不住本质，抓表面，做了一个表象。

最后他不解决问题，他只能变得非常忙碌。是不是项目怎么管理？人怎么管理，国家怎么治理？秦始皇年间，那个大将王翦就带兵打到云南那边，越南边境那边，那是很厉害的。很厉害，那个年代全靠两条腿啊，不是开，没有高树啊。就可以治理一个幅员辽阔的国家，你没有抓到本质能行吗？是不是？所以说这些事儿我们都要去练。但今天我实在是不能够再往下扩了啊。不能再讲细了，再讲细了麻烦了。

七、养成每天反思的习惯

养成每天反思的习惯。这是我们牧养的一个最基本的要求。就是，愿你成长啊，我也巴不得你成长，巴不得你从没时间的这个迷思当中走出来。但是如果说你没有养成每天反思的习惯，你怎么成长？每天都反思今天我干了啥？没有时间是个骗人的东西。因为没时间反思，那你是个电车，你没时间充电，我问你怎么样，不怎么样，一整天就没电了。是不是？

养成每天反思的习惯。最近我们当中有一个姐妹，前一段时间经常夜里都找我祷告，后来我就给她一个建议，我说你每天早晨起来吧，祷告一个小时，然后再去干活。我觉得这事儿是耽误时间呢？还是浪费时间呢？其实你们听了以后你们都琢磨啊。它不可能浪费时间，为啥？因为它充电。你想早晨起来莫名其妙的沮丧，你能干好活吗？干不好活。每天早晨起来莫名其妙的忙碌，你能干好活吗？干不好活。每天早晨起来莫名其妙的烦躁，你怎么可能干得好活呢？今天早晨有一个姐妹很有意思。早晨起来就想哭，奇怪不？她就想哭，她打给我。我就带着她祷告了，感谢神。本来我要自己祷告还有点小困难，但是我带着她祷告。哎，我也祷告了，她也祷告了。好了，上班去了。

所以说今天咱们弟兄姐妹，每天都得充电。充点氧、充点电都挺好。那我问你，主日会不会浪费时

间？不会浪费时间。周三周五查经会不会浪费时间？我们好像是花了很多的时间，啊！好像是花了很多的时间。其实，省了很多的时间。为什么？我们在祷告的时候，我们可以把我们的脑袋变清醒。为什么？因为迷惑是个魔鬼释放的谎言。

忙碌是魔鬼释放的谎言，没有时间这种迷思从属灵的世界里来的。我们这个姐妹最近跟我学的一些东西，她是搞这个直播的业务，搞直播的。最近她的业务量还上来了。来了一个人，因为他管好多主播，他是个管理人员，他就发现业务量莫名其妙地上涨，为什么？因为灵界里的事儿，决定了我们世上的事儿，听得懂吗？所以说我想，我想，我们日常生活中，掉到这个没有时间的迷思里头，肯定被鬼搞。不要等着捅了篓子赔了钱才想起来。对。好好地打属灵的仗。

好好的打属灵的仗，把我们的头脑弄清醒了。他不可能没有时间。他不可能没有时间。如果我们真的是要把我们的生命献给神，我们怎么可能没有时间献给神呢？不可能！

我今天就讲，每天反思的习惯，如果你没有什么东西可反思了，你如果考虑到现在所有的事儿都很顺了，那就考虑一年以后的事儿。你现在如果能够解决一年以后的问题，那你就厉害了。如果你能够解决三十年以后的问题，那不是李光耀了吗？学习永远是我们生活的主轴。我要告诉大家，直到今天，我仍然在学习，我有一个良好的学习习惯，每天的学习时间通常在两个小时以上。为什么？因为他不忙啊，有时间。我告诉你，你不可能变成一个忙碌的人。好，今天我

们就分享到这儿，没有答疑解惑。大家可以去揣摩。如果你有笔记，反复地看几遍，把学到的东西再印到脑子里。愿神祝福大家。弟兄姐妹再见。



【做人做事】《做人篇》07：站在哲学的高度看问题

大家好，今天我们接着讲做人、做事儿。今天讲的

是做人篇的第七讲——站在哲学的高度看问题。站在哲学的高度，还是站在神学的高度，其实我告诉你啊，神学就是一个哲学。哲学囊括了很多，不同流派的学说，其实也有的叫做神学，但它们通通被归纳为哲学。

一，每个人都是自己的哲学家

每个人都是一个哲学家，为什么那么说呢？这叫第一点：每个人都是哲学家。每个人都相信一套东西，他就相信这一套东西，这一套东西就控制了他的一辈子。如果你相信那套东西，其实不知道它是从哪里来的，这也不要紧。只要它不是通过学习得来的，基本上也谈不上有什么用处。

为什么呢？因为你不过就是顺着自己的天性这么活。他就是莫名其妙采取了一个默认的相信，默认的一个哲学。那相信了这一套东西，是否合乎事物发展的规律，那可就是另外一回事。其实很多人他说无神论，但是他到庙里去拜偶像，奇怪不奇怪？很奇怪。

我跟你讲，很多人都在庙里头拜，都在庙里头拜。为什么他去庙里拜呢？因为他觉得他有这个需要。所以人这个事儿就很有意思，他自己称自己是无神论。但是到了有事儿的时候又有神了。一会儿无神，一会儿有神，反正就挺乱。

那我想今天我讲的其实不外乎就是我们所传扬的这一套哲学观念，或者叫做神学观念。当我们站在一个更高的维度上去看这个世界，我们一旦看透了，掌握了事物发展的规律，那如果一旦掌握了事物的发展规律，那你就可以管理这些事了，是不是啊？这些事就不能够再挟制你。

所以我有一个逻辑，就是人学来的才有用，天生的都没什么太大用。哲学是什么呢？就是高度概括了事物的规律。所以神学就是哲学，哲学其实也是个神学。那我们怎么办呢？我们其实不能做哲学家，但是我们里面有一套自己的东西，那个东西你需要学习，需要考察，需要去了解，需要去揣摩，需要去实践，实践完了以后，啊，是这么回事儿。

那我要举的例子可就多了。有很多人啊，就以为把他爸的财产给继承过来。那是一个，哇，天上掉下来的钱呢，真金白银。但是这事儿，很多人没有仔细去考察过。就在我身边的这些人，眼睁睁地看到了一个事物的运作规律：贪恋钱财受咒诅，贪恋别人的钱财，贪恋别人的老婆受咒诅，贪恋别人的房屋受咒诅。

你说这咒诅这玩意儿能看见呢？能，你看这些人最后都很惨。所以说这事儿得需要去考察。那我得鼓励你啊，鼓励你好好的去探索这套东西。

千万不要蒙查查地受了咒诅。你蒙查查以为占便宜，其实是受咒诅，结果最后很惨的。大家知不知道很多人最后很惨的，慢慢仔细看啊，看多了，如果你活得够长，应该看的也足够多。当我们站在这个哲学的高度上再看问题，我们的看法完全不一样。至于我说的这个华人命定神学，你相信还是不相信，这东西我不说服你。

那你仔细去观察，比如说，我妈还没死呢，就有弟兄姐妹开始谈论我妈的房子了。其实也不值钱，那么

那个三四线、四五线城市的房子能值多少钱啊，但是就是个觉着要，他就要啊，结果怎么着呢？人家里面有一套逻辑啊，这个逻辑基本上就是一个普通农民的思维方式啊，因为农民是一个很有特点的人，很有特点。一亩地两头牛老婆孩子热炕头，大概就过这么一辈子然后就过去了啊。后来你就看，贪恋房子的人这个病啊，一个病接一个病，然后很辛苦的。

人如果没有一个哲学的高度，我告诉你，他看问题就是看芝麻绿豆。人为什么会变笨？今天有一个姐妹就跟我说，老师你知道我后来发现我自己身上有个问题啊。我脑子里就喜欢看这些芝麻绿豆的事儿。那人会变笨呢？你整天看芝麻绿豆，脑子里充满的全是芝麻绿豆的事儿。它没有高度啊，没有高度。那不就麻烦了吗？他不了解事物的发展规律。

所以在咱们当中你要想让人变得聪明，推着他了解华人命定神学。了解了以后你就会发现，哦，原来这个东西是这么发展的，这么运作的。那可不，那这么运作世界有规律的。你找到了规律，你就厉害了。

所以千万不能活在芝麻绿豆的里头。活在芝麻绿豆里头那就毁了，那就彻底的毁了。所以这个高度要进到这个哲学的高度，我今天能把这事儿讲明白，那还是有点困难。那为什么我这一辈子没有压力？为啥？因为我把很多东西看作是没有意义。有一些人经常跟着我在一起服侍的，经常笑话我。我一说这没啥，没啥东西。后来过了一段时间，再一提一个东西的时候，他们说：这没啥东西。那调子听着，感觉就是不对劲。好像是讽刺啊还是啥？我怎么慢慢地习惯了，

怎么听出来有点羡慕了呢。哎呀，这什么脑子啊？

你知道我经常喜欢说一句话：这什么脑子啊？是不是？脑袋像个核桃仁，心胸像个花生米，装点芝麻绿豆的事儿。人一辈子很惨的，你仔细看人看中的东西，你比如说我们当中一个姐妹跟我说：哎呀，她弟弟来了，她要陪弟弟出去玩啊，不出去玩啊，什么这些事儿啊、这个话怎么说啊，那个话怎么说啊？反正她关心的事儿，我告诉你都是芝麻绿豆的事儿。

我就很努力地把她从里面往外拽啊。上来吧！把她站得高一点儿！是不是？站得高一点儿看一看，那啥事儿啥事儿都不是事儿。大家听过我说了吗？我说啥，能死人的不是事儿，不能死人的都是小事儿。

人定有一套哲学的指导思想啊。人没有哲学指导思想，你被啥指导？你就被自己胡思乱想指导啊。是吧？脑子像个核桃仁儿，心胸像个花生米。所以这哲学思想的指导，就让我们观察这事物的发展规律。我问你，这一辈子少几个咒诅会怎么样？肯定比多几个咒诅好。这一辈子如果多几个祝福，就肯定比少几个祝福好。所以说我跟你讲，哲学很厉害。

我一说哲学，有的人就糊涂了。有一段时间我就讲王阳明。我讲了王阳明，然后他们就去读王阳明，最后忘了耶稣比王阳明厉害了。听明白了吗？他们就去相信王阳明那个心学。我不是说这心学不对啊。这心学它也是一个哲学啊。它也是个哲学。最后把自己读成核桃仁和花生米了啊。为啥呢？因为王阳明研究那个东西的高度就是王阳明那个高度。耶稣基督的高度

是没有人能超越的呀。没有人能超越。你今天把耶稣基督这事整明白，怎么知道啊。

所以我们活着需要哲学，我们活着需要神学，我们每一个人都是相信了一套东西，但是你那套东西好使不好使。我就觉得很多人整了一套自己的东西，然后自己平白无故添了很多的咒诅，所以活得很惨的啊。你讲他整天活在咒诅当中他能不惨吗？是不是？所以我想这事儿我可以举很多世界上的例子。有一次杨振宁见到了毛泽东。我告诉你毛泽东是个哲学家啊。大家千万不要以为他不厉害。他很厉害啊。毛泽东这个哲学家，他跟杨振宁这个科学家，在探讨这个量子力学。那杨振宁就探讨了研究什么呢？研究到原子、原子核这些东西。毛泽东就问他了一句话，他说这个现在发现的这个是不是还能再分吗？

你看啊，物质都是由分子组成的，分子是由原子组成的，原子是由原子核和电子组成的。原子核又包括中子和质子等等，具体组成部分可能比较复杂。毛泽东曾问过，物质还能再分吗？杨振宁作为科学家，回答说到今天为止只能研究到这儿。毛泽东说了一句话，物质是无限可分的。物质是无限可分，因为他是个哲学家。他不是科学家，而是站在哲学的角度看问题。所以说今天我们弟兄姐妹啊，我讲的这课不是给外人讲的，是给我们弟兄姐妹讲的。你必须站在耶稣基督的高度啊，你不站在耶稣基督的高度，那会很危险。

二、哲学包括世界观、人生观、价值观。

哲学有世界观、人生观、价值观，这是根基。比如说，有人说一个人的三观很正。如果我用耶稣基督的标准一衡量，发现是歪的，就像激光尺一样。所以，人的哲学就是要理解世界观、人生观和价值观。有的人人生观就像动物的，那不叫人生观，那叫狗生观、牛生观，还有马生观。所以有人活了一生，就像过了一个马生、牛生、猴生、狗生。

但是人这种生物到底是怎么回事儿？人活着的意义到底是什么？这些问题必须弄清楚，否则无法理解自我存在的意义。人认为什么东西有价值，这叫价值观。人认为什么东西有意义，这才叫人。人活着的意义是啥，这叫人生观。这两个观点是建立在世界观的基础上的。如果人对世界，对这个世界的组成和存在理解不同，那么决定了他对事物的看法、对人生的看法和对价值的看法。世界到底是怎么回事？这就是神学的问题了。

有的人研究人类，从人的角度来看待人类，而我们是从神的角度来看待人类，就是这样的。因此，很多人认为有价值的东西，我们认为没有价值。你认为是真金白银，我们看作粪土。为什么？因为我们从神的角度看人类的生存，从神的角度看这个世界，从属灵的世界来看待物质的世界。所以有的人生活中忘记了哲学的高度，只关心一些芝麻绿豆的事儿。

今天我们要从属世的价值体系中走出来。如果你走出属世的价值体系，那么你会发现完全不一样的视角。所以今天我们要讨论神学的问题。无论你们这些弟兄姐妹喜欢与否，我都要不断地讲，不断地传授，讲什么呢？就是讲活着的真正意义。

活着没啥意思，是不是：那活着没啥意思,活着……活着你得寻求，是不是？活着其实就这么回事儿，活着活着就死了,你说能有什么意思呢?是不是?所以说哲学其实就是探讨了世界观、人生观、价值观这些都是人活着的根基。

人活着的根基，你如果活着活着就忘了就坏了。你比如说钱到底钱的意义是啥?钱就是迷惑人的。那你说这些都是神学,神学走的是相信的路。神学不是考察完了才相信，是相信完了才能考察。这叫神学。其实很多哲学都是一样的。哲学都是一样的。很多哲学家，有一个人叫做尼采，他写了一本书《上帝死了》。其实上帝还没死呢,他先死了啊。那不是上帝死了,你才死了啊。所以这东西你别相信他的鬼话,那是纯真的鬼话，因为他考察的东西不好使整个人。被鬼附了。所以说这个事儿啊,就是相信,然后再去考察。我跟你讲,科学是怎么发展的?科学是先假设,先假设它是不是这么回事儿,然后才去考证。科学是建立在一大堆的假设的根基上。听得懂吗?科学都建立在假设的根基上。

科学实际上也是建立在相信的基础上。相信科学的发展都是建立在一大堆的假设的基础上，更何况神学呢？

三、先说活着的这个事儿

如果你跟着我在查经啊，祷告啊，听我讲道啊，你最多听到的就是，活着是毫无意义的。所以，活着是毫无意义的，和活着是很有意义的，这是完全两种不同的哲学。如果你认为活着很有意义，你活着的压力肯定大。是不是？压力肯定大。你活着的，如果认为是很有意义，那意义在哪儿呢？就是你干的这些事儿，那可不能耽误了，那可不能耽误了这些事儿。那我这一辈子耽误的事儿可多了去了，我也没在乎这耽误的事儿，为啥？因为我觉得活着是毫无意义。活着是毫无意义，那，就得寻求一个命定，寻求一个永生，寻求一个有意义的一生，然后就是寻求神。

等你站在这个观点，这个观点就叫人生观，站在这个观点，再去看这些事物的时候会怎么样?你压力全部消失。压力全部消失。为什么?因为我们经常从那个高度上掉下来。一不小心就从高度上掉下来，就掉到芝麻绿豆里去了。是不是?

所以我想这事儿我们得先说清楚，人为什么活着这事儿啊?人为什么活着这事儿啊?活着到底是咋回事，很多人活着他不想死，结果惨兮兮的死掉。见过没有，活着死活不想死啊，癌症末期了，换了一个医院又换了一个医院，然后就在那儿我的天哪那可不能死。活着他的意义就是活着就得遭罪啊，活着遭罪。你说有什么意思呢啊是不是，有的人说那感情没轮到你，轮

到我,我还真的证明过,轮到我，我还真的没在乎这事儿。

我问你今天你有没有常常觉着，哎呀这耽误着这事儿了，耽误事儿了吗?那事儿不重要。我就在想,我就在想，为什么会有人说，觉着这事儿耽误事儿，你看耽误了他学习了，耽误了他工作了，那些如果都不是事儿,都是虚空，会耽误吗?耽误点虚空的事儿就算了吧，是不是啊?

所以说最近我在尝试一个新东西，就是建议我带的这几个小组啊，早晨起来祷告。早晨起来上班之前能祷告祷告一会儿，要么就少睡点觉，要么就耽误点工作的，那为什么我不怕耽误事呢？其实事实证明祷告也没耽误，因为那些事情其实并不是大事。那么大个事。所以没耽误。后来他们实践了以后效果很好。

为什么？人一早起来祷告完了心情就好了。心情一下子就上到那个神的宝座的高度，再看你今天的工作，小事情。小事情，是不是？压力没了，创造力来了，是不是？然后整个人心情好了，力量也上来了。每天早晨祷告就好像充电一样，是不是？挺好啊，挺好啊，要不然早晨睁眼朦胧的冲到工地上，再把活儿给干砸了，那就糟糕了。是不是今天咱们不调过来了啊？耽误什么了？没耽误，什么事也没耽误。以前会说不要耽误工作，不要耽误孩子，耽误时间，时间浪费了，没浪费，因为我们认为活着这事毫无意义，世上的很多事都毫无意义，然后我们就把这时间先放在神的身上。是不是？想死不想死，不想死。因为活着没看透，所以还得继续。压力，因为这些事情看得太

重，其实没什么大事。

这就是人生观。当我们寻求神，认识了神，我问你，认识了神以后会怎么样？认识了神以后你就懂得这个世界运作的规律，最重要的两个规律就是祝福和咒诅。

四、祝福和咒诅。

祝福和咒诅，这就叫价值观。前面讲的叫人生观，这个叫做价值观。今天咱们弟兄姐妹都从这个咱们原来的那个很低很低的那个低的低爆了啊。你说有多低？海平线以下啊。那能不缺氧啊？是不是？海平线以下他能不缺氧吗？今天咱上升到神的宝座的高度。那了解了以后，我们就掌握了祝福和咒诅。掌握了这个疾病是怎么一回事，掌握了这个灾祸是怎么一回事。

我们掌握了这祝福的规律和咒诅的规律，我们看中的是啥？今天比如说，贪恋别人的房子，贪恋别人的田地房屋，贪恋别人的金银财宝，贪恋别人的老婆，贪恋别人的小妾啊，这都是咒诅啊，都是啊。这今天这地上的咒诅多呀。识别善恶以后就受咒诅。

人识别善恶，他不可能不受咒诅。我们整个的价值观就被重新调整了。因为我们活着的意义在于成为很多人的祝福，所以我们原来自私的那套逻辑体系，即隐藏在海平线以下魔鬼般的逻辑，被转换成神的逻辑体系。我们就会重视祝福和咒诅。我们的祝福是从神而来的，对吗？是的，从神而来。将来有一天我会跟大家讲，很多人的钱袋子为什么会漏财呢？因为神在他们的钱袋子上打了一个大洞。钻啊钻啊钻，钱袋子里不断漏钱。为什么呢？因为他们活在咒诅当中。对吗？我们中间有没有钱袋子漏财的？很多人钱袋子漏

得厉害。有的人一亿一亿地漏，有的人一千万一千万地漏，还有上百万的漏。还有几十万，几万不等。这取决于你有多少。对吧?

你比如说在《出埃及记》中，多收的没有余，少收的也不缺。那你为什么还要忙活呢？是不是？你忙活半天，多收的也没有余，少收的也不缺。我告诉你，神打钱袋子的洞可快了，人肯定经历过这事，不用想都知道。人们肯定经历这些，如果没经历，那就别信了。神打洞，这可是天定的规律啊。无论你认识与否，它都是这样的。你不认识它，它也在这儿。今天我们中间欠债的，或者投资失利、差点破产的，这都与祝福和咒诅紧密相关。

我问你，爱钱的结果会怎样？爱钱的人会很惨。为什么呢？因为他们以为掌握了钱的规律，读了太多《资本论》。读完《资本论》后，以为明白了资本的运作规律。但在属灵的世界里，完全不是这个规律。我们的价值观就变了。你比如说，孝敬父母是十诫里的底线。人要孝敬父母，如果连和父母的关系都搞不好，能和谁搞好呢？是不是？连自己父母都识别善恶，能不和别人识别善恶吗？听明白了吗？所以我通常会说……

那跟父母识别善恶的我都特别特别小心。你别看我服侍他，祝福他，我毫不留余地的祝福他，但是我心里都得小心。是不是?那他在他妈那儿，跟他妈搞不好，拎着包就走，他在我这儿不也拎着包就走啊?是不是啊?一样的道理嘛,一样的道理。所以说我小心归小心，我还是很想祝福他。

所以祝福和咒诅这个概念，能不能刻在我们的心坎上?大家仔细去读。如果一个人富有了，不甘心乐意侍奉耶和华他的神，神就让他服侍，侍奉那些耶和华神，打发来攻击他的仇敌。这不以色列不就这个例子吗?几千年了,两千五百年的,两千五百年呢。活在咒诅当中的以色列人老惨了。

所以这世界上运作的规律，你慢慢仔细观察。你慢慢仔细观察。你比如说我们今天总结出来很多，你不信不要紧,你也得去考察。总结出很多。教会是人养的还是神养的呀?人都是神养的，更何况神自己的教会呢?教会是神建的还是我建的呢?是神建的,我不过是与神同工而已啊。是不是?有一次我还真的说，我跟弟兄姐妹说,我说哎呀、如果实在不行我就把我那个产业卖了。

他们就说，老师，你怎么在养着神呢？我自己说的我自己都感到困惑。神的国里怎么可能差钱呢？所以我们需要重新调整价值观。我问你，现在有没有时间？肯定有时间。千万不要因为那些毫无意义的事而占用了属神的时间。

它是一种心智，是一种信心。永远都有时间。既然有时间损失，咱们难道没有时间赚点祝福吗？

五、属灵的规律

今天你所站的高度，如果再往上站，就是属灵的规律。一看，这个世界是这样运作的，这便是世界观。这个世界是这样组成的，原来属灵的世界控制着属世的世界。这世上的一切发生在灵界里都是一个影像。

一个孩子哭了出来，梦想家看见了一辆漂亮的车，发出了惊叹，“哇，这车真好啊”。这开的车也挺好的。可是前面的公路桥塌了，也不知道为什么。其实是怎么回事呢？灵界里激动那些人去赶那个时间点，最终发生了事故。比如说911事件，有的人早上拉肚子，因此错过了灾难，逃过一劫。这灵界的事真的太神奇了。

对属灵规律的认识和对属灵事物的了解，要站在更高的视角。我们今天对于属灵规律的探索远远不够。为什么你让孩子上学、抱着各种愿望，累得够呛呢？其实，你还在属世界的价值观念里。如果你了解灵界的运作规律，就会知道很多事情并不太有意义。许多我们认为的规律，其实不是属灵的规律，没有太大的意义。

比如说钱、魔鬼、魔鬼是怎么回事、钱是怎么一回事、属灵的世界、神是怎么一回事、疾病是怎么一回事、财富是怎么一回事，这些世界上的这些事儿我们慢慢地去了解。是不是?你比如说你在一个地方干活，你在一个地方干活，整天跟你的上司干，对着干，你

要干啥?你要做撒旦啊?是不是?你要做撒旦?

哎呀我跟你讲，这个世界有很多的组成，这个世界很多的组成部分，跟属灵的世界紧密相关。所以说我想，我们站在这样的高度上，我们站在这样的高度上往下一看，什么意思?就站在神的宝座的那个高度。千万不要换角度。哎呀，我站在你的角度看，你站在我的角度看，没啥用。高度才解决问题。我站在神的宝座的高度，是吧?那你站在皇帝的宝座上，那看法完全不一样。你站在一个打工仔的高度，和站在神的宝座的高度再往下一看，完全不一样。是不是，你别要求你老板站在你的角度看？你也别要求你自己站在你老板的角度？你站在神的角度？神的高度上一看，都是毫无意义？很多事情就变得毫无意义？今天一个姐妹打给我个信，我在干活，结果手机响我也没听见。结果她就打给我们的一个同工。发生什么事呢?她的一个顾客、她的顾客、跟她发了一顿脾气，结果她当时就懵了。

那为什么呢？高度掉下来了。再把她的高度推到那个神的宝座的高度一看，什么事儿也不是。连芝麻绿豆的事儿都不是。听明白了吗？我们今天太需要这个了。为什么？总有时间。因为这事不是事。耽误了就耽误了。干啥？按我的说法，黄泉路上拼命往前赶，干什么？别像只蚊子似的，然后翅膀噗哒噗哒噗哒，累死了。盲目，那是挺盲目的，是不是？干嘛呢，毫无意义，毫无意义。如果说这些事儿都不重要，我们什么时候都可以放下，什么时候都可以放下，因为这些事儿都不重要。这不是圣经早就说了吗，娶妻的好

像未娶的，嫁人的好像没嫁的，置办产业的好像没有置办产业的，因为这些事儿都要过去。唯有神的话永远长存。

所以今天我们站在这个神学的高度，再看问题，人活得就一下变简单了。你说老师我还欠着好几百万的债呢？好几百万的债没关系，欠到永恒里去也没关系。是不是？有什么关系吗？哎哟人活得这么累啊，考虑的那些事儿，是不是？儿孙自有儿孙福，你管不了他们的命。是不是？你能尽点责任就尽，尽不了就算了吧，所有事儿都放下了。

我们当中有一个老姐妹一口地方话，我有的时候能抓到50%。也听不太懂，但她一开口讲，哒哒哒哒哒，讲了很多她们在村子里遇到的那些事儿。哎哟，我一听，哎哟我的天哪，她婆婆跟她要钱了，她公公跟她要钱了，她小叔子啊，什么的，家里人都……。我是你开银行的呀你啊，都跟你要钱，怎么都来跟你要钱呢？听明白了吗？哎哟我的天哪，村子里的都是这些事儿啊，都是这些事儿。

听着就闹心,是不是？听着就闹心。如果你看透了，你就告诉他：“将来我开银行，你们随便来啊，到我这里随便拿啊。我等我把那个提款机可以装在你家门口，一按就出钱，一按就出钱。”希望出来的不是明指啊。所以这事儿就是这个世界上的这些事儿啊，就是这些东西。

为啥？因为我们对世界不了解。为什么我说你要跟人交往的时候要小心？因为他有的时候是人，有的时

候是鬼。他从你借钱的时候像个人，等你跟他讨钱的时候立刻变成一个鬼。见过没有？啊，肯定是这样。哎哟我的天哪，累得慌啊，累得慌。所以今天咱们听听你们都看透了啊，站在高度往下一看小小的地球，是不是？你站在月亮上看地球都卷着地球，哎呀，啧。好可悲啊。人在地球上像一粒粉尘，像一粒粉尘。我们看透了，我们把这世上的东西都看透了。当我们看透了这些东西，再看人的核心利益，再看人的核心价值，他认为什么东西有价值，然后人里面的逻辑体系，一看你不用别的，用缴户跟计算都能算出来他是个什么人。

是不是?所以今天弟兄姐妹借钱还是不借钱，哎呀,我不好意思,他们老来找我。老来找你，你不会告诉他们，你不是开银行的。很多我们当中,哎哟天,看着就是累的。

有一个姐妹,她现在开始蒙福了。我花了多少年,七八年的时间,开始改变她小农思想,就是世界那套东西。现在开始蒙福了。很奇怪，在工作岗位上她真的蒙福,最近做了一个不错的单,做得很漂亮。以前呢,一拿工资，第一份工作，十六七岁出来做工。第一份工作,十六七岁嘛。一拿到薪水，立刻住院生病。这才邪门呢,好多年以后。后来她其实要破除身上的咒诅，她才来找我们,这就来到了命定神学。现在经过这么多年，好不容易，把她里面这套东西改变了。把她从没有海拔的高度提高到神宝座的高度。所以这祝福和咒诅这东西真厉害。好吗?今天鼓励大家从现在开始学会做人,你一定要做一个哲学家。

你不一定非得做一个讲得明明白白的人，但是你骨子里头脑子里头得知道这几件事儿。华人命定神学的核心价值。我们就是要建造神荣耀的教会。我们就是要站在这个高度。将来要在耶稣基督的身体里与神完美的合一。所以那些什么那些芝麻绿豆的事儿啊，这个那个的都成了毫无意义的事儿。我们今天就讲到这儿。愿神祝福大家，希望大家的高度都再上一个台阶，把很多的事儿都看透了，愿神祝福大家。



做人做事

系列课程

《做事篇》

命定神学

www.mingding.com

【做人做事】《做事篇》01：在做事中喜乐！

大家好，从今天开始我们讲做事。第一讲的主题是“在做事中喜乐”。

一、在劳碌中喜乐是神的恩赐

你说做人呢，很多人不会做人。为什么不会做人，又做得那张脸像个苦瓜似的。是不是啊，做得那张脸啊，哎呀，充满了沧桑和愁苦啊。这人一看这个面相啊，你看这个面相，他过去的历史就都写在他脸上。你看他脸啊，不管他多有钱或多么贫穷，你看他的面相就知道这个人是一个愁苦的人，沮丧的人，纠结的人，还是一个喜乐的人。做人需要学习，是不是啊，做人需要学习。

那今天这第一讲实际上是给接下来的这些做事片做了一个引子。其实我想大家真的要仔细听我讲的内容，仔细听我讲。不会做人，你就会做得那么愁苦，做得那么有压力。上学的时候充满了压力，在那争啊争啊，终于考上了个985。考上了985，又在大学里争啊争啊。反正最后看那个人活得……活得怎么不太像个人呢？就像人不人鬼不鬼，真的得学习做人。

有的人呢，像我这样的，是神的恩赐，从小就会做，我也真的讲不太清楚，为啥我从小就这样。上学的时候没有压力，而且学习还挺好，做工的时候，你很少看见我说做工有压力。你问怎么没有压力，不信？我做的事解决的问题有很多。但是真的没有感觉到那种压力感。我经常解决人的压力，经常解决人的愁苦。

所以接下来呢，我就想把这个事儿，怎么做事儿梳

理一遍，总结一下我是怎么做的。后来我就在想，真的感谢神。这又有点凡尔赛了啊。不凡尔赛都难啊，是不是啊。神拣选我，让我把我自己找到的这些经验分享给大家。他就是喜欢我，你说这上哪说理去呢，是不是？上学的时候喜欢上学，做工的时候喜欢做工，一做工就上瘾，不管做啥都觉得做得，哎呀，这个哎呀，那种开心与享受啊，实在是美妙。有的时候做一些家务，不是四处打扫，就是动手修理东西，还有的时候不小心把手刮伤了或碰伤了。这就是喜乐，你说这是喜乐吗？确实是。我的一个特点就是，干了一天的活，灰尘满脸，浑身脏兮兮的。然后喝一瓶可乐，吃饭的时候觉得这个饭特别香，简直是人间美味。睡觉的时候，也格外觉得床铺那么舒服，脑中充满了感激，感叹这床铺设计得真好，特别舒服。哎呦，这简直太好了。这种生活方式真是充满了喜乐。

如果一个人不会享受生活，那他的日常状态一定很糟糕。是不是？做工的时候愁眉苦脸，躺在床上也愁眉苦脸，和人交往也是满脸愁容，到处都是愁苦。所以说，一个人不会做事是不是很悲哀？是不是？今天咱们来讨论一下，不会做事是不是一种悲哀？我告诉你，懒人是痛苦的。懒人活得很痛苦。如果你是个懒人，我可以断定你一定是个痛苦的人，不用占卜，用脚后跟想也知道，懒人一定活得痛苦。

为啥呢？因为他懒啊。他懒，甚至还不知道自己懒。不知道自己懒，看着水盆里的那一摞碗，哎呀，这么多活儿，啥时候能干完呢？啥呀？其实只需滑了几下子就干完了，但他看这活儿多。哎呀，一看衣橱里

的东西，哎呀，堆得呢。一看这地儿，哎呀，我的天哪，这啥时候能干完？看这活儿多。看着活儿多，人就很痛苦，很痛苦就挺了一天。挺了一天那活儿不会消失，东西不会消失，还是一堆乌烟瘴气。哎呀，天天就这么熬啊。上学老师给他留点作业，哎呀，这么多作业啊。我说这是什么人啊，好不容易来到这世上走了一遭。是不是？你看这人做的，哎呦。是吧，把这人做的，哎呦，活得不人不鬼的。然后还穷啊，懒肯定穷啊，穷了之后你知道怎么办？哎呀，二十多岁的小女孩儿啊，又懒又穷又笨。最先想到的就是找一个白马王子嫁了。是不是？那白马王子为啥找你啊？找你干啥啊？傻不拉几的，干啥啥不行。你说这不是愁的话吗？看着都愁。

所以你来到华人命定神学，我认为最先要解决的就是你的懒劲儿。是不是？那个懒劲儿。然后你知道吗？就想着嫁人呢，一整一个骗子。然后再解决骗子的问题。哎呀，我的天哪，这一辈子愁得慌。做人呢，最重要的就是做事儿。最重要的是你会做事儿。你会做事儿，你就有钱。你能解决问题，你肯定很有价值啊，是不是？最近我们在培训一个我们当中的姐妹，做全屋定制的画图。她就跟我说，老师你知道吗？最难的活儿一个是设计，一个是量尺寸。很多人不愿意干这活儿。但是干这活儿的人一个月起码两三万。起码两三万。

我说，是吗？我经常做这项工作。我干的就是这些，没人能够替代我。他可能也干不了这些事情。如何解决那个问题，如何处理疫情，这些都是我的工

作。所以，我就想告诉大家，你可以学会做事儿。今天就教大家如何学会做事儿。首先，要在工作中找到喜乐。你知道，在劳碌中找到喜乐是神的恩赐。你说，我不得感谢神吗？我得感谢我的神。为什么呢？因为我在劳碌中找到了喜乐，那是神给我的恩赐，神喜悦我，他让我喜欢工作，这是无可辩驳的。那么，问题在哪里呢？问题在于工作的目的到底是什么？我告诉你为什么工作会让人痛苦。你知道工作为什么会让人痛苦吗？因为他把工作的目的当成了赚钱。一下子就变得愁苦了。我研究这个问题已经很深了，就是想赚钱，一心只想着赚钱，是不是？那如果干完活没赚到钱，不是很悲哀吗？难受吗？难受。即使干的活儿赚了钱也难受，因为总觉得赚的比想象的少。

那目标错了就坏了。那在劳碌中喜乐，因为工作是恩典，工作本身就是恩典。你比如我干活喜乐，没赚到钱，没赚到钱我赚了喜乐了，是不是？赚了钱了，赚了钱了，我也赚了喜乐了。那你说你上哪儿说理去？所以我做工我就喜欢做工，原因也很简单。我找到第一份工作，那是很艰难的环境下找到了一份工作。哎呀，我找到这份工作我就好好做啊。为什么好好做呢？因为人家给了我一个平台，让我解决在工作当中那些所遇到的难题。那我赚到啥了？我赚到喜乐了。

为什么？因为我在工作中成长。我在工作中成长，你想做电脑网络，你在家整个网那玩意儿能有啥用？是不是？没啥用。但是你整一个网给一万人一千人用，那可不是开玩笑。一万人一千人用的网和一个人

两个人用的网，那不是一个网，那完全不是一个网。虽然两个人，一笔写不出俩网字，但是那个网字虽然是一样，但是完全不是一回事。是不是啊？那你说说看啊，你没有那个环境你怎么做呀？做不了啊，做不了。所以我告诉你，我紧紧地抓住这工作的机会啊。那问题在哪儿呢？我知道这是神给我的恩赐，但是你知道吗？我不会把这工作做到什么程度，做到加班加点儿，然后好家伙把自己做得灰头土脸的。到点儿我就该去教会，我去教会，该上小组查经，我上小组查经。然后其他的时间我慢慢加呗是不是啊。我还告诉你呢啊，我做工啊，我做工我有招啊，六点不是下班了吗？六点下班了。我大概六点半我就开始学习。你以为我在那儿做工啊，我在那儿学啊，玩命学啊，学到晚上八九点十了点都有啊。老板还以为我在那儿做工呢，老板都感动得要哭了呢。所以说这事儿啊，

这是，他是喜乐的事儿啊，他是喜乐的事儿。人家给我钱，是不是啊，给我钱。然后还给我一个平台，然后还给我所有用的工具，是不是啊。其实有的时候我现在我想起来啊，我现在想起来，我就为咱们当中的一些弟兄姐妹感到难过。为啥呢？那个时候那……一天啊，找车做客服啊，一个事儿解决一个问题又一个问题，来回到处跑啊，累得腰酸腿疼。结果到了晚上，好不容易有机会学习了。卡就打给自己在那儿学。有的时候你去问人家，人家还不愿意告诉你呢，在工作岗位上我就给弟兄姐妹创造很好的学习环境。你来问，来问肯定有人帮助你啊。是不是咱们这是一个学习的地方，咱们是一个培训机构啊。你以为是个教会啊，不是这是个培训机构啊，好训练你像神一样啊。结果呢，

不好好用，哎呦，学点东西那个费劲。有一次我把一个人啊，一个姐妹弄到新加坡去了啊，弄到新加坡去了，我让我的同工手把手的教他。懒呐，学得屁滚尿流得不算啊，还鼻涕邋遢，眼泪一把鼻涕一把的在那儿。我说这是啥的了，是吧？是死了娘还是死了爹其实也不是，就是学习。你说学习都能学成这样，你说不得挨K吗？是不是？我还以为发生啥事呢？我就在想，一个人如果不在牢笼中喜乐他干啥？我不知道，在学习中喜乐、在劳碌中喜乐，他不喜乐他干啥呢？是不是？我到今天也没找到答案。所以说在劳碌中喜乐是神的恩赐。

二、在做事的过程中常常劝说自己喜乐

不管你是个管理岗、还是一个工程岗、技术岗、还是一个行政岗、还是一个创业人士、还是开了一个小店。我告诉你，人的问题就在于，顺着自己的感觉，你以为我天生就爱做工啊？错了。我从小就在想，这上学啊？如果我还不好好上学，上得屁滚尿流的？我妈不喜欢我，老师不喜欢我？我自己也不喜欢我自己？然后上课的时候痛苦？放学也痛苦，我干啥？好好学习，是不是？好好学习。这不是这样吗？那像做工以后也是啊。做工啊。我问你做客服、找到一份工作做客服、电脑坏了，钻到人家桌子底下。我一看，啪，钻到桌子底下一双臭鞋、两双臭袜子、还有个羽毛球拍。哎哟，那呼咿，那呼咿，点直了，我跟你讲，一顿呼呼一下子。就这种工作环境，就这种工作环境你喜乐呀，你能喜乐得了吗，你能喜乐得了吗，哎哟，熏了一把熏两把啊。

碰到一个比较爱干净的顾客，钻到桌子底下去修他那个电脑啊，那真是感谢神啊，这里没有臭袜子啊，这里没有异味的啊。是不是啊？所以说我告诉你那个时候我常常告诉自己我要喜欢做这份工作。我要喜欢做这份工作。我要喜欢做这份工作。我告诉你后来怎么着？后来我还真喜欢做这份工作了。为什么？因为我出去就一个顾客一个顾客，一个问题一个问题解决啊。我就跟人家练英语啊，不管是巴拉卡吉的英语。人家一看我说的巴拉卡吉的英语就跟我讲华语。我还

得告诉人家别跟我讲华语，跟我练练英语啊。那行行行啊，都行。这是一个。后来我就发现，他们遇到的问题常常跟我的工作不太相干。比如说他是一个教财务的老师。他用那个Excel，他那个编码不对，那个Excel跑不了了。

他说，哎呀，您能不能帮我解决这个问题啊？我一看，哎呀妈呀，这咱也没学过啊，咱们真没学过啊。你说那时候漏到什么程度啊？漏到爆啊。Excel他也不知道，那叫Excel啊。我说你给我看一看啊，但我学得快啊。他就说这事啊，你给我两天时间，我回去给你整啊。整明白了我再来找你啊。我就到图书馆借了一本Excel的书。啊家伙这顿，这顿读啊。两天以后还真给他整明白了。把他的代码给写好了，我给拿过去。哎哟他这个开心这个感谢。是不是？那挺好。

所以在做事中常常劝说自己喜乐。你不要故意不喜乐，你要故意喜乐。听明白了吗？要故意喜乐。要能够找到这工作当中的成长点。要能找到这个工作当中你能够喜乐的地方。当然有不喜乐的地方可以千千万呢。后来我还找到了一个方法呢。我那个时候年轻，我跟你讲，哪怕干活啊。后来我就整明白了，跟顾客打交道，我告诉你，到现在为止我都是最好的客服，我的客服水平唠高了。那个年代我就观察人，这人挺有意思，后来我做事儿，那顾客没有差评，绝对没有差评。我跟人家沟通不管是巴拉卡吉的英文，但是沟通好了，我学说话。学说的有内容，然后我告诉你，人顾客喜欢我。后来干着干着干成经理了，你说这事儿，干到经理了。我告诉你，有的时候我也下去做一

两单的客服啊。人家找我我就去啊。那做的经理了你知道吗，我就觉得经理这活不好。为啥呢。

谁请假我得批准。谁拍班不能都走了，都请假那不行啊，我得拍班。然后给人家安排活儿，人家想干就干，人家不想干就不干。哎呦，这个我跟你讲，做经理的活儿不好干。然后还有什么那跟财务相关的，做一年的预算，然后做一年的那些什么审批他们的发票，他们的报销我得批准。哎呦，那跟你讲，报销那小子儿啊，小子什么那个德式司机啊什么的啊，贴的一张一张的。而且那种热感字打印出来那玩意儿，有时候贴上那字都没了还贴在那儿。哎呀我的天哪，我说这都屁活儿，我真的讨厌死了。但是我不讨厌那钱，薪水高啊。薪水高那我不能跟钱过不去，还得干。我每天到了那个到单位之前，我得喜欢干这经理的活儿。我得喜欢干这经理的活儿。

有的人不知道啊，你以为做经理好玩儿啊，不好玩儿。其实做技术岗还是蛮好的啊，我喜欢搞技术啊。我就觉得这个烦呐，很烦呐，没有时间搞技术了，没有时间搞技术是很闹心的事儿。我就天天坐在那个桌位上，哎呀我得喜欢这份工作。我得不能跟钱过不去吧，是不是?我得喜欢这份工作，我已经喜欢这份工作了，我已经喜欢了，我马上就要喜欢这份工作了。自我催眠，自我催眠，潜意识，反正这些招咱也都用吧用吧。你别说我把那图书馆怎么做经理的这些书借了一个又一个，借了一个又一个回来读。后来我就研究我立了一个项目，我说人家凭什么就听我安排？你想啊。这个福建话人叫做狼。我是一个中国狼。中国人

安排新加坡人干活，找死啊。把这个干了，架子端都端不起来，端不了。一端起来人家咋的，你做经理就了不起了。

闹心啊，老闹心。但是这难题我研究了很久，你知道我研究出啥来了吗？我研究出一个结果，是什么呢？我怎么能够让他好好做工？直到今天，我是吧？我就是能够把人说好的，能让他好好做工，做思想工作。是不是，咱们训练出来的吗？是吧，训练出来的这都是得会做思想工作。后来我找到了，找到了办法，办法我就不说了，要说咱们今天这课没法上了。什么意思呢？做了半年以后呢，我开始喜欢这份工作了，真的开始喜欢这份工作了。那怎么就喜欢这份工作了呢？因为我开始抓到了做经理的本质。抓住经理的本质怎么管人，怎么管事怎么管人。哎哟我跟你讲，挺好啊，幸亏当时没辞职，幸亏当时没有换成回去做技术岗。挺好啊，常常劝说自己，我喜乐。我永远不会忘记，我什么状况都喜乐。是不是，什么状况都喜乐。那就是个喜乐的人吗？是不是？不是说遇到了喜乐的事儿喜乐，遇到不喜乐的事儿就不喜乐。那你不会做人，你不会做人，你做得灰头土脸的，是不是？然后长得歪瓜咧枣的，做的人做得灰头土脸的，做事儿做得水当尿裤的，是不是？那像个啥呢？你说是吧？干一个活儿干得呲牙咧嘴的。这都是同美话，这一描述，哎呀，哎呀。

三、在做事中抓住事物本质

最近，我看到一些人做的东西，感叹道：“奇丑无比，这是什么玩意儿，奇丑无比。”后来他们说：“老师啊，你这话极有穿透力，很有穿透力，奇丑无比，什么玩意儿啊。”我说：“什么意思呢？就是抓住这事物的本质还是很重要的，很重要。”首先，在做事中抓住事物的本质。今天我讲这课，你可得好好琢磨啊，好好琢磨。你得会做人。什么叫会做人？就是做到有神的形象。有神的形象，神绝对抓住了事物的本质。所以，认识耶和华就是聪明，敬畏神就是智慧的开端，这话可重要了。

其次，在过去这些年，我的客服经验，我告诉你，我抓住了客服的本质，我的客服语言一流啊。我绝对知道怎么样去面对各种类型的顾客，无论是刁钻的顾客，还是普通的顾客。我昨天还在教我们当中的一个姐妹，怎么去处理这些难搞的情况。比如说她和她的婆婆唠叨，或者她的小孩子在哭，你怎么让那孩子不哭。不是一味地说“别哭了，别哭了”，结果半个小时过去了还在哭。你到我这儿来，我有客服的本事啊，我有客服的本质啊。我说：“哭吧，继续哭。”他说：“我哭，我哭。”我说：“那你想哭就哭呗。”然后我该磕瓜子磕瓜子，该说笑说笑。过两分钟孩子就不哭了。为什么不哭了呢？这就是抓住本质的重要性。

不仅要做事，还要会做人，并通过神学的智慧来指导我们的行为。认识耶和华，敬畏神，这才是一切智慧的开端。都发现，他在那儿哭，我在那儿磕瓜子，他特别难受。是不是，特别难受。你碰着婆婆唠叨，唠叨吧。婆婆，妈呀，我特别喜欢你唠叨。你真喜欢他，特喜欢，今天没听你唠叨了。他还唠叨吗？他不唠叨了，他唠叨了是让你喜乐，他让你喜欢，那不是他的目的，他让你难受才是目的。听明白了吗？这是从哪儿学的？早些年间做客服学的。

那客服很激动，顾客很激动，那我老会整了，我英文叫做 pacify，学过英文的。I know how to pacify my customer. pressify，所以抓住这事物的本质。今天我得告诉你啊，你得做事。做做做……啊……是不是？你如果做物业，你把物业整透它，那是个啥？咋一回事？见教会，教会是个啥，怎么一回事儿，做牧师干啥，怎么一回事儿，把本质抓到。所以说你看啊，牧师做得享受吧，能看出来吗，能感觉到享受吗，所以有些牧师他不会做，他没抓到本质，他就觉得牧师是个苦才。你到我这儿来，咋苦，苦不了啊，苦不了啊。

后来有人说了，老师你刚刚让别人哭了，你哪有时间哭啊。其实不是，我让你喜乐，我让你喜乐。但是你让我哭那是很难的啊，那是很难的。所以说这事儿，做事儿中抓住事物的本质，过去这些年克服电脑网络，软件开发，项目管理，企业团队建设这些，这都是……过去这些年积累的，大量的。在工作主上的管理工作岗位就得写，但是英文又不好，内容又不是

很精通，就得写啊写啊，有写就写个字的，一开始写字不行。但今天你仔细听我，你这个工科生，把语言这东西整得也挺明白的，你语言不明白能做牧师吗？上嘴唇下嘴唇这一动，那你得整明白的。现在咱们当中有一些做主播的，那你得把主播的本质吃透啊，别天天干，干得很愁苦，那就没有意思了。

我就感慨，我不是一个靠感觉的人。所以感觉这两个字在我这里是一个很负面的词。我感觉很辛苦，那你不会感觉不辛苦。我感觉不喜乐，那你不会感觉喜乐。是不是这么回事？你感觉感觉有啥用？值啥钱？啥钱也不值。所以在学习中，在这个探索中，抓住事物的本质，那不是靠感觉，那是靠毅力和耐心。是不是靠毅力和耐心，那哪一个行当水都很深呢？哪一个行当水都很深，所以说把事儿本质整明白，最近听明白了没有？我最近在讲这个马门这个东西，我最近研究终于把马门这个事儿给整明白了。把玛门这事儿给整明白了那是多少年呢？其实不是说今年才知道马门这俩字啊，是多少年了啊，老早就知道，但是不太清楚他在说啥。

所以在牧养当中逐渐逐渐就开始一件事一件事都给他整清楚，就抓住了事物的本质。有一个老牧师跟我讲，他说你建教会吧，第一要自生自养。我说，哎呀妈呀，自生自养，这一个一个传福音，一个一个训练得多费劲呢，但这是对的。他给我讲的那是金玉良言啊。第二，多道高。所以说在做事儿中，你肯定有不好的感觉。是不是？肯定有不好的感觉。在做事儿中肯定有识别善恶的机会。这事儿莫名其妙，早晨起

来，就是脑袋里嗡嗡的，然后心里头闷闷的，里头烦躁不得了，然后一种虚空感。强烈的虚空感，什么都不想干。怎么办？我告诉你，祷告。祷告，祷告那感觉就没了，那神奇的不得了啊。所以我感觉老好了，你不是说不靠感觉，但我不靠感觉。

你以为我感觉不好啊？你都搞错了。我不靠感觉，我感觉才好。所以我常常劝大家，多祷告，不耽误事儿。那强烈的虚空感，一躺平躺一天。那一天你祷告，你想想第二天你不就不用躺着了吗?多好啊，有这祷告的恩典还以为自己是吃亏的。有的人就跟我说，老师你看，我都来祷告会我也来了，查经我也来了，你还要我怎样?我听着怎么还要你怎样，我没要你怎样，我只是让你喜乐呀。是不是?你看你都搞颠倒了，以为来祷告是为了我。你祷告多了，我有力量；你祷告多了，我讲道讲得比较好，是这么回事吗?不是，我不太需要这个。我没有看见耶稣后面有一万个祷告勇士，我真的没有看到。我也没看见保罗带着一个带祷团队出去服侍。没有，真的没有。扯淡的，纯扯淡。

有一个牧师就说了，站在台上讲完道，你知道为什么我讲道这么有能力吗?啪，把那个幕拉起来，后面有两百个在那为他祷告。我说耶稣都没用这招，他这招比耶稣神啊，扯淡。为啥呢？因为人的肉体是靠着圣灵自死的。那个感觉就是从肉体萌发出来的。就这么简单。那如果我们专心做事那个感觉上来了怎么干掉？靠着圣灵自死肉体的恶行，是不是？然后接着学习，接着探索，接着做事，然后在做事当中抓住事物的本质。你像现在，你比如说软件啊，是吧？后来我

又整什么动手啊？装修动手。哎哟，我把这些东西吃得可透了？吃得是相当的透，不是一般的透。这是关键啊。你说像我这么干能不喜乐吗？能喜，肯定喜乐啊，肯定喜乐。

四、在做事中发挥创造力

哎呀，就是这个人其实是要有创造力。你什么时候发挥了你的创造力解决了问题，我告诉你都是很喜乐的。有一天有一个同事、同行，我那个圈子里的同行打给我。他说那个那个，刘老师，您有这个问题吗？我说您啥问题啊？啊，这个那个。呃，他啥问题呢？他说他招标了一个项目，花了差不多一千万新币。他做的这个项目是开发的软件给谁用呢？学校内部的这些人员使用。那学校的内部人员使用的结果呢？这项目一签就跟装修开始一样。要这个加钱，要那个加钱，给这个加钱。可是钱都已经花了，那顾客呢？这个不是我要的，原来不是你要的吗？原来是我要的，可是后来我改主意了。然后他就得去找那个供应商，能不能改成这样，加钱。是不是人家都加油加油加油，他这是加钱加钱加钱，给他加毛了。痛苦不？啊，痛苦。哈，痛苦。后来让我这一干，我以前是下面一个经理，后来上面做信息总监管这玩意儿。哎呀，我整得，我有招啊，我有招，那说你有啥招，我把这事儿的本质给抓到了。

抓到了我发挥了我的创造力。我跟我的供应商都建立了健康的关系，多干多得，少干少得，不干不得。我如果说剩了我就给他一千万，剩下一千，那就得鱼虎毛皮，是吧，零和游戏。但是我给他一百万，再干一个，再给你加五十万，再干一个，再加五十万，两百万了。关系最后干了，效果不一样啊，这关系健

康。是不是？我把这事儿都整明白，所以今天咱们大家要做装修，千万要小心。你没那本事你就别全包。你以为全包了以后把麻烦都包出去了，不是，把麻烦都包回来了。听明白不？

我们家隔壁装修，脸儿都绿了。15万的合同现在干到20万了。为啥？这块板会瓢，那咋办？加根筋。多少钱一根筋？200。好家伙，加200根筋，240万块钱就没了。你上哪说理去啊？你没有办法把所有的事儿都想明白啊。你没有办法把所有的事儿想明白，那人家不黑你啊。我告诉你，做生意啊。做生意，如果你要想是不是啊。哎呀，做生意啊，最好是赚不明白人的钱。后来我跟人家谈，一谈就谈崩了。为啥？人一看这小子赚不着他钱。不是赚不着我的钱，A不着我的钱。是不是？人家就靠着A钱过日子呢。所以说这个事儿我说的意思不是赚钱不是不赚钱，省钱不省钱。我说我在管这些事儿的时候，我发挥了我的创造力。

所以在过去这些年当中，一个事儿创造力，两个事儿创造力，三个事儿创造力，所以你从来看不见我忙。你真的不会，你想都想不明白，为什么看不见我忙。你比如说开会，怎么开?开会怎么开?开会这事儿我整得老明白了。是不是?查经，比如说这么查。所有这些事儿，你抓到了本质，然后再发挥你的创造力。这个创造力啊，创造力的东西这是恢复了神的形象。如果你有创造力，我告诉你，就是打扫卫生都能创造，你知道不？打扫卫生。咱们打扫卫生，我告诉你，很多人就天天就这么干，就这么干，其实我告诉你，这个这是不对的。

工具在不断的发展，工具改变了，流程就改变。工具改变了，流程改变了，整个的思维方式就改变。做事的方式不断地在改变。所以有一个人呢，他写了一个叫做十倍数。十倍数，十倍，10X，10X，十倍数。为什么叫做十倍数呢?就是做事的方法一和方法二，十倍的效率差别。尤其是现代，差别是巨大的。那这十倍数的这个十倍之间的差别叫做创造。你比如说洗厕所，你多长时间洗一个，我洗得快。我洗得快，我怎么洗得快，我洗得又干净又快。我有招，我有招。所以说这全都是创造力。无论你做什么，你都得发挥你的创造力，一发挥你的创造力得喜乐。就在做事儿中喜乐，因为这是你创造的，这是你设计的，这是你长的。看着都是怎么看怎么好你知道吗?那你知道我在我们家装修，能发挥的创造力，都发挥到淋漓尽致，低成本。

好用啊。我今天稍微跟你说一下我的这个，动手的理念啊，动手的理念。动手做完了东西得人用吧，所以他得好用。那好用他如果不好做呢？是不是不好做，那就一做起来成本就高。所以首先他得好做，然后就好用，然后就得好看，三好学生。好做，好用，好看。是吧，创造力，你就慢慢琢磨吧。哎哟，反正你让我看这市场的东西？那天我去看人家的东西？我这人嘛就喜欢说话啊。我说这有毛病啊。结果那个屋业主啊，业主啪拍照就给发给装修商，这有毛病啊。我说这也不对啊。又拍张照，又给装修商了。我说那是咋整的，整成这样了呢？我一看啊，很多东西，你别看它是个传统，但它是错的。传统啊，它是错的。因为我是个打扫卫生的人，我最讨厌有死角有污垢。

那个水龙头，洗脸盆的水龙头，紧贴着墙，然后就是水盆。那是一个最烂的设计，但是……多少年来大家都这么干。口腔干净啊，是吧，我没有死角了，是吧，多好啊，多好。哎呀，我呢就整了很多这种啊，这叫做在做事中发挥创造力。那你不做事你哪来的创造力啊，是吧？整天吃饱了睡，睡饱了吃，你不需要创造力啊，怎么养猪就怎么养你就行了啊。是不是？整一群小猪啊，那样就够了，是不是？所以说咱们弟兄姐妹啊，得学啊，做事是恩典啊，做事是恩典。管理，管理也是一样啊，全靠创造力啊，全靠创造力。那你说我这么有创造力，我这么有创造力，他能缺钱吗？他不能缺钱。他不能缺钱，做什么都有他的状态。为啥呢？因为他们讲做事，他不讲喜乐，他讲做事。讲这个做那个，讲了半天也没讲到本质。像我这个，整了不少的参考资料，读来读去，其实我也读。读完了，哎呀，不太满意，不太满意，咱自己整一个。所以这是在做事中发挥创造力。

五、在做事中掌握做事的方法

在做事中掌握做事的方法，来，我给大家说一下为啥啊。原因很简单。这个做事是有方法的。人为什么不喜乐？他方法不对。方法不定。那这个方法是啥呢？我今天就稍微给大家说一下。这个方法跟什么有关系？跟这种方法就是一种公义啊。但是我们很多人对公义这两个字不熟啊。其实公义是啥呢？就是把事做出来的整个的这个做事的这个方法，这就是神学中挟制的方法，叫做工艺。那工艺跟什么有关呢？工艺跟工具有关。工具，材料。是不是有工具有材料有工艺这三个一结合啊，然后再加上一个东西叫做技能。来大家把这写下来好不好啊。

工具、工艺、材料和技能干很多事儿都是这样啊，很多事儿都是这样啊。你搞人工智能、得有人工智能的工具，就是我们今天所说的那个GPU显卡，是不是？那工具啊，那材料呢？材料，你编程，你不需要材料，编程就需要代码。但是编程也有材料，你引用的这人家的库，是不是？引用人家的库。那数据是啥呢？数据也是一种材料，是不是？然后有了工具，有了材料，然后你有整个的加工的工艺，怎么去处理这些数据，怎么使用这些工具，怎么整这些材料，给它整到拧不到一起，就需要你的技能。

那这个在做事中，如果你掌握不了方法，方法包括啥呢？包括找一个好的工具。你比如说你钻孔在墙上，

钻孔？在墙上转口拿手指头磕窝。拿手指头抠，抠得猴年马月你也抠不出来。是不是啊？那不就工具不对？那肯定方法不对嘛。是不是啊？你得整个什么充气钻。但是充气钻一整，那灰呀，到处都是。整个无尘的充气钻。是不是啊？无尘的。那整个无尘的，然后还有照音，那你再整一个没有照音的充气钻。所以说人家礼拜六礼拜天不让施工，但没关系，咱可以偷偷的施工，咱没有声音的，但现在还没有人发明出来这个没有声音的充气钻。如果有人发明出来了，厉害了。听明白了吗？那将来我整一个啊。也就是说在做事中掌握做事的方法，工具，材料，工艺，那方法就随之而变。所以说，逐渐的开始调整我们的方法。调整我们的方法在我们今天这个信息时代，信息时代，用信息时代的这种做事风格，做事方法。千万不要回到石器时代，也不要回到钻木取火的时代。现在你知道吗？哎哟，我跟你讲，现在的技术真好，真好。

你比如说这个微波炉，最古老的微波炉，是一个很恶心的设计，有一个盘在上面转，是不是啊？现在人家是平板的了。平板的能均匀吗？平板的均匀。为啥？因为里面的微波钻。是不是啊？微波钻呢。哎呀，我跟你讲，你还用钻那个盆儿吗？不用了，不用了。结果好不好打理了？好打理了，那只布一擦就干净了。这不就是工具好了活儿就少了，现在谁还劈柴，谁还捎煤啊，没有了。所以说在不断的调整工具、工艺、材料、技能。使用工具是技能、材料是技能、什么都是技能。方法一对，哎呀，这个爽啊。再淘宝，阿里巴巴，咔，走一走。这工具好，咔，效率提升十倍。是不是啊？现在我跟你讲，现在如果你能

够掌握现在最先进的工具，我看你工作效率肯定提升，不是一倍两倍甚至是十倍八倍。你怎么可能不喜乐呢？我跟你讲，现在这个世代，我们生在这个世代，如果比起以前任何一个世代，那都有福啊。

现在这个世代，人工智能时代。接下来，科技革命已经到了人工智能时代。那人工智能时代会不会人工智能啊？我跟你讲人工智能厉害到什么程度？翻译，翻译的老好了，直接出声音的。以后我告诉你啊，我就会整一个英文的。我讲完了华文的，立刻出英文的，声音还是我的声音，那些词儿字儿，那人工智能啊，厉害啊，那和原来的那个翻译不是一个东西了，以前的谷歌翻译那不行了。这就是我们的方法。像我们录音转文字，慢慢都没了。那咱们干啥去？咱们开始不断提升我们使用工具的技能。打扫卫生那方法多了，是不是？洗碗方法多了。慢慢你琢磨吧，我跟你讲，什么样的事儿到了有创意的人的手里，那都是机会啊，是不是？到了什么样的事儿，到了我的手里，方法都会被挑。那天我们就去逛电气店，有的人就说是洗碗机。我们家买过洗碗机，但那真的是……很糟糕的一个东西，因为它洗的没我快。他洗得没我快。用过的人都知道，没用过的人都不知道。我就慢慢告诉你啊，那个东西买完了肯定积累啊，肯定积累。前一段时间我们当中的一个人买了一个手提机啊。不需要他扫，他扫得挺麻烦，需要他扫的都扫不着。最后我还得再扫一遍。有意思吗？这就是……人对事物不了解啊，不了解。

六、在做事儿中与人交往

我最闹心的是啥呢？早晨起来，是吧？我拿假期。回来，我妈也起来了，我也起来了。妈，你吃了吗？我吃了。你昨晚睡得挺好吗？睡得挺好。第二天早晨前，妈你吃了吗，吃了。睡得挺好吗，挺好。第三天我妈直接跟我说了，我吃了。我睡得挺好。是不是，很闹心？闹心。啥意思也没有。是不是，那你说看着闹心不？闹心。然后，哎呀，这咋整啊？是吧，这咋整？没法整。但是如果两个人一起做个事儿，那就不一样了。是吧，妈今天咱们包饺子，我包给你看。你要做啥馅儿的？我要做啥馅儿的？那我觉得这馅儿不好，我给你做一个我的馅儿，你做一个馅儿，我做一个馅儿，怎么样？哎，我妈说那好啊。大家伙我们来点虾仁、虾肉、来点五花肉、来点什么菜往里一放，炒点鸡蛋。然后我还偷偷切点姜，那个切点儿姜碎啊。我说妈我有秘密武器啊，我的秘密武器就是姜和葱啊，往里放啊。包完了以后，我吃我妈的，真好吃。我问你，娘俩有话说没有？话就多了。儿子，你啥时候学的包饺子？我小时候净看你包来的，我在那偷学的。你这小子还偷学艺，我都没收你学费。你看这聊得，是不是？一起做事中与人交往。

听明白了吗？这是我跟我妈的对话。然后到夜里了，没事干了，买两根香肠，两瓶啤酒，我们娘俩打开，就喝就说。多好啊，探讨啊，探讨，很多东西可以探讨。所以问题是，人没有事干就坏了。没有事

干，所以我这一辈子喜欢创造事儿。你要想让我整活儿，那多了去，没完没了。我们家的活儿没完没了，哪那么多活儿呢？我整出来的活儿，为啥？做事能够在做事中与人交往，然后你传递，传递这个影响力啊。我就觉得这挺有意思，是吧？现在有个词叫抓存在感，是不是？干事啊，你跟人家讲，你说我要这样的，我要那样的，这个软件应该这样的，那样的，可有存在感了。

在做事中与人交往。然后呢，这就逼着你探索，探索东西，沟通，了解。比如说我要将来教大家听说读写，教大家怎么讲话，教大家怎么样去写文章，那咱的话题不就多了，是不是？像有一个姐妹，她老板一整天就中午聚在一起吃饭，大家门头吃。门头吃，我们姐妹说：“老师，我老板还喜欢跟我们一起吃饭，可是一吃饭，每个人脸都趴在碗里了，然后就在这吃啊吃啊，只听咽东西的声音，啥也没有。”她说：“吃得难受啊。”说：“老师，怎么跟你一起吃饭，你老有话说呢？”我做的事儿多，听明白了，我做的事儿多，这多尴尬啊。我说不是别的，我这事我知道。他脑子里想的东西不能跟你们说。你知道他想啥？想的就是多干活少给你们钱。他说不了啊说不了。听明白了吗？但是我们在做事中，你看，你也成长，我也成长啊。

这不挺好吗？是吧？挺好。然后我们谈的都是干货，是不是？你要跟我打电话也好，我给你打电话也好。没有不谈着事的，是不是啊？不谈着事，谈吃了吗？喝了吗？第二天我打电话给你，吃了吗？喝了吗？第三天你就说

我吃了，我喝了。我就……这不是笑话吗？是不是？你回第三天你就别开口了。所以说一定要做事儿。咱们就今天咱们就说啊，人资管理一大堆，是不是啊，今天的科学研究人资怎么管理，那都是极其复杂的科学啊，财务啊，财务管理是不是啊，然后项目项目怎么管理是不是啊，然后咱们要做的这个这个这个客服啊，客服怎么整啊，电商直播，哎呦我跟你讲那那那那，那现在这这东西哪行哪业都很深啊，是不是啊，人家现在人家董宇辉啊，是吧？ 上嘴唇下嘴唇一动，人家把直播搞得挺好啊，，现在要谈那没完没了啊， 这谈要谈做事儿，那多了啊。所以就在跟人交往的过程当中，你能不享受吗？是不是啊？都享受了，是不是啊？

七、享受自己劳碌的成果

享受自己劳碌的成果。你把事儿做成了呀。你把事儿做成了，你就开心了。那个开心久久挥之不去。今天大家得知道啊。这个人一事无成一辈子，有的人三十多，有的人四十多，有的人五十多，有的人六十多，一事无成。他不可能喜乐。是不是啊？他自己觉着自己像狗屎，别人看他也像个狗屎，你说他能喜乐吗？然后人家还真的有人说他像一滩狗屎，他回家纠结了很久。是不是有的人说，老师你说的就是我吧，问题就在哪儿呢？年轻的时候不喜欢捉弓，中年的时候不喜欢捉弓，老年的时候不喜欢捉弓，那不惨了吗？那很惨啊，要创意没创意，要知识没知识。孩子看他闹心，孙子看他闹心，自己看着自己也挺闹心，然后就又长了一个闹心的脸，看着都闹心，一照镜子，这脸长得这么闹心。为什么？没有成果可以享受。

所以今天咱们弟兄姐妹开始调整我们的工作态度。调整我们的工作态度，我们的工作，我们工作的那个钱不是使我们喜乐的。我做过实验，给钱给钱给钱，没有用，他不喜乐。但他做事做事做事做成了，他就喜乐很久，那才很神，那是很神奇的。嗯，别说啊。我让他做一个事工，老师你看我这个事工啊，你看我这个整的这些事工的材料这些提案这些啥的，我挺好挺好挺好，他为什么拿来给我看？其实他是卷着好看嘛，是吧？挺好啊，去享受自己劳动的成果。那这个东西所带来的反应是非常不一样的。

比如说在人力资源管理方面，如果你真的发明了一套人力资源管理的体系，那你就厉害了，你管理得得心应手，是不是？如果你发明了一套培训员工的体系，并且行之有效，不只是做表面功夫，它肯定会有成果。有了成果，把事情做成了，人就会喜乐。一事无成是非常痛苦的事情。如果你还年轻，一定要调整。如果你年纪大了，仍然可以调整。别等到天荒地老，人老珠黄，是不是？是吧？很多事情成了重担。因此，在我们还能行动的时候，现代人70岁依然很强壮，听我一句劝，在劳碌中找喜乐，在做事中找喜乐，是不是？所以说，你不喜乐都难啊。等到将来你做了很多事以后，你有一天可能会遇到一些人，你就可以教他们怎么做人，因为做事是做人的一个很重要的部分。好了，今天我们就讲到这里。我总结一句，就是要在做事中找到喜乐。如果做事做得劳苦或做错了。

如果做事做得劳苦、目标错了。如果做事做得劳苦、方法错了。如果做事做得劳苦、因为做完了都没有结果，因为做事做得劳苦。因为在做事当中跟人，没做事儿你这么跟人交往，是不是？发挥了自己的创造力，抓住了事物的本质，最后活出了神的形象。神要在你活着的时候，让你成为拥有他形象的人。好吗？愿神祝福大家！好，今天我们就到这儿，弟兄姐妹再见。



【做人做事】《做事篇》02：抓住做事的方法

大家好，今天我们接着开始讲《做事篇》的第二讲，抓住做事的方法。这个做事篇第二讲叫做“抓住

做事的方法”。那为什么我重复提呢？因为它很重要。你要知道人的智商没什么太大的差别，但是人的性格差别很大。有的人他就是老也管不好自己，在找到方法之前就说我不行，我智商不行。其实不是，是方法不对。也就是说，方法不对这种状况是个普遍现象。

直到现在我还真的是一而再再而三地证明了一件事儿：就是你的智商没问题。那你的问题出在哪里？你在找到方法之前你先放弃了。我在找到方法之前我不放弃，我直到找到做事的方法，这就是关键的差别。

一，做事要靠谱

我们常常讲靠谱这句话，是不是？有没有？哎，这个人不靠谱、那个人不靠谱，没有说这个人的智商不靠谱，都说这个人不靠谱。为啥？他做事不靠谱。什么叫做不靠谱？比如像我唱歌，我唱不到点子上，唱不到这个谱上，我唱歌就不靠谱，不上调。所以谱是啥呢？谱就是个方法。大家最好琢磨一下，可能我的定义还是有点差距，大概上应该不会出太多偏差。

那最近我服侍一个姐妹，她其实来教会不久。她子女要考一个什么老师，她是学数学的，抽到了一个签，让她教15分钟的法律。我看她就把法律的东西铺了满地在那乱找，整个人都快崩溃了。方法不对。那么我问你，人家在考你什么呢？

你是个数学老师，别人知道不？当然知道。你不懂法律，人家知道不？也知道。如果别人考你法律知识，那不很扯吗？这叫做事不靠谱。那么，大家知道考什么吗？考她的教学方法，考她的课堂管理，考你的这些东西。一旦知道考什么，你就有方向了，是不是？这是关键。

我有一个员工，拿了一百页的数据来找我。每页上都是Excel表格，看得我晕头胀脑的。我问他：“你把这些东西打出来干啥？你打出来给我看，我能看出什么来吗？”是不是？你打在纸上的Excel，我就奇怪了，那不浪费纸吗？

他说：这是你要的数据。我问：这数据对吗？他说他不知道。那你拿来给我干啥？也就是说，这事儿你怎么就知道对和不对呢？我告诉你啊，我是一个被认为稍微比较刁钻的老板，但是我不害人。你拿这些东西来找我，我一看就知道你在糊弄我。我是干啥的呀，是不是？你来忽悠我，你自己都不知道对和错，还拿来给我看，我给你做秘书啊？

那他应该怎么回答呢？他应该这样说：老板，这数据是对的。我问：怎么是对的呢？他说：首先，这数据是原始数据，然后我用这个方法、那个方法得出来的。后来我又横着加列表，竖着加列表，然后做了一些统计，统计完对得上。所以说这个事儿就是谱、就是方法，方法不对，就全完了。你能不能够讲得清楚你做事的方法？你说的方法不对，一听就不上道、不靠谱。所以说这事儿啊，就很有意思。

为什么你不行，不是因为你智商不行，是你在找到方法之前就先退却了，你没有性格，你没有信心。是不是？你怎么知道你做的是对的？我做的是靠谱的，怎么可能不对呢？如果错，它不是在谱上错，可能我在某些地方细节上有纰漏，但是我整体上是没问题的。

我给你举个例子，我怎么知道我在墙上画一条线是水平的。大家说说看？我用激光尺打的，除非这激光尺是错的，那画出来的可能不平。那我用激光尺打完了以后，我手里拿气泡尺又比划一下，一看果然这激光尺打出来的是水平的，然后这个线就在一条水平线上。那这能用啊，是吧？你做个吊顶，斜的吊顶你看

着都拧巴的，那不能用，是不是？所以说我这是激光尺打的，你一说人家就不问了，是不是？所以说掌握方法是很重要的。大家得知道如果掌握方法不重要，那就麻烦了。

其实跟智商有问题吗？没什么太大问题。有一些人智商不是那么高，他考智商的脑筋急转弯不太行。但是人家做事靠谱，靠什么谱呢？我这事应该怎么做，我是怎么做的。是不是？那我把这个靠谱的东西，我给大家分成几类。当然这只是做事。做事可以分为几类。第一，工具。第二，材料。第三，工艺。第四，技能。大家记下来了没有？来，我再重复一遍：工具、材料、工艺、技能。

比如说工具，Excel是啥？是个工具，是整理数据的工具。数据库是啥？是工具，是整理数据的工具，是不是？材料是啥？当然了，工具还有抹泥的铲子，还有其它的东西，包括人工智能，什么GPU这些。你没有这些工具，你干不了这活儿。没这些工具，方法就别谈了。我说你要在墙上钻个洞，好多年前，我们当中很多都是书呆子。

书呆子怎么做？我说你在墙上把这画挂上，这镜子挂上。拿了一把电钻，钻了钻，满头大汗，钻了两个小时过去了，那墙上也没出个眼儿。我说你干啥呢？她说，我钻洞呢。钻了两个小时了，钻成这样。我一看，拿钻木头的钻头钻墙？那不可能钻好的。拿钻木头的钻头钻墙是不行的，工具不对。一看工具不对，你什么都别谈了，是吧，你在那里都钻出火来了，你钻到明年也不会出洞。这是工具不对，是不是？

我要打一条水平线，你没工具，你拿眼睛看呢？你拿眼睛看，你的眼睛能行吗？你看这是直的，结果一量是歪的，那肯定不用想。材料，到底能不能说清楚这是啥材料。你没材料你能干啥呀？你要做事不得有材料吗，是吧？包括写文章都得有素材呀，写文章都得需要有素材。

材料，到底得用来干啥啊？你比如说要在墙上挂一个镜子，你需要啥？哦，我需要电钻，充气钻。但是我问你，如果那个墙是个石膏板墙，你需要啥？石膏板墙挂不了镜子。石膏板墙怎么可能挂镜子呢？那怎么办？那就得在后面有木，加固才能挂。工具、材料、方法就包括这些。

有了工具，有了材料，就有了工艺。工艺就是我怎么操作。要把整个流程做对。然后就是技能，技能是啥？激光尺我怎么使用，是不是？画线我怎么使用，画线怎么画。然后我怎么钻洞，怎么定位，怎么去把膨胀螺丝，或者是什么东西，都做成，这就是技能，你会操作。

一旦工具对了，材料对了，工艺对了，技能对了，干错了还是有点难的。所以说做事要靠谱。现在如果有人或者是我问你，你做的对吗？你说，不这么做怎么做？这就叫抬杠。你说老师我说的是对的。你说为啥我做的这个是对的？我第一用什么工具，我用什么材料，我用什么工艺，我用什么样的技能，这事儿做出来的结果在这摆着呢，它肯定是对的。是不是啊？

很早以前，我对这些东西就有点了解。你要让我讲

做事，因为我自己就是个做事的人。有一次，我买了一辆新车，我喜欢白色。但这个白色的车漆，两个月后，看起来就不行了。怎么擦也擦不掉，我说这是什么漆啊，真糟糕。我就去找商家，告诉他们你这漆有问题啊。结果有一个员工，应该是孟加拉来的，然后呢，他拿了一个小罐头盒，没有标签，倒出一些像牛奶状的东西到抹布上，擦了一下车漆，立马干净透亮。

我说这是什么东西啊？他说是材料，抹布就是材料，工艺很简单，一擦不需要技能，你明白了吗？我问他，给我擦这车多少钱啊？他说，八十新币。哎呦我天，五八四十，四百块人民币，就给我擦一下。我看到他十五分钟就擦完了，觉得给四百块钱太不值了，他擦四分钟完工，那我自己擦十五分钟省四百块钱不行吗？我就说，这罐儿得试试啊。他们故意不戴商标，人家这是商业机密啊。

后来，我自己找啊，能给他四百块钱吗，怎么也得找到那个白色的像牛奶状的东西。终于在家里厨房找到了，一块五一瓶儿，一瓶儿能洗车十次啊。你用淘宝一搜同款，肯定找到。然后你知道吗，一擦十分钟我也干完了啊。八十块钱，四百块人民币。

什么意思呢？就是我想传递的一个概念——方法太重要。其实很多东西都是一层纸啊。这个材料你如果到超市买那些洗涤剂，黄色的瓶，瘦瘦的形状，有点像洗发水的样子。就是这种东西，倒出来的跟那个牛奶状似的。大家对这东西这么有兴趣，我只是举了一个例子。那我问你，我洗卫生间快不快？快，洗卫生

间的老快了，是不是？洗车快不快？快，就是这种东西。

二，做事要学习别人怎么做的

做事要学习别人怎么做的，做事儿别从钻木取火开始做事，从别人的肩膀上往前走。你别说我告诉你，建立教会我是踩在人家的肩膀上。你别以为我发明、我创立了的华人命定神学是从天上掉下来的。那是人家已经做了大量的积累，然后轮到我做了，我把人家的东西不断地抽象总结。

那首先咱得学人家保罗怎么干的吧，咱首先得学人家耶稣怎么干的吧，那我不能自己写本《圣经》，我成了啥了，是不是？我整了个十字架大法，那不是麻烦了吗？那不能好使，那不对啊，一定是学别人。所以说这学别人的这个东西，要观察。

那为什么我喜欢动手呢？我告诉你，我小的时候啊，我爸干活儿，我就在外面，那冬天挺冷，我爸在棚顶上，我就在下面给他递工具。我给我爸递工具，我基本上不会递错。我爸需要锤子时，他没喊“锤子”，我就已经举起锤子了。这种默契，你说是不是很讨人喜欢？肯定讨人喜欢。

如果人家要锤子，而你递了剪子；人家要剪子，你递了锤子，那岂不是让人烦透了？有时候一说要什么东西，还得找半天，人家在棚顶上等着，看着就闹心，是不是？我观察我爸怎么做。“哦，他这么做、他那么做。”这个时候需要用这个了，钉子在那拿着，不是有锤子吗？看的明明白白。所以等我干的时

候，我不就学会了吗？是吧？我爸怎么干，我就怎么干。

有一次，我跟你讲很有意思。我们住的那个屋子吧，有一面墙，我让一个姐妹把墙磨一下。我就是让她学。结果好家伙，几个月以后我回来一看，那墙磨了一公分厚！这磨一公分厚得花多长时间啊？那墙面简直是个艺术，真的成了艺术墙。我说：“你怎么把墙磨成这样呢？”她说：“我就拿个小铲子，一点点抹，一点点抹。”你说，一层一层的抹，那得下多大功夫啊！哎呦我的天哪，磨出了个像伊拉克风格的墙。

结果你知道吗？我说你有没有看人家怎么抹掉？她说没有。我说那你来咱看一看。她说那人家师父厉害所以用大铲子，我不厉害我只能用小铲子。我问你小铲子能抹平啊？大铲子抹下来都得需要技术呢，这就自己发明一套，那哪行？是不是啊？那绝对不可能好。所以什么东西都是跟人家学的。

找视频，你看是不是？就说我讲课，那我也得读资料，是吧，那不读资料怎么能讲课。那过去这些年我就跟人家学，都是跟人家学来的。人家做木工我在那看呢。人家做电工我在那看呢，是不是啊？哦，两个线接在一起，至少缠五圈，我到视频上一搜，接线是这么接的呀。我说为什么要这么接，师傅说，这么接拉不断呢！你拽一个试试，拉不断的，都不可能拉断的。哦，原来是这么回事儿。

写程序你不得跟人家学啊，是不是？写程序你能自

己发明啊，你自己发明的程序肯定跑不起来。所以所有的东西都是跟人学。其实跟着我在我身边的，他们有一个得天独厚的条件，就是看我干活多，我这活多呀，然后他们就说：老师，回去咱们把那个给拆了吧。我说你要干啥?创造工作呀，折腾呀。

你要让我整活儿，那是多呀，咱没完没了，要改进的地方是很多的。所以不管是写程序，还是抹墙，还是锯板，还是装修，还是企业管理，全是这样。建立教会，全是模仿啊，全是从别人学的呀。你说听说读写哪个字是你发明的，哪个字都不是，就跟人家学啊。

这类的事儿我跟你讲，我眼睛好使，我脑袋不一定那么好使，你要考这脑筋急转弯，我肯定不行。脑筋急转弯，咱转不过来。但是干活他还真不一定干得过我呀，我做事靠谱啊。

我妈干了一辈子的这个活儿叫做面案。二不是老二的二，是案子的案。东北人叫面案。什么意思呢？就是跟面有关的活儿，包饺子、包包子、做面条、做蛋糕做啥子都是。那我妈包饺子的时候我就在那看，我看得可仔细了，她都不知道我在看。然后等我包的时候，几下子就上手。我现在脑子里头想，啊是这么回事啊。不就学会了吗？是不是？这是方法，它不是聪明。

人如果天天观察人家的方法，那你还得了，是不是？咱们就说咱一般的咱们当中的弟兄姐妹，你要看我做东西，你就看吧。等我这么做完了以后，让你做

的时候，他非得改变。那其实他才邪性呢。你比如说我做事，一旦它是个工程，我一定会有施工方案，不是站在剧台上才想起来，我的板儿多大呀，是叫剧多大呢。

那我跟你讲，锯一百张板儿，脑袋都嗡嗡的。根本分不清哪块是哪块，如果你不做标记，真的找不着。就得做计划，施工计划，施工方案，这块板然后规划好怎么整。你不整不行，到别人做的时候，非整错不可，那不整错都难啊。

最后我就很感慨，人为什么就不爱从别人哪里学，总想自己创新点啥。如果你上学的时候老想创新个字儿，那肯定是错别字儿。是不是？你想想看，你写东西不得写人家的东西吗？数学，你就得照人家数学的规矩写呀？是不是？

所以，人在这个过程当中，你就会学到很多东西。人一成长，人就高兴。你慢慢比划着，你学着，你不成长你就不高兴。你每天跪在那儿七个小时祷告，祷告完了，然后第二天又跪着那七个小时祷告。你试试看，什么也不干，能干啥？

我曾经遇到过一个传道人，这个传道人他儿子就跟我说。他说我妈带的这些传道人都叫社会残疾人。买机票不会买，手机不会用，电话不会打，却会祷告，还会翻方言。他儿子看不惯，都像社会残疾人，啥也不会。你说要了命吧？你如果做基督徒，做成这样的基督徒，那像亚伯拉罕吗？像以撒、雅各吗？是不是？那不成残疾人了吗？

要做事儿，就得从别人那儿学。人不会学习，那还叫人吗？什么东西都是学的。打扫卫生、整理家政，是不是？整理家政，那哪一样不是需要学习的呢？每一样都需要学习。就咱们说，做家务能干得过我的也不多。我干得又快，又干净。这是为什么呢？因为我掌握了方法、我找到了更好的工具、找到了更好的方法、更好的工艺和更好的材料。比如打扫卫生，我找到好材料，那不快了吗？肯定快。我感慨，人不会跟别人学习，上来就创新，那你就能创造社会残疾人到哪里去。

三，从错误中总结经验

方法模仿完了，看完了，回家一练却不是那么回事儿。那怎么办？要么是方法我们没有理解到位，要重新琢磨、思考。这块没整对，这一条还是不对。其实不对的地方何止一处？你要把一件事做对，比如说飞机能飞上天。你哪件事没做对的，都飞不上去，是不是？人工智能驾驶车在路上跑，你哪一件事做得不对，它都不行啊。

听明白了吗？你可能把人送到太空实验室，但是你如果接不回来，那不成木乃伊了吗？哪件事都得做对才能成功，所以能错的地方多啊。比如说我写了一个程序，一上来就有很多地方不对。解决了一个问题，还不对。为什么？十几个问题纠缠在一起，你解决了一个就高兴了，以为找到了问题的根源，结果解决完以后还是不行。又发现了另外一个问题。这样不断寻找，不断解决。

在这样的过程中，通过错误，总结经验。你问我，怎么知道自己做的是对的呢？哎哟，走过来的过程中不断流泪流汗，能不知道吗？那都是我们自己磕磕绊绊、一路跌跌撞撞走过来的呀！华人命定神学能走到现在，是磕磕绊绊、跌跌撞撞走过来的，在错误中纠正了许多说不清楚的错误。

以前我们觉得祷告声音大很有感觉，那对吗？后来发现不对，你说你音响开大了，拿着麦克风在哪里祷

告，声音是挺大的，挺有感觉，一会儿物业来了，你怎么办？不是扰民吗？你感觉好，但别人感觉不好啊。这就是在错误中不断总结经验，不断调整，这就是闭环。

我干得对吗？这就叫做闭环。我怎么知道我做对了？结果是出来的，我解决了这么多问题，才把它做对的。那你如果说不解决这些问题，你怎么可能干对呢？是不是？咱们就说这医治释放。你说你怎么知道你干的是对的呀？我先模仿的就是耶稣啊。模仿的时候一开始模仿的不像。我不经常跟大家讲吗，耶稣手一摸好了，那我摸了一下他没有好。那怎么办？耶稣摸一下好了，我摸他一下不好，我摸一百下，一百下不行就摸一万下。那这么不对啊，是不是？

后来发现什么？医治释放的根基是建立得胜的教会，就这么简单的道理。建立得胜的教会，因为那是属灵争战，经过了多少磕磕绊绊。吃得那苦，眼泪用矿泉水瓶都可以接起来，就是折腾。从错误中不断地总结经验，千万别觉得不这样那还怎么干？就这样，干错了以后就这样啊。

那我不是以前讲过吗？造了一个车不会跑，车就这样！造了一个飞机，飞机不会飞，就这样！建了一个教会不能赶鬼，就这样！建了一个教会不像耶稣，有点像佛祖释迦摩尼！那是主吗？祂也是个主，祂是佛主啊。感慨，我们做错的地方多。一个一个纠正，直到现在仍然在纠正，这就叫做信心。神一定会让我把它弄对的。我不是说，哎呀，我弄错了，神你捏死我吧。神祂不捏死我呀，祂捏死我，咱就game over了。

祂没捏死我，一看，哎呀，怎么还没捏死。接着给它整对，我跟你讲，神就喜欢这样的人。

你仔细看啊，凡是我狠狠怼的人，那怼的我自己都觉得下不了手啊，不怼不行。那怼来干啥呢，就是让他学会一件事儿：我干的对吗？这不就解决了吗？我干的不对啊？那对的啥样？咱得有样子学啊。很多人就不知道，就这样，我就一直这么干。怎么呢？我这么干，怎么呢？我都大学毕业了。

我的妈呀，后来我就发现，很多大学毕业的写个文章，那真的是辛苦，写点东西那可费劲啊。要想把东西写清楚，那多费劲啊。我告诉你，我写的东西一开始跟你写的差不太多，那写的东西都是驴唇不对马嘴，上言不达下语，然后就搅合在一起。为啥？脑袋不好使，没经过训练。那后来怎么着，就得学。学的那真是屁滚尿流啊。学得很痛苦，上学时候没好好学。咱们很多的教育体系，教育出来的人，写东西写不好。

从错误中不断地调整，这就叫闭环，直到把它整对，是不是？从错误中不断地调整，然后你知道吗？你做对了你知道做对了，做错了你知道做错了，结果最后就抓到了这个事物的本质。抓到了这个事物的本质，你肯定有感觉。感觉一出来你就喜乐，在劳碌中喜乐。是不是？做事跟别人学的时候好像也喜乐，有进步。但是最喜乐的就是把事终于整对了，是不是？你跟别人模仿，模仿错的概率也很大。

四，做对了还要寻找更好的方法

老师你讲这玩意儿不是土啊？对，就是非常简单。你看我说的事儿有多难，做事儿要靠谱，是吧？靠谱就是方法，是不是？做事要跟别人学习，你说这有多难呢？然后跟别人学习，完了回来自己一做，发现跟做的人就不一样。包饺子把馅儿都包外面了，就像那个什么马可波罗，带着中国的馅儿饼，到了西方成了披萨,披萨饼了，馅儿老在外面，整不进去，是不是？

从错误中不断地调整。然后呢，还要做对了，还要找更好的方法。我教的东西简单，就是老头老太太听一定能听得懂，你肯定听得懂。

做对了还要寻找更好的方法。你这个工具在更新，材料在更新，工艺在不断地调整。你现在如果回到20年前、30年前，哪有这么好的工具？没有这么好的工具，那打电话可费劲了。

是不是，我们当中一个姐妹，把孩子送出国读书学习，家里也不是很有钱，那整天在家里就唱，彩虹总是在风雨后，一边流泪一边唱啊。后来母女俩都信了主，彩虹总是在风雨后。那么总结来总结去，总结出什么呢？信靠神，这是实践信心的表现。

但是我们在做事时，需要不断调整，把我们内心中错误的东西丢掉，把正确的东西吸纳进来。实际上，信主也一样，我告诉你直到最近我还在成长。最近我

发现，多祷告不会吃亏。有的人早上刚七点、八点起床就去上班，晚上七八九十点才回来。

忙什么呢？不可能有好结果。做一件事情，用十个小时做不完，十二个小时做不完，十六个小时做不完，干脆别睡觉了，二十四个小时做。不用多久，他就不用做了，是不是？那对吗？不对啊，是吧。

我告诉你，读《圣经》不可能耽误时间，祷告也不可能耽误时间。就算耽误了，也没什么大不了的。是不是？你慢慢去琢磨。你会发现花这些时间，什么事情也没耽误。耽误了什么？耽误了那些灾祸，耽误了生病，耽误了那些折腾。是不是？谁没耽误啊？

我想，即使做对了，还要寻找更好的方法。那么怎么办？我以前一个小时完成这项工作，现在半小时就能完成了。这让我满足了吗？再过一段时间可能十分钟就能完成，再过一段时间可能五分钟，再过一段时间十秒钟就能完成了。你缺时间吗？你不可能缺时间。所以，做对了还要寻找更好的方法。

这世上没有最好的方法，只有更好的方法。有这句话吧？这世上没有最好的，只有更好的。你永远不会是最好的，但是你永远会变得更好。这道理听起来多好啊。现在的你比昨天更好，明天会比现在更好。为什么？因为你在不断寻找更好的方法。

包括活法，怎么个活法，是不是？那样的活法活得很辛苦。所以就在这个过程中，有些人喜欢做事，因为这个时候就开始有你的创新，你的点子，你的探索，你不断地寻找。在这个过程中，你会不断总结，

不断抽象，不断归纳，不断整理，然后你就会总结出事物的规律。

这不是我们华人命定神学走的路吗？是不是？我以前在人家当地教会信主，我是学人家的。学了以后，发现不对的地方我就慢慢调整。调整完了以后，后来做对了，现在找更好的。现在是不是比去年更好了？有没有发现我讲道、查经越来越精准了？前一段时间，我们把《101课程》升级了越来越好啊。

有的人说："老师，还有没有那旧版的101课程？"那旧版的，有的人觉得好，其实不好。看你从哪个角度说，是不是？不是说这新版的比原来的更难理解了。新版的101课程，现在用的就是第二版。如果你以前学过101，你现在再重新学一遍是正常的。新版的内容答的更精准。我们看到的是什么？就是从哪个角度看。你从容易吸收的角度来看，因为其中还有一些错误的观念，人就喜欢这样。

但是我告诉你，从建立教会的角度看，新版的101课程绝对更好。我就是喜欢做事，不断地调整，不断地创新。以前写101课程，花了我三个月，憋得难受。后来写201课程，写了六个月，觉得不对劲，看着别扭。后来不断调整，不断调整。接下来我可能会花时间整一个新版的《201课程》门徒的课程。101课程是给信徒学的，给那些从不信到信的人学的，讲信主是怎么一回事。201课程是给信主的变成门徒的，讲变成门徒的过程。

我想写201课程花了半年时间，这回升级版可能会

花少一点时间，不断地抽象、总结、归纳、整理。这是你已经上升到了一定的高度，是不是？有的人就说老师，这些我都整了。

五，不但会做还要会教

我跟你讲，会做和会教是完全不同的两码事。你如果会做，但不一定会教。我见过很多木工师傅，他讲不明白的。到我这里来，我给你讲得明明白白。所以，不但会做还得会教。昨天我就跟一个做销售的弟兄沟通。我说，你得写一个做销售的课程，怎么去了解、怎么去挖掘里面的决策机制，然后跟哪个层次的人应该怎样沟通。做复杂的销售你得从上往下做。写成课程，他就发现自己不行，辛苦费劲。

如果你愿意参与这个项目，咱们一起来，我会亲自参与。这会做是一回事，会教则是更高的一个层次。你不掌握了事物的规律，那你就更麻烦了。是不是？销售就是上嘴唇下嘴唇一动，人家买了你就厉害了。但是教别人会做销售，那绝对不是一般人能做到的。

你要能做就厉害了。为什么呢？因为我们这个弟兄，50多岁了，到60岁要退休的话怎么办？就要把他这些经验重新梳理、总结。总结以后，在这个世代，这个世界很需要能够把这些事物讲得清清楚楚，做培训的。是不是？这个东西叫做抽象、总结、归纳、整理，找出其中的规律，可以举一反三。

所以我说的意思是，进步是无止境的。你看到我了没有啊？其实我讲的不是别人，就是我自己。我就是这么走过来。我干的事儿，都是当我干得相当娴熟以后，我都把它总结到一个我可以给人家讲明白的程

度。所以后来我就说，以这个培训取代管理了。

用培训取代了管理，你负责这个，你负责那个，下去干吧。那么这意味着什么？你这个事情应该这么做，你那个事情应该那么做。虽然我管理的范围不大，但只要是我负责的，我都会做到最好。因为我不仅会做，我还会教。这就结束了吗？没有！进步是无止境的。

七十二行，行行是状元，不是行行出状元。你慢慢干吧，干出一行的状元就够了。但是如果你能在多几个行业干出状元，也正常的。每个行业都有状元。像我这样干，你会不会有时间？我告诉你，你永远都会是一个做事的高手，浪费的时间就少了，你在同样的时间内会干更多的事情。

所以你看，我教的多好啊。如果你按照我说的去做，可了不得。前一段时间，有一个做老师的人向我挑战，他说：“老师，如果你像我一样做语文老师，你会怎么干？”这难不倒我。我说，如果我教语文，我会把自己提升到可以带博士的教授水平，在这个行业成为专家。例如像易中天，他对语文的研究非常透彻。你读他写的东西，《大话方言》，写这南腔北调写得真好啊。他把方言中的内容总结得很好，南腔北调的东西总结得特别清楚。

当然，我是在读闲书的时候翻了翻，发现他的研究很深入。是不是，人家把《大话方言》写出来了。中华史，人家有一套自己的看法。也就是说我们今天，这个教师你说咱就停留在这个水平，做语文老师，每

年拿课本念一遍，有什么意思呢？你不可能喜欢做语文老师。

你像我这么做事，他肯定喜欢的。那人家说，那如果你做成这样了呢？其实我还有另外一个方法，我现在教语文，我把语文和汉语吃透了。教高中初中，绝对没问题啊，只要听我课，那绝对考试考得好。那语文教了，我这整个英文呢，我教英文行不行？开始横向扩张。

那就是我们要成长是无止境的，你不但会做还要会教，这就是关键。那如果你会教了以后怎么办呢？那老板给你升成科主任了，是不是啊？你管整个老师，那你就会教，你不但教学生，你还得教老师了，是不是？你就可以教人怎么掌握这个学习方法，怎么做课堂管理。

发展的这个空间巨大。然后你总觉得自己做的不够。为啥？其实也真的是做的不够。如果你每天都觉得自己做得挺好那就坏了。肯定不是一个好老师，是不是？肯定谈不上一个好老师，就那么混，一天一天混。

我想一个人如果在劳碌中喜乐，他就是掌握了方法，抓住做事的方法才喜乐。你抓不住做事的方法，做什么东西都屁滚尿流，做什么东西做出来的结果都水当尿裤。是不是？这几个词儿。这几个词大家能抓住吗？但是描述的事儿还挺形象的。自己整完了这个东西水当尿裤，自己长得就像个歪瓜裂枣。他不可能享受啊，他怎么可能享受呢？

将来你整着整着整到管理了呢，那管理的学问又多了。我就很感慨。这个人停止了多久了呀？咱们当中的弟兄姐妹停止多久了？

学点东西一学，哎呀我会了。真让他做，啥也不是。刚刚有一位姐妹来找我，她说：“老师，你知道吗，以前听你讲《创世记》时，我觉得都是这样，都是那样。但是有一次我自己读了《创世记》的原文，读完以后我再自己去写，其实是不会的。”然后她再去看我的，哎呀老师怎么就抓住这个重点了。

这位姐妹以前以为自己懂得，但实际不是。为啥呢？因为总学总学，总也没学进去，就像个大学漏子似的。考大学考了二十年的大学漏子，哪年都考不上，越考分数越低。后来连他的儿子都考上了，他还在考呢。你说是不是他觉得自己学得不错了，所以就考成那个赖样子啊。

我就感慨，其实好像懂，又好像不懂，其实你真正的去一教，你就发现你根本不懂。有的人还吹牛：“老师，你讲了上句，下句我就知道了!”我一看这副嘴脸，你说是不是逼着我讨厌他，是不是？那真是逼着我讨厌他。没关系，我真的巴不得弟兄姐妹能从这种状态里头走出来。

什么东西仅仅知道一个皮毛，你不可能享受。你可能知道了一个皮毛，对你赚钱来讲是OK的，够的。但是要想把事做对，做到享受，抓住做事的方法，那是差得很远了。

好吧，我们就讲到这里，我想做个总结。我真的希

望大家能够抓住做事的方法，不管你是做啥，是做直播，做一个主播，卖一个农副产品，行行水都很深，学习永无止境。愿神带领大家成为能够抓住做事方法的人，成为一个能享受工作的人，工作本身就是一个恩典。

愿神祝福大家！



做人做事

系列课程

《做事篇》

命定神学

www.mingding.com

【做人做事】《做事篇》03：在做事中了解事物的本质

大家好，我想我们接着讲做人和做事。今天讲做事篇的第三讲：在做事中了解事物的本质。我想应该是

没有人去上厕所吧？上完厕所回来，你会问老师讲课的主题是什么啊？因为上厕所去了，所以错过了。但是我告诉你，你看一下前面人家的打字，在做事中了解事物的本质。

掌握了方法仅仅是第一步

你知道很多人就停留在这个层面上了。比如说我是个刮大白的师傅，刮大白，刮了一间，又刮了一间，又刮了一间。你问他刮大白是怎么回事儿，他基本上也说不太清楚，他刮了一辈子。能活，但是活得有点小郁闷。为啥？因为他刮大白，他就是一直刮下去啊。一直刮下去，那是劳苦啊。他很难开心的。

你每天做同样的事儿你试试看。今天做，明天做，后天做，天天做。哎呦我的天哪，人一辈子活得这个郁闷啊。最后，刮了一辈子的大白啊。我想光我单单停留在这个层面，一生就把做人的这件事给糟蹋了。我再说一遍啊，一生停留在劳苦操作当中，就把做人这事儿给糟蹋了，白做了，这一辈子白做人了，就一直干。

那其实应该怎么做？一个没有受过太多教育的人，和受过很多教育有知识的人做事是不一样的。
你比如说我可能会洗厕所。我洗厕所洗着洗着，我洗出规律来了。我不但掌握了方法，我还抓住了本质，我就了解了里面的本质到底是啥。你说，老师洗厕所还有本质？有啊。人一旦找到了内在的本质，那就开心了。你为什么不开心？因为一直在劳苦当中。

所以，人一辈子不是学了一个方法，而是学会了思考。其实思考这件事儿，是做人的一个关键因素。如果你不会思考，这辈子不白活了吗？是不是白活了？

所以我想解决问题很重要。做工那不过是人家给咱们一个平台，那是恩典。

华人命定神学其实就是一个抓本质，了解事物的本质的神学体系。那怎么了解的呢？开始建立教会，啥也不知道。幸亏我啥也不知道。如果学了那套传统的神学体系，好像知道然后又被那套体系污染了，坏了。就那么过吧，反正也是一辈子。那幸亏我知道我不知道，所以在建立教会、在实践当中，碰得鼻青脸肿。哎呀，我说这问题啊层出不穷。

因为我不是一般的小老百姓。能干、使劲干，干得很痛苦，还是继续干，然后就以为是为主受苦，其实是没有了解事物的本质。

在建立教会的过程中，有一点是我最重要的特点，就是我知道我不知道。我知道我不知道，然后我就去探索。哎哟，反复地去了解《圣经》。实践牧养，然后在这个事儿上有不断的突破。这不就创立了华人命定神学？其实华人命定神学是一个牧养的神学。建立教会就建立有神荣耀教会的神学，牧养的神学。

那人享受不享受，喜乐不喜乐，全看本质了。如果你了解了本质，你就可以举一反三。你不了解本质，那个东西看起来杂乱无章，然后就很多。我经常看到咱们弟兄姐妹跟我讲，老师我的工作可多了。然后拿手比划一下那个脑袋，好像是脑袋比大象脑袋还大似的，在这手滑了一个大圈儿，哎呀，东西老多了。我说哪有那么多东西啊？

我说你干啥的呀，她说，我是教跳舞的。我问，那

你呢？她说，我是教弹钢琴的。我说你这教弹钢琴的，教啥啊？就那么几首曲子教会了他去考，是不是？那跳舞呢？就那么几个舞，然后教完了人家去考去。那有啥东西啊？让我这一说呀，就把人家的专业都给贬低得不行，人家就觉着我瞎说。

其实事实上，如果真抓住了本质，一下子就觉得整个东西透亮了，这东西没多少啊。所以会做是一回事，会思考是另外一回事，抓住了本质，了解了本质，那更是另外一回事。

我不是讲吗，人都得有点哲学。那你没有哲学其实就是没有理论指导。那人活得肯定很累。我跟你讲人活得累，就是经常在忙啊忙啊忙，然后啥也不知道。然后第二天又忙啊忙啊忙，啥也不知道，瞎忙。那我说的就是叫无头苍蝇。我翻译成英文可不是没有头的苍蝇，叫做没有头的鸡。但是鸡这个字在中国人里面听起来太难听了。Hitler's Chicken。

关键是了解事物的本质

关键是了解事物的本质，绝对不是学了一个方法。你卖肉，你慢慢了解卖肉的本质。你如果说是照顾老人，你了解照顾老人的本质。如果你是个打扫卫生的，你了解打扫卫生的本质。什么东西都必须了解，你了解完了你可了不得，关键就是这件事。

如果你说你干得不喜乐，肯定是这事出了问题。为啥？你掌握了方法，你还不了解本质，你就觉得活特别多，你就觉得事特别乱，是不是？

那什么东西是本质呢？就是事物的规律。事物的规律就是指导我们实践的理论。我们小时候读的东西是不是都还给老师了，有没有？从实践中来到实践中去，是吧？理论是啥？实践是啥？咱们学过没有？哲学嘛，哲学有没有学过？

没学过的没关系啊。咱们当中是有一些东西都学了，但是还给老师了。那东西很有用的啊，但是很多人不知道。所以你问我为什么我活得挺好。因为我是一个有哲学思想的一个工程师。我就是喜欢抓事物的本质。

能够指导时间的理论是非常重要的。能够指导就是好使。这个好使不好使，这才重要呢。听明白了吗？如果你用的东西都不好使，什么指导啊？指导不了。不好使的东西是有问题的呀。你抓住了这本质，你再

去指导实践的时候是很清晰的脉络。好像是东西很多，但实际上是不多的。

你比如说坐车，你就了解坐车的理论。当然，卖车是卖车的理论。坐飞机有坐飞机的理论，工程都有工程的理论，高铁、高楼，所有这些事儿都必须有理论的指导，是不是啊？所以伴随着对事物的本质的了解才能够把事情做成啊。你没有对事物的了解，你做不成的啊。听明白了吗？

那我们为什么做得晕晕乎乎的？因为啥也不知道，就知道忙。如果一个人啥也不知道，就知道忙，坏了！我得告诉你，我非常非常不喜欢忙碌。你不要以为我不忙碌，以为我做的事儿少，我不忙碌，那我做的事儿多呀。直到现在，有一些事儿我还亲力亲为呢。

所以我了解事物的本质，你要让我给你讲讲我过去这些年，我做这个电脑网络，我把电脑网络的本质弄得清清楚楚。很多时候工程师解决不了的问题我能够解决。为啥？我知道这里面的猫腻。后来做了管理，对管理我也做了很多的探索。那真的是好，那个知道的东西多，那玩的花样也多啊。抓住了本质就可以指导实践，就这么回事。

我不是死记硬背那种人。那我就在想，做事儿不是最重要的。有的人一直停留在做事儿，这一辈子就跑了一个龙套。所以做事儿干啥呢？从做事儿中了解事物的本质，你就喜乐了。你为什么不喜乐就这么回事。我就看那些老师，哎哟，说的不好听的，做的屁

滚尿流的。我说做个老师能做成屁滚尿流的不挺奇怪吗？是不是？奇怪啊。人就是不想花时间了解，这才可恶。

我就想改变你们的生活方式。你说我改不成咋办，改不成，跟我也没有什么太大关系。我也是照样喜乐。为啥？因为我很清楚，你的改变只有你自己愿意才能做。你不愿意就像牛不想喝水，给按到槽里有啥用？没啥用。所以我想告诉你，你是想喜乐吗？在工作的岗位上想喜乐吗？想喜乐，哎呀，谁不想开开心心做工啊？

了解事物的本质，你就一定会做事情条理清晰。如果将来有一天老板问你这个，问你那个，那你回答的都是条理很清晰。为啥？你了解这些事物的本质。

那我问你，做老师是做啥呢？好多人不懂，做一辈子老师以为站在讲台，在那嘚不嘚嘚不嘚然后卷包就走。那都是有问题的呀。所以学生学得啥样的？

感慨，是不是？老师在讲台上是干这个事儿的吗？当然我不想讲这个教育的问题。我巴不得弟兄姐妹，不要在这人的一生当中，就跑了一个龙套。大家知道什么叫跑龙套吗？你知道这个演员骑着马，然后摄像机在那儿拍着。在那儿骑着马，那马往前走，树往后边跑，结果人家拍戏的那可厉害了。整一群群众演员，一人扛着一棵树跑，那马根本就没走。

然后我跟你讲，抱着树跑，看着还有那个好笑，但咱们看的电影你还别说，电影还就是这么拍出来的，你别看那树，那马往前跑。其实是一群群众演员抱着

一棵树，一人抱着一棵树往后跑，抱着个树跑来的。哎呀，你说薪水高不高，那怎么可能高呢，大街上抓一把来，你来抱着树跑。所以说，那匹马要跑，而人在摄像机前要捕捉，这多难啊。听明白了吗？摄像机要抓住在奔跑中的马，这多难拍啊？那骑马的人啊，上下颠簸的。一步也没走，光那些跑龙套的跑了啊。听懂了吗？所以这一辈子千万别再跑龙套。

千万别再跑龙套，开始学会抓住事物的本质。你说我没上过学，你这不是在那上学的吗？你说老师我认识的字不多，我讲的字都不用认识，都是简单的字。我跟你讲，我讲的东西有一个特点，都是很简单的字，特别粗糙的字。没有那些听起来谁也不知道的词儿。

我妈没上过几天学，都听得懂。她说，儿子，你讲的我都能听得懂。那不是我拽啊。我不拽!我不一整就拽一个大家谁也听不懂的词儿,我讲的都是大家能听得懂的词儿。你别以为这个东西粗俗，这可不是粗俗啊。我讲的都是粗俗话。但人家邓小平的"黑猫白猫"理论多粗俗啊，但就是厉害，是不是啊。

如何了解事物的本质一：知道自己不知道

知道自己不知道，这是个态度问题。你知道《圣经》有一句话很有意思啊。读了神的话就去行，就是个聪明人。为啥？因为一去行，发现不对。
哎呀，这个不对啊。行出来的结果跟《圣经》里的结果不一样。那不一样的是谁错了？是《圣经》错了还是你错了？我猜大部分都是咱们错了。知道自己不知道这是一个很重要很重要很重要的一个观念。所以这个传统的神学，被我说的一无是处。为什么呢？因为传统的神学能说不能行。

耶稣说那些法利塞人不就是这么说的，能说不能行。曾经有一个东西是很要命的，以经解经，大家听过没有？你觉得以经解经对吗？以经解经，那东西要对，耶稣就不用说听了神的话就去行了。解的就是以经解经，解完了以后就明白了，一试不对。那不对那你解出来的是个啥呢？是不是？行不出来。

所以我说，就是如果做了一个车，车不能跑，你还得搁手推着，那叫手推车，是不是？那如果造了个飞机不能飞，那不叫飞机，是不是？抓了个飞机能飞上去下不来，那叫活棺材啊，那叫能飞的棺材啊。是不是？那不要了命了吗？你坐吗？你敢坐啊？我是不坐啊。为什么不做？一做就掉链子。飞机坏了是不是？

所以说，这事儿啊，还得把它行出来。一行就知道自己不知道，这就是问题所在。你比如说，咱们就说

这个病得医治这件事儿，那是咱们行出来的呀。实践来实践去，哎呦，好事儿绝对好事儿。是不是？所以说这事儿，都得把它做出来了。

那我怎么做出来的呢？是一开始就认为自己不知道，我绝对不会说做一个车不会跑，车就这样的。建了一个教会没有神的同在，教会就是这样的。做了一个飞机不能飞，飞机就是这样的。我就给他一个词儿，傻了吧唧。是不是？你得傻成啥样这么说。

所以说我告诉你，华人命定神学讲这个了解事物的本质，顺便说点这个带点神学的货啊。最重要就是行出来，是不是？有一个老师曾经讲过一门课，我听得挺好。你知道他这个人，他是专门教人教课、教做销售的。他是个销售人员出身。他有一个朋友就来找他，你说我做这个衣服吧，货真价实，质量超棒，然后就是卖不出去，那才邪门儿。

他说你定价多少？三百九十九。我问你现在穿三百九十九块钱衣服的人，是什么人？大家说说看。后来他说你这个定价不对。为啥呢？因为你这个东西的设计，和整个的材料设计风格，和这个针对的人群对不上。结果他就回去改了这个样子，也改了牌子，卖1699火爆。

他说那个老师啊，我要请你吃饭。为什么呢？哎呀，我跟你说完了以后回去，我的东西就卖了。所以说这事儿啊，这定价这东西挺要命啊。你定价不对，是吧？如果你不知道自己不对，你就在那挺着吧。最后就挺尸了，挺成尸体了，我就说这个事儿啊。但你

要不要在拼多多上拼一个工程的工具？千万别去那儿，那拼不了。
所以说这事儿啊，咱们都得知道咱自己不知道。咱们做任何东西，都要知道自己不知道。那我这个人就是喜欢琢磨。我这一辈子最聪明的地方就是，这事儿我还不知道。我干得费劲我能不知道，是不是？我干得费劲我闹心，我能不知道？

那我知道啥呢？就是这个事儿我还没把握好，掌握不了。你让我去教人家怎么做销售，那是纯扯淡。我做不了，我不知道。我干不了，我没干过。是不是啊？但是只要是我干的活儿，我一定会把这活儿干明白，从不知道干到知道。

像建教会是吧？那我以前在做这个IT的那个最高的职位叫做CIO。那经常处理大量的甲方乙方的合同。我就是甲方，人家是乙方。这合同管理，那是复杂的课题，记住啊，那可不是开玩笑。

然后还有外包的，还有供应商，然后我要认识这外包的本质，我要了解供应商的本质，我要了解合同的本质，我要了解项目管理的本质，如果不知道，老惨了。那后来我整明白了，所以我每天上班下班，不怎么加班的，虽然我干很多。为啥我了解？有一次我一个同行打给我，他说：“老师你有没有这个问题啊。”我说我没有啊，他问：“那你怎么能没有呢？你怎么没有呢？哎呀，我都干得焦头烂额了。”他内部有内部顾客，外部有供应商，内部的顾客不满意，外部的供应商不能做。我跟你讲，整天开会，跟这个开会，跟那个开会，一开开到晚上十点。那个累

得小脸都绿了。那原因在哪儿呢？因为我在做我这个职位之前，我就想这事不能这么干哪。他们还那么干哪，到现在还那么干哪。我说不能这么干啊。

他说那问题的本质到底是啥呢？我告诉你，只要是说不清楚的，你就不能外包。记住你要想找一个供应商，你就得把所有的事儿都说清楚。这是个啥，那是个啥。听明白了吗？那你如果没有这个知识，你肯定被欺负。因为合同是人家写的嘛，是吧？说不清楚的不能外包。

比如说装修的地砖，十二万全包。那是什么地砖呢？给你啥你就收着吧。就是最便宜的地砖，最便宜的地板、最便宜的门。听明白了吗？门外面是皮，里面就是纸盒，就那样。一百块钱一个门，五百块钱一个门，一千块钱一个门，那能一样啊？人家都有招啊。所以卖的永远比买的精。我妈老早就告诉我，卖东西的人老精了，是不是？那我呢，我就不怕麻烦。为啥呢，我不想要麻烦，我就全包了，然后麻烦就不多。是不是啊，为啥？很多东西说不清楚。

我就把我所要做的东西都得说清楚，然后我外包。你给我做成我要的样子。如果我说不清楚的我不做，听明白了吗？人家说你有这个问题，我说我没这个问题。我把这事儿一句话就把合同管理说得清清楚楚。我不想说，哎呀，我不想麻烦，你们都做吧，做吧。我不想知道，哪有那体力整啊。后来麻烦就多呀。

哪一样你让他干，你稍微改一点，人家就要加钱，再改一点加钱，人家又要再加钱，再改一点，把你脸

都加绿了。那天我看我们家隔壁装修，我去看了一下。我说你这地方有问题，还闹心呢。十几万，十一二万，十二三万，十三四万的合同，一直干到二十多万也没干完呢。

所以我告诉你啊，像这些供应商一看到我这样的人，忽悠顾客的到我这儿来，转身就走。这钱不好赚，不赚了。那真正想干活的，就说这个顾客好，是吧？他东西都说得清清楚楚，干完了，我给你钱，你给我货，完事儿，是吧？这就是问题呀，是不是？

所以我们得知道我们自己不知道，这是一个很基本的态度。那你做出来才算数。是不是啊，问题就在这儿。好使还是不好使啊，就清楚了嘛。所以我跟你讲，忽悠的人一到我这儿来，开完一个会，下次不用再找我了，我打电话人也不接了。赚这小子的钱太难了。那可不难吗？你玩忽悠，那我能让你忽悠啊，是不是？我花得起这钱，我丢不起这人呢，是不是？你要想玩忽悠，你到我这来就算了吧。

所以怎么办？我告诉你，一旦我不知道，我花大量的时间去探索。这就是第四点，如何了解事物的本质二，反复琢磨。

如何了解事物的本质二：反复琢磨

你听了这反复琢磨，像是个学术名词啊？这怎么好像老百姓似的，但它就是反复琢磨，别的整了一大堆的听不懂的名词，没用，我这东西就是比较粗俗。但是这知识不粗俗，好使，就得反复琢磨呀。那怎么琢磨呢？我告诉你，如果说这是个成熟的行业，我把这成熟行业的理论给挖出来。我反复看啊。有的时候我们看了以后觉着他没用，原因很简单，因为它的理论的层次稍微有点抽象，离我们实践的这个中间还距离很大。就拿《圣经》来说，离我们实践距离是有相当大的距离。所以我有一个理论，大家听过没有啊。

读经书嘛。经书一下子就读明白了，那叫经书啊？一下子读明白，那不叫经书，那叫小说。是不是？像我读经书，我都读得可仔细了。我带你们查《圣经》，查的可仔细了。那一种书叫做经书，一下子是吃不透的。

还有一种东西叫做论。经和论差别很大。什么叫做论呢？论就是如何把在经书里说的东西行出来。我给你解释，《孙子兵法》是一种经书。你要把《孙子兵法》解释完了以后具体落实在战争当中，那个叫做论，就是经书的实践叫做论，如何实践经书里的东西叫做论。但是经书还是很重要的。

我们讲的这个销售，四个P还是很重要的。所以我带大家讲道也好，查经也好，全是论。我这个地位很

清楚的。我不像有一些人，他每个主日讲道也好，查经也好，他还是停留在经书那上。

那我给大家讲，如何了解事物的本质二反复琢磨，琢磨啥，琢磨人家经书说的是啥。是不是？反复琢磨那经书说的是啥，我说的这是一个成熟的行业。那不成熟的行业怎么办？不成熟的行业不多，你所涉猎的行业都基本上是成熟的行业。

我们就得知道这经书是不能直接用，经书是高度概括总结了事物的规律。所以它没法用。那经过谁呢？经过这些论。写论的人，把这东西写出来，然后再读就好用了。所以大家多读经书，读完了就去读论。为啥我让你读《圣经》？为啥我让你读完了《圣经》，然后读我的查经？因为我那个查的是论，经书是高度概括。《黄帝内经》是经书，张仲景写的《伤寒论》，叫做论，听明白了吗？反复琢磨啥？琢磨把理论重新挖出来。

那早些年间我在做这个网络，和互联网，那我干互联网那比人家马云还早呢。92年就开始整互联网，那时候的互联网老粗糙了，很难整，那个年代。整互联网的时候，资料也不全，东西也不对，要解决那些问题可费劲了。我的天哪，那书跟读那个什么天书是的。下班就读，老板交给我的问题，我下班我就读，终于把这个网络这件事给整明白了。

这个TCP、IP，咱们每个人用的那个网络的那些通讯协议啊，那个年代哪有现在这么好，一点就好了，那个年代都没有这个UI的。探索琢磨，琢磨把理论挖

出来，后来有一个理论，叫做OSI 7 layer，我就把OSI 7 layer七个层次琢磨得老透了，这是网络的基本概念。

现在我觉得那东西很简单了，所以那个时候是不成熟的行业。不成熟的行业其实在那个时候也有经验。然后我就把网络理论搞明白了。所以我想，很多东西需要琢磨。为啥我们不会？因为不会做啊。有的时候会做，把东西整出来了、能跑了，也不知道为什么能跑。

所以有时候我觉得工程师背景的人厉害。所以现在搞科研，你会发现很多科研实验室在推动什么？工程背景下的科研。如果搞科研就知道，我曾经参观过很多美国的实验室，像IBM、谷歌、思科，还有林肯实验室。全是工程师的科研，叫做做出来才算数。

这些事儿都是反复在理论和实践当中探索。在理论和实践当中探索，我们在观察、探索、琢磨。我用琢磨这词，总也找不着什么词能够取代。我就觉得“琢磨”这词好。你要问我，我是个喜欢琢磨的人，好几年前我见到我同学，我同学就说，我这个老同学就爱琢磨。我这一辈子光琢磨事儿来的，不但琢磨事儿还琢磨人，把人也琢磨明白了，那就厉害了，是吧？人性！

所以说，这事都是在现有的理论上不断延伸，不断研究。经书叫经典，也要研究论。有的时候我们比较容易停留在表面。为什么？停留在表面原因很简单：缺少坚持的性格。你以为我写的东西都是提笔成章，

哪有这回事。你以为我写《滕王阁序》啊？人家落霞与孤鹜齐飞，写完了，挺好啊，也就挺好。

那玩儿能干啥？我也不知道能干啥。我也不太喜欢这玩意儿。我就觉得工程师真好。研究探索这个过程需要性格，性格的核心就是信心。那你问我缺啥，我到现在为止还缺信心，就是遇到困难需要坚持。

你会发现啊，我们大家都读过我的这个101课程啊。我的101课程大家知道吗？我憋了三个月写出来的。憋得脸红脖子粗，他们都以为我神经了，从办公室走出来，转了一圈又进去了，一会儿又出来了，一会儿又进去了，在干啥，在琢磨呢。一会儿打开那资料看一看，一会儿怎么觉得这些东西不行，反正那些现有的课程我也看不上，看不上还看。结果这个101课程我写的老有性格了。人活出来的关键其中就有信心，所以这是性格的训练，怎么回事儿呢？就是在琢磨的过程当中训练人。

那101课程，虽然在那个时候，我已经实践了很长一段时间，但是缺少理论。你问我会不会把鬼赶出去，会啊？你问我会不会建造人，然后建造人的信心，会啊？但是我总觉得缺点东西。

后来我熬了三个月，把101课程写出来。熬了六个月，把201课程写出来。老好了。所以说这事儿我是传承哪儿呢？我是传承《圣经》，我把圣经里头最关键的主轴给它放到我的101课程里。那是琢磨出来的，那软件开发，琢磨出来的，牧养是琢磨出来的。到现在我觉得我告诉你啊，我的这个牧养的琢磨还不够。等

我琢磨透了，我一定一定给大家看我的科研成果。这就是了解事物的本质反复琢磨。

如何了解事物的本质三：不断的实验

不断的实验这东西很厉害，王勃在藤王阁那个地方，喝了一壶酒，晕呼呼的，就写了《滕王阁序》。但是如果他喝了一壶酒，做一个人工智能的驾驶他写不出来，他不可能写出来。听明白了吗？他不可能喝了半壶酒就写了一个软件，然后跑起来挺好。不断的实验，你琢磨出来一个实验下，琢磨出来实验一下，我告诉你，有一个东西叫做逻辑，你这个逻辑看上去它合理，逻辑要看上去合理，然后你去实践。你不断的实践过程当中，有的好使，有的不好使。

为啥不好使？不好使因为它不合乎事物的规律。就这么简单的道理。那不合乎事物的规律，就是一个抓不住耗子的猫，没有用。好使得留着，然后你就会发现，你突破了10%了，你突破了20%了，你突破了50%了，就这么整来的。

你比如说如何讲道，如何查经，我跟你讲，我都是有方法论的。那为什么叫有方法论呢？因为我总结出查经的本质是什么，讲道本质是什么？大家听出来了没有，我告诉你查经就是讲了一个如何把《圣经》里的，这一章里的主题找到，然后基本上围绕着如何落实。

那围绕着如何落实，找到了人家作者想要说的，然后我们去落实。我告诉你，神写的信给我们，写的《圣经》，没有 for your information 的，都是for

your Action。这是什么意思？这是为了你的行动，请知悉，供参考。不是这样的。不是告诉你就让你知道，是让你行。是为了你的行动，是让你去落实的。

所以说当我不断地实验，这个好使，那个好使，好使的留着，不好使的继续探索。结果你知道吗？效率就不断地提升，业绩也不断地提升。我告诉你，如果你听我的这种方法去做，就算你是个卖肉的，你的肉会越卖越好；就算你是个打扫卫生的，你打扫卫生的水平也会越来越高。如果你是个销售员，你的业绩肯定会越来越好。为什么？因为你不断地在探索。

我告诉你，探索和寻求是一个很重要的性格。别拍脑袋。我不太喜欢当代基督徒，当代基督徒都以为他们整对了，都觉得他们有真理，觉得我走偏了，很多人都觉得我走偏了。事实呢？事实是我也常常觉得我自己没整对！所以我要把事情整对。他们常常觉得自己都整对了，其实一直也整不对。

不断地实验。所以我跟你讲，人家给你一个平台，公司给你一份工作，你以为你在那做工，给公司做贡献。不是。公司给你这个平台是为了让你有机会去实验你所琢磨出来的东西。平台是个恩典啊。是不是？人家不给你平台你研究啥去？是不是？所以我每一份工作都好好做。做到，啊，原来事情是这样的！是不是？所以咱们认真地去对待我们所做的事儿，做工是恩典啊。

所以在做实验的时候，小规模进行，别大规模落实。就像中国搞改革开放，先在深圳是整个试点。如

果你像我这么干，你还累吗？不累了。开心吗？开心了。是不是？那如果你开心了以后，结果怎么着，你就有灵感去创造新的东西。

人家给你个平台，你这么干，你还觉得累，为啥？老也抓不到本质，老也了解不了本质，那从现在开始，照着我所说的去做。你说老师我就是一个打扫卫生的，我说，打扫卫生，咱比划一下，你也不一定能够比划过我。为啥？因为我是个比较爱干净的人，我很爱干净。所以我的东西我都整理得规规矩矩，板板正正。

那如果让我打扫卫生，这一座楼，有福了。那些死角、堆在那些杂物的地方，我一点一点给它清理，今天清理一点，明天清理一点。我总有一天给它清理的干干净净，然后再次打扫的时候可快了，再打扫更快了。所以我想这事儿是啥呢？这事儿就是我们能不能有这种精神。那怎么才能做不断的实验啊？在第六点。

如何了解事物的本质四：在实践中不断的计划和反思

在实践中不断的计划和反思，有这种习惯的人特别少啊。你有这习惯吗？你应该没有这习惯。有的人他不会了解事物的本质，在实践中不断的计划和反思。那这个计划和反思，有的人说老师我不会反思，因为你没有去做，你反什么思，是不是？你比如说我明天我要做一个实验，今天这事儿，这问题不知道在哪里，反正就是不对。然后你知道吗？我明天我要这么做，我要这么做，我要这么做，满脑子在做计划，第一点、第二点...

就是有计划有的时候还经常卡卡断断，没计划那就彻底完蛋。所以计划啥？计划我明天我要怎么去做这些事儿。做完了以后发现不对，这块还不对，那块不对，我昨天想的那个办法好像无效，回来再反思。

你想你要把事整对的，那要反思很多东西的。所以养成计划和反思的习惯，那是至关重要的。很多人不会反思无病呻吟。那为啥？因为他也不去落实，他也不去实践，他也不去琢磨，他也不知道自己不知道。然后就那么地吧，一辈子跑龙套，绑着一棵树自己使劲跑。是不是，人可不是这样的吗？

那像我这个活法，它不是挺好吗？是不是，我就喜欢把这些东西教给大家。但是我教的这个主要还是一

个框架，虽然有很多具体的例子。但是还是停留在一个框架当中。但我这个框架一旦建好了，你看啊，这个常在劳碌中喜乐，做事中喜乐，很重要啊。人活着不是喜乐吗？人活着不喜乐，工作不喜乐，不是扯淡了吗？是不是？怎么才能喜乐呢？一定要抓住做事的方法。

然后抓住做事的方法以后，就了解事物的本质。那了解事物的本质之后，我就要在做事中发挥创造力。能发挥创造力那就是创新了。那创新完了呢？然后就在做事中与人交往。这是另外一个层面。是不是？与人交往。你想想看，你要跟人交往的时候，你没有事谈，就像我上次讲的，吃了吗？吃了，喝了吗？喝了，每天谈这些你不烦呐？是不是很烦的。

所以说咱们就开始朝着这个方向走啊。这个具体的，你比如说销售还有很多东西要做啊。将来我会逐渐的完善这些课程。我虽然不太懂，但是我们当中有明白的人，有在那个行业里干的，然后把这些东西一点一点都完善起来。你比如说像有些人很厉害的，你可以研究怎么做科研，是不是？科研有科研方法，有方法论的。所以这些东西都是很深很深的学问。

我就讲了一个框架。那将来在这个地方你们一定会成为一个有知识的人，你们一定会成为一个有创造力的人，你们一定会成为一个不太忙碌但做事有效率的人，不是那种神经兮兮地忙碌。有的人一下子赚钱了，不知道怎么赚的，赔钱也不知道怎么赔的。这不是这一辈子不知道咋整，一整就被套牢了。

我想这是我们讲的这个课程。其实前面这段时间我找了很多课程，那些课程的都是在操作层面。所以我就想了办法，我说我不行，我得把这个东西建立一个框架。我看很多那些做人、做事这方面的课。我觉得还是自己来一套吧。

但没关系，这个版本不好，下一个版本再改进。继续做科研好吗？咱们当中的弟兄姐妹，不管你是哪行哪业，就算是你是个公务员，能不能做一个很优秀的公务员，不是坐着坐着把公务员给做黄了；做公务员有的人就把国家给做黄了；有的人在公司里打工，把人家公司给打黄了，那你多厉害啊。你去哪儿哪儿就黄，咱们要调整我们自己，咱们就在哪儿哪儿兴旺，是不是？咱们到哪儿哪儿兴旺。

我跟你讲，好好闷头做实事做科研。感慨吧，这才是真正的教育，教育你怎么做人，怎么做一个像神一样的人。好吧，我们的课程就到这儿。愿神祝福大家！



【做人做事】《做事篇》04：发挥你的创造力

引言

大家好，我们接着讲做人做事，今天讲的是做事篇的第四讲，发挥你的创造力。发挥你的创造力，千万不要以为那是爱迪生的事儿，以为发明灯泡那多伟大，千万不要以为那是什么高科技公司，比如：谷歌、华为，做高科技的事儿，不是。每个人都需要发挥创造力。

其实，神造人的时候，是照着神的形像造的，这是我们华人命定神学很重要的一个观念。你身上肯定有神的荣耀。你被造的时候，神就天生地把这创造力放在你里面了，可是被人给埋起来了。被人给埋起来了干啥去了呢？把所有的创造力发挥到自私去了。发挥什么呢？发挥识别善恶。

哎呦，那识别善恶超有创造力，是不是？负面是很有创造力的。你说这创造力不是败坏吗？那这就是个败坏，所以亏欠了神的荣耀。什么叫做亏欠了神的荣耀？就是人本来应该是活出神的荣耀，但是活出来的却是败坏。

我跟你讲，在我所见的人当中，就是岁数长，其他什么都没长，识别善恶与日俱增，直到灭亡。你说这是不是邪性？其实人是造着神的形像造的，人里面是有创造力的。如果你说我为什么这么忙呢？亏欠了神的荣耀，没有创造力。我为什么这么累呢？亏欠了神的荣耀，因为没有创造力。

人是照着神的形像造的

《做事篇》的第四篇强调了发挥创造力的重要性，但千万别把创造力用在识别善恶上。识别善恶的花招很多，却没有什么实际用处。如果你觉得生活很累、很忙，那肯定是哪里出了问题。我们当中有许多人生活中欠债，为什么会欠债？肯定是因为做错了事。为什么会被骗？也是因为做错了事，对不对？

然后人们还会为自己找一大堆理由。我最讨厌的就是人们为自己的愚蠢辩护，拼命地找借口。老师，我为什么这么做，是因为这个、因为那个，一大堆理由。我会说，你愚蠢还有理啊？当然，这话不好听，但我心里有一个深深的梦想，希望我们弟兄姐妹能从这种受咒诅的日子里走出来，开始活出神的荣耀，那就是创造力。

你看，如果你谨守遵行耶和华你神的律例、典章和诫命，神会怎么说？祂会祝福你所做的一切，这可是了不得的。后来我发现有一些人，他们做的事情总是被搅扰，不是鬼来搅扰，就是神派几个鬼来搅扰，这就是咒诅。

在你所做的事情上，神来帮助你。你说你要做的事儿有神与你同工，你能没有创造力吗？所以咱们弟兄姐妹心里都得知道，你不是爱迪生，是吧？你也不是什么爱因斯坦，但是在你的生活上你很需要创造力，听明白了吗？这是很重要的。因为神造你的时候，就

把这能力放在你里面，现在给它发挥出来，给它挖掘出来。听明白了吗？所有的行业，所有的工作都需要创造力，就是过日子都需要创造力。

所以说咱们大家得知道，华人命定神学之所以被创立，是想把人从这种传统的、僵化的、教条的神学体系里都给释放出来。因为传统的、教条的、僵化的那个东西，它是解决你死后上天堂的问题。而华人命定神学是解决你活着的时候能不能活出神的形像的问题。如果你说：我是打扫卫生的。对了，打扫卫生也很需要创造力。保洁、家政，很需要创造力，是不是？

华人命定神学是很原创的，原创的味道是非常浓的。直到现在我发现我们华人命定神学有一个天生的要素，就是原创，创造出来的。听明白了吗？你是有神的形像，神造你的时候，是照着祂的形像造的，所以《创世记》第一章就是“神照着他的形像造人”。

我们是神造的，神造这个、造那个，听明白了吗？而且造完了以后，你以为创造结束了，没有。创造完了以后，祂就说这些事交给你了，亚当夏娃接着创造。那没创造是不行的，是吧？就交给你管了，你怎么管创造？那《圣经》怎么说的呢？

《圣经》说亚当就给这些万物起名字，本来没有名儿，一看一头羊过来了，亚当那时候不知道叫羊，他不知道，就给它起名叫羊。你要知道，你一听有没有这种感觉，一听羊，心里头大概就知道羊，就那样。这个是个马，挺有意思。我跟你讲，物种有多少？上

百万种，每一样亚当都给它起了名儿。我问你亚当加班了没有？亚当没加班。听明白了吗？没加班。一会儿就干完了。那这怎么干的这么快呢？他里头有创造力。

所以当神的灵离开了，当亚当夏娃吃了识别善恶树的果儿，结果就受了咒诅，汗流满面才能吃饱肚子。现在我们得从这种咒诅里头出来。这是第一点，人是照着神的形像造的。

知道你里边有创造的能力

你得知道，知道你里面有创造的能力。我告诉你，我对这事深信不疑。我就觉着我身上有神的形像，我能创造东西，我造的东西可多了。我喜欢做木工，这个东西挺有意思。耶稣是木匠的儿子，我喜欢做木工。为啥呢？这个木工这东西，非常有意思。这个木工啊，小的工可以做个板凳，大的工可以做房子，听明白了吗？

我问你，这个装修里面什么工最多？木工最多。现在改名了叫全屋定制，是不是？木工的手很巧。你知道这个鲁班是木工的鼻祖。这个鲁班为什么他是木工的鼻祖呢？因为鲁班会创造工具。

以前我跟大家讲过是吧？工具、材料、工艺、技能，我都给你分好了。那这个东西是谁告诉我的？这是我发明的，我创造的。当然我也读了很多别人的书。知道我们里面有创造的能力，这是非常重要的。但是人不相信就坏了，这一天干一天，每天都在重复，你说那是不是叫操作的劳苦啊？所以说，人不知道还好办，就那么傻乎乎的活着吧。那人知道了不相信，那就很糟糕了，是不是？

你如果是个基督徒，你一定要知道你是神造的，是不是？你一定要知道你是神造的，不但要知道你是神造的，还要知道神造你的时候把创造力放在你里面了。那为什么你忙碌？因为你没有把你的创造力发挥

出来。那为什么你创造力没发挥出来？因为你不信。现在就开始相信，明明的知道，然后你就会发现这可了不得了。

鲁班他为什么能发明很多木工的结构呢？你想，这木头房子可以不用钉子建造起来，全靠巧妙的设计，是不是？咔咔咔连完了以后，有一个木头地方啪一敲紧结实了，全连在一起了。拆都拆不出来，真是厉害啊。

那我发明了什么呢？我告诉你，我发明了一个锯的东西。我就发现这锯这东西太危险了。木头没锯好，把手给锯了，那就麻烦了，是不是？木头没锯断，手给锯断了，那你说不麻烦吗？所以我看过很多木工，经常缺一根指头是不是？有的缺两根，有的缺三根，干活的时候中午喝点小酒，下午晕晕乎乎的，手指头就没了，很危险的工具。

我就发明了这个锯，这锯太重要了。你想锯掉手指头都难，是不是？而且它还吸尘，在家里比划比划挺好。所以说我相信我里面有创造力，现在我相信你里面也有创造力，你信吗？你说这玩意儿难说，其实别难说，你里面肯定有。

我们当中有个姐妹，挺厉害的，我们也不知道她生活的状况怎么样。有一天她老公就把家里的照片一拍，哎哟我的天哪，堆满了垃圾。你说这是不是亏欠了神的荣耀？你知道我有一个非常好的习惯，只要我在的地方，我就把它整理得干净。我真的很难容忍混乱。一堆一堆的垃圾，这屋子像个啥呀？所以前一段

时间我就在清理我们的电脑房。清理完感觉特别好，特别赏心悦目，是不是？这些都叫做创造力。你得知道你里边有创造力，为什么？因为你需要知道你是神造的。

那为什么需要把这个创造力发挥出来呢？因为你不能再亏欠自己。你亏欠了神的荣耀，不是神的荣耀因为你亏欠了，是因为你本来有神的荣耀，现在却没活出来，活出一个垃圾堆的样子，乌烟瘴气的，是不是？好不好，把你的家拍张照，看看是什么样。

我跟你讲，有一个姐妹的父母特别开心。他们来看我的时候，带着这个东西那个东西的，为啥呢？因为我把她女儿身上的恶习改得七七八八。你知道她女儿，现在很多80后90后，出去穿个牛仔裤高跟鞋，头发梳的什么似的，但是一回到家里拍张照，那肯定是猪窝。

我没说你吧，如果对号入座了，纯属巧合。是不是现在不穿牛仔裤，穿一个大肥裤子，大肥裤管对吧。我就喜欢叙利亚风，那简直是战后的废墟，百废待兴。这是很需要创造力，是不是？但是我把我们这个姐妹改好了以后，她爸她妈来了跟我一起，请我吃饭喝酒，这个开心啊。为啥？这个人她在我这儿，我要不改造改造她，我总觉得对不起天地。感谢神，你们来到这里了，我得把你里面的创造力发挥出来，先把这东西整干净。因为你的屋子就是空虚混沌，空虚混沌最需要的就是创造力。

你说老师，太难了，一看这活儿啥时候能干完呢？

有创造力就快。是不是？那你说我没有创造力。记住那是谎言。多少人活在谎言当中？我告诉你百分之百。人之所以活成这样，是因为活在谎言当中。直到现在我就看咱们弟兄姐妹的反思。反思完了以后，哎呀，我一看这是个谎言。还有的说，你看老师，神的要求那么高，我现在这个样子属灵层次这么低，我什么时候能达到神的标准呢？我达不到神的标准吧？谎言。

你如果说是真的很想做到，我得告诉你神帮助你。不只因为你够好，神才帮助你，是因为你够烂，神一定要帮助你，不帮助你就灭亡了。是不是？神不是叫人死，神乃是叫人活。神的标准是非常非常的高，但是祂一看你这个熊样儿，我看让他迈下一个台阶就算了。是不是？神把路都给你铺好了，你要不要走？神不是让你一下子迈上去两米，那是跳高运动员迈的。是不是？

楼梯都是15个厘米到20个厘米，20个厘米的台阶算是高的。大概是15个厘米，人走起来还是很舒服的。现在不走楼梯了坐电梯了，是吧？哎呀，什么时候才能升上去？有的人电梯都懒得进，你说你这谎言得多深。

神现在给你整了个电梯，就是进去按一个按钮，我要去几层，就上去了。咋整这么慢呢？这就是人啊，就这样啊，这就很奇怪，等都不想等，是不是？我就觉着人真的是活在谎言当中。好不好，现在就开始发挥你里边的创造力。知道你里边有创造的能力，然后我告诉你神怎么帮助你。当你相信的时候，我告诉你

怎么回事儿。

你得知道神会给你启示

我告诉你啊，神是启示的神。有的人听完了我讲的，老师你在讲《创世记》吗？那你讲创造力，不讲《创世记》讲啥，是不是？我翻了很多世上的关于创造力的书，我不觉着那玩意儿好用。讲得很玄乎，就像讲爱迪生。那咱们如果等到咱们自己像爱迪生，我看你得进到棺材里头再出来才能像爱迪生，是不是，我看现在这个光景，比较像爱迪死，不像爱迪生，是不是，那都麻烦了。

那不是说你想做就能做成爱迪生，做爱迪死还行，做爱迪生是不行。但是我给你个好消息，我讲的是真的，有创造力因为他有神的形像。神把这形像的创造力放在我们的里面，然后怎么才能够发掘出来呢？神的启示！你得相信神会启示你。你如果不相信神会启示你，你就活在谎言当中。所以多少人活在谎言当中呢？

一百个人里头一百个活在谎言当中，不是这样的谎言就是那样的谎言。我告诉你，神不希望你生病，神想医治你，神想恢复你的创造力，这才是神的话。所以所有的问题就是不信，所有的问题就是人相信谎言。你得知道神会给你启示，神怎么给你启示，这事儿挺有意思。当你很努力的想解决问题，然后你会发现突然间，你掉到了一个玩命干的光景当中，那人就坏了。

那为什么玩命干就坏了呢？因为一开始每天工作八个小时，后来就变十个小时，后来就变十二个小时，后来就变十六个小时，后来干脆就不睡觉了，再过一段时间一看疯了，那能不疯掉了吗？那东西叫做咒诅，为什么基督徒不能走那条路，那条路也是个谎言。

我告诉你，要不要做事呢，要做事。要不要用心呢，要用心。但是最重要的用心，它不是把睡觉的时间都给用在做工上了，那不毁了吗？是不是？我问你，你在华人命定神学，一个礼拜大概花多少时间在属灵的事情上，比如：读神的话，查《圣经》、做笔记。挺忙啊，那时候这些属灵事情，都占用很多时间。起码一个礼拜十八个小时没了。

那一个礼拜十八个小时没了。那我问你，你发现啥问题没有？什么也没耽误。那你不是觉得很奇怪吗？那为什么什么都没耽误呢？因为你剩下那40个小时做工，效率加倍。40个小时干了80个小时的工。那你说你能忙吗？你不会忙的。所以我得告诉你，人得依靠神的启示。

其实神已经在启示你。其实人活在这个世上最需要的，我们叫做灵感，其实就是神的启示。灵感就是神的启示，而圣灵的感动就是灵感。那么，圣灵的感动意味着什么呢？这意味着人们在生活中并没有耽误什么重要的事情。没有发现耽误什么，反而是一些不好的事情被耽误了，比如生病的事儿被耽误了，灾祸的事儿被耽误了，耽误挺多。是不是？生病、患老年痴呆给耽误了。

那这种耽误好，是不是？再多耽误点儿，把病床的时间都省了。我得感谢神，我也敢大胆地宣告，把癌症的时间都省了。你要不要得个癌症，电疗化疗啥的？我告诉你，癌症在咱们当中也都得医治。这只不过是因为有些人恶习不改，又来回折腾。

我得告诉你，就我们这些人啊，如果说到目前为止，一个得癌症的都没有。但是我得告诉你，好多教会经常有人得癌症的。最近我这个朋友躺在棺材里，就是因为癌症。这让我有时候很惊讶。为什么有的教会里没有人得癌症，而他偏偏要去一个会得癌症的教会呢？我很诧异，为啥呢？因为来到咱们当中，耽误他得癌症了，这能行吗？那不能耽误得癌症啊。因为人家要过小日子，咱们都把小日子给耽误了，是不是？无语了。

我想你也得知道神会启示你。信心起来了没有？我讲了半个小时，其实你还是不知道怎么创造。还没讲怎么创造呢，其实也讲了，就是神会启示你。你知道我们做东西的时候，有一些东西是很奇怪的想法，那是谎言啊。神启示我就想，一下子启示个大的。其实神的启示不是这样。我得告诉你，神的启示是，一点儿，一点儿，一点儿。因为神的作为就是这样。给我们铺了一个台阶，然后我们就迈上那个台阶儿。然后神又给我们铺了下一个台阶儿。

我问你如果这楼梯给你，造成一个两米高的楼梯，能上去吗？上不去。蹦啊蹦啊蹦啊撞啊撞啊一会儿鼻青脸肿了，是不是？你也不是跳高运动员，是吧？那楼梯还得再加个梯子，那叫啥楼梯啊？我们的神特别

好，就是给我们搭的那个梯子，楼梯都是一个凳一个凳的。

雅各做梦，梦见了一个天梯，那天梯真的是梯子，真的可以一个凳一个凳的爬上去的。所以说，别指望一下子爬一百个凳上去。那是个谎言，咱一步一步走。就我说的我做的这个木工具，我折腾来折腾去，折腾了好多个版本。今天这个版本好。你知道以前我整的那个锯啊，一锯就锯瓢了，你知道那个板它一旦锯瓢了都没法用的。现在我做这个锯，瓢的板儿都给你修直，老好了，怎么的都能给你整好，还在改进。我想这个是神会给你启示，就是这么回事儿。别着急，脚踏实地，你能迈多高的台阶你就迈多高的台阶，神不会让你迈一个迈不上去的台阶。

我要告诉你，神给我的启示，你说是不是梦里头跟你说的话？不是。你说我脑子里头怎么就这么想呢？我也不知道，就是我看着这个问题，看着看着我这么整，看着看着我再那么整，我解决老多问题了。

我再给你举个例子。你知道我们卫生间的水盆，那个水龙头总是靠在水盆后面靠墙那块。我问你卫生间哪块最脏，就是那个水龙头根那块最脏，很难打扫，容易长垢。而且水管子坏了，后边水盆挡着可难修了。够不着，手也伸不进去啊。我说这是什么脑子？谁设计这玩意？

我给它改到旁边了，我为什么非得放靠墙边儿容易长垢，我放侧边儿。你问我为啥？我不喜欢它长垢。我就喜欢打扫卫生，打扫起来快。我就把它给放在这

儿了，是不是？那有的人厉害，你到酒店一看，人家那个水龙头是从墙上出来的。当然了，墙上出来的那个东西也挺好。

最近我又做了一个大胆的尝试，我卫生间的水盆儿，我给它换成了不锈钢厨房水盆儿。怎么的你要在卫生间里煮个方便面啊？那还有别的便面啊，是不是啊？那这个事儿好用啊。而且这个盆儿耐用好清理。我还把这个盆做成啥呢？做成台中盆。我就不解释什么叫台中盆，要解释这个课没法上了啊。

哎呀，这个污渍想长都难啊，清理起来，一下就过去了。我告诉你，那个台下盆的那个瓷盆，哎呦，那底下那个边上那个垢，受不了，反正我是不敢摸。我让你长垢，我让你长不了。这就是我的逻辑。是不是？

神会给我们启示，这启示怎么进来的？我告诉你啊，就是想解决问题。记住，我们的神是解决问题的神。我们的神不是指出问题的神，我们的神是解决问题的神。你这台上盆儿那边儿也长垢，台下盆那边儿也长垢。台中盆长不了垢。我说这有意思吧。

人家就开玩笑跟我说，老师你这里不但能煮方便面，还能煮别的面。我说这就是水盆儿的本质，是吧，水盆儿的本质不就是个水盆儿。人的思维方式不能固有的、僵化的，是不是？为啥就不能用不锈钢呢？那不锈钢多好，是不是？其是那个不锈钢脏了，呵！我拿砂纸蹭一蹭，那瓷的你拿砂纸蹭不会了吧？尤其是现在这不锈钢，什么拉丝的了，是吧。哎，很

多人不理解。

其实很多时候人们有一个固有思维，但是我告诉你，做完了以后，不锈钢超级漂亮。而且对于不锈钢我告诉你，我那个想法很独特。七百毫米长的水盆，什么洗涤剂、什么破玩意儿、都往盆里放啊，不往台面上放了。老好了，是不是啊。

但是有僵化脑袋的，脑袋是生锈的。脑袋生锈的他不会用不锈钢，因为他脑袋里头只知道瓷盆。我说的是啥？我就说是脑子里头就这么想的。你们家如果养宠物，七百毫米这么大，狗放进去都可以洗，你要不够的话，八百的盆也有。听明白了吗？你如果养孩子你就知道了。你这回你用我那盆，你不用再给孩子整一个塑料大盆子了，孩子往里一放也行，老好了。

每天遇到的问题都是创造的机会

我跟你讲，为啥我这么做？我老是想解决问题，哎呀，这个怎么解决，那个怎么解决……哎呀，这个想到我都快要疯了。你说神能不给我启示吗？我跟你讲，我就喜欢解决问题。那谁都喜欢解决问题，越活问题越少，有的人越活问题越多，垃圾上堆垃圾，垢上堆垢。而且垃圾还吸引垃圾，一旦脏了以后特别吸引垃圾。听明白了吗？

所以目前你遇到啥问题了吗？来，你们说说看。你每天遇到的问题，我告诉你，一看东西脏，一看东西乱，一看东西活多，一看那东西闹心，创造的机会来了。《圣经》怎么说？起初神创造天地，地是空虚混沌。哎呦，那个空虚混沌，是不是？你是不是在财务上空虚混沌了？需要创造力。那你说我怎么创造？好，你想解决问题的时候，神一定会给你启示的。

地是空虚混沌，渊面黑暗，那是很糟糕的环境。华人命定神学是在什么样的状况下被创立的呢？又开始说我自己的故事了啊。我就对教会这个东西啊，不太满意。为啥？教会里头渊面黑暗，空虚混沌。该得医治的不得医治，我就觉得这很奇怪。早些时候，在教会里头我受到那些教育，很多东西它是不合乎《圣经》。那有一个人呢，他得了癌症就拍了一个见证。后来癌症死了。你说这叫什么见证。

那个很惨，很吓人。我就觉得《圣经》里头有这种

见证吗？《圣经》里头不都是到耶稣这来得医治吗？这是不是个问题？这是个问题。那这是个问题我就想解决这问题，我解决这问题怎么办？后来我就说，咱们不去这个教会了。自己建一个。

哎呦，这一建，第一次没整对，还好神留了我一条小命。神有丰富的恩典和怜悯。因为我很想解决问题，第一次没整对。没整对神也怜悯我。又整，拆了重建，再拆再重建。拆了好几把。很想解决这些问题。神就把这启示给我，建造神荣耀教会的启示。后来创立了华人命定神学。那华人命定神学绝对不会讲这种很吓人的见证，得癌症这是神的恩典，得癌症这是神化妆的祝福。我看我不想要这个。

所以我每天遇到一个问题，我刚才讲，如果你很想解决这个问题，就得了创造的机会。问题就是创造机会。今天你有没有问题？你不可能没有问题。你发挥你创造的机会大把。我们就把我们住的那个屋收拾干净，需要创造力。把你们家屋子整的那些垃圾堆清理干净，那是需要创造力的。你求神给你启示吧。所以在我这儿，我就不觉得贫穷好，我也不觉得疾病好，我就觉得神的祝福好。

你如果读《申命记》28章1到14节，你肯定要。没有人不要这个的，哪有人不要这个的。所以说，这个渊面黑暗，空虚混沌，你一放眼望去，小空虚小混沌、小渊面小黑暗大把，还有大渊面大黑暗，还有大空虚大混沌，没关系。不管它是小空虚小混沌，大空虚大混沌，咱们一个一个的搞。是不是？小样的我整不了你了。

因为我们里面有创造力，因为我们里面有从神来的形像，神怎么创造，我们就怎么创造，是不是啊？我告诉你，如果你还在空虚混沌当中，你说老师我已经没有信心了。没关系，我借给你一点信心。他说，老师你怎么借给我呀，我就是解决空虚混沌的呀，是不是？那你怎么解决？我有神啊。所以每天遇到的问题全是机会，这事记住啊。

在你所做的事上发挥你的创造力

在你所做的事儿上，发挥你的创造力。你知道我们前两讲，讲什么掌握了方法，抓住本质，了解这事物的本质。你如果方法对了，又抓住了本质，你再往前推进一步，那就是创造力。别着急，先掌握方法，然后再抓住本质，然后再发挥创造力。就这么回事儿。第五点，在你所做的事儿上发挥你的创造力。在发挥创造力之前先别创造。因为你可能会造成空虚混沌。是不是？造完了以后，乌烟瘴气了，你创造了一个混乱。

所以怎么办呢？脚踏实地的整方法，脚踏实地的抓本质。你比如说你做会计的，人家的账干干净净，到你这来一整整乱了。那你这是创造了？那是创造了一个问题，那不是解决了一个问题。那怎么办呢？还得从头开始学。我吧，我就不太喜欢那些空谈的，空想的。咱们还是实在一点比较好。

你想小学还没读好呢，就读高中去了！我就特别感慨，很多人这样，就一直在读小学。在你所做的事儿上发挥你的创造力。你说我是打扫卫生的，需不需要？需要。我是养花的，需要不需要？需要。你说我是写程序的，需不需要？需要。你说我是整电池的，需要不需要？需要。

现在这电池我跟你讲，电池着火的事儿多呀，是不是？如果咱们当中的有一些弟兄姐妹，能够发明一种

电池不会着火呢？得了，是不是？厉害了啊，那你就厉害了。

但是我就说这个事儿啊，就是这世上的问题解决不完，永远解决不完。那咱们就说这个牧养，咱们当中的弟兄姐妹的牧养的问题多不多呀，是不是？那我就开始一点一点一点地往前推进。记住，华人命定神学是一个创造的神学，发挥创造力。华人命定神学是活出兴盛的神学。那你创造了你能不兴盛吗？是不是？你是个创造的人你能不兴盛吗？你会缺钱吗？

我告诉你你为什么会欠钱？老想弄点钱，是不是？老想弄点钱，老想不花力气弄点钱。结果遇到的全是骗子，是不是啊？那你像我这样，我老想解决问题，解决了一个又一个。我问你，那缺钱吗？不可能缺钱。一个创造的人，身上流露着神的形像的人，他不可能缺钱。

你说我所做的这事儿，和创造力好像不太搭，我总觉得爱迪生那东西才是创造，那是个谎言。那洗厕所能不能整干净啊？你洗一个厕所多长时间？两分钟行吗？一分钟能不能做完？能，那你就厉害了，是不是？这就是创造。

读书，你不断地发挥你的创造力，读书读得也可以快一点。有的人就说，你又让我快，又让我精读。快是让你泛读，精读是让你精读。慢慢大家琢磨，就千万别乱套，就一定要听东西先听明白的。

在你所做的事上，我们每天做的事多不多？很多。你说老师我没事儿，那就是最大的事儿，是不是？整

天游手好闲，啥也不干。后来我发现很多癌症患者全是这样啊。是不是？那你就在那个路上呢，你说我现在还没得癌症，那在路上呢，别急。所以说人身上有死亡的灵，就变得懒，就变得笨，就变得爱钱，就变得会有死亡的灵来搞你。

但是如果你是一个爱解决问题，很有效率的解决问题，然后在你所做的事上有神的同在。我问你会得癌症？很难得的。我前一段儿碰到一个科学家，他就跟我说，你知道他是研究生物的，他说神造的这个人是很难得癌症的。但是就这么难的事儿竟然这么多人得了。为啥？那得懒到什么程度啊？懒成什么样子啊？好吃懒做，游手好闲是不是？不给你个癌症多对不起你啊。

你说老师我已经做得很好了。我说什么呀，洗厕所一个小时，那能不能半个小时啊？好什么好？我做的已经很好了，多长时间？十分钟干完的，能不能五分钟搞定？人提升自己的效率是无止境的。基督徒神的百姓，不是在时间上跟人家竞争，是在效率上跟人家竞争，我们不是在时间上跟人家比，人家投入一百个小时，你也投入一百个小时，不，我投五十个小时，我就能干得了人家一百个小时干的。

我的效率如果是人家的一百倍，我用1%的力气就能赢。是吧，打个平手。如果是人家的十倍，我用10%的力气就能打个平手，不是这么回事吗？所以说，你有没有时间参加住棚节？有。你有没有时间参加逾越节？有。有没有时间参加守安息日？有。人家一个礼拜干七天，一年365天全在那干活，干不过你。为什

么？你有创造力。在你所做的事儿上发挥创造力，尤其是现在这个时代。

养成寻求探索的习惯

你别以为我讲这些是空的，你如果好好落实的一点都不空的。养成探索寻求的习惯，《圣经》怎么说？寻找的就寻见，叩门的就给你开门，你连门都不叩，连寻求都不寻求，神怎么给你啊？是不是？神是启示的神，你如果养成寻求探索的习惯，在你所做的事上不断的提升，那就厉害了。

有的时候我跟大家常常说我二十分钟可以做四个菜，一个汤，很多人不相信。但其实真的是这么回事儿。当然了，我事先就把炉灶整对，我事先把我的家伙都给它整对。其实不难，那有多难呢？那东西不难，那其实你要在这些事情上都这样，二十分钟干完了，那你不有的是时间吗？怎么会缺时间呢？

现在咱们那些慢的，动作拍成视频，还以为是慢动作呢。我就觉得很奇怪，擦个桌子在那儿慢慢的擦，我说你干啥呀？擦完了以后你要舔一舔呐？什么脑子啊，是不是？干活儿哎呦，那个动作慢的啊，唰唰唰唰唰干不就完了吗？养成寻求探索的习惯。听明白了吗？有的时候我就说：你把你那个做事的东西拍个录像给我看看。不敢拍，为啥？故意慢。

你说有的时候拿个卷尺量一个东西在那儿比，我就刷画一条线，就完了呗。不那样做，在那儿来来回回描好几遍。我说你这是啥毛病啊，画一个标记不就完了吗？在那慢慢的磨叽。哎呀，我看你我们需要发挥

创造力的地方太多，寻求探索时间就都出来了。时间都出来了以后你就会发现，你不但时间用得少，做得还比人好。因为你是神的百姓。

我想我讲了这么多，我可以给你一个结论。如果你真的照着去好好地落实，你肯定可以活出神的荣耀，你肯定可以成为一个有创造力的人。好吧，我这课好像只讲了一篇道。大家有没有困扰啊？我想肯定会有，因为它与落实好像还有那么一点差距啊。

大家得知道我这一次讲的课，是盖了一个帽。那接下来你会发现啥呢？咱们教会会有很多很具体的课程，一个一个开发出来。然后我告诉你，其实开发那个课程，不是因为大家需要听，是因为开发的人需要开发。听明白了吗？

财务的问题都是最小的问题，钱的问题都是最小的问题。那最重要的问题就是活出神的荣耀。好吗？

愿神祝福大家，使大家成为一个有创造力的人。阿们！



【做人做事】《做事篇》05：在做事中与人交往！

引言

大家好，我开始讲《做事篇》的第五讲。我们讲的是什么呢？先讲做人然后讲做事。做人做事这俩词儿很土，但是很实在。你看这个人会不会做人，大家心里都有一杆秤。你看这个人会不会做事儿，那你心里头也有一杆秤。其实我们不管是爱面子也好，不爱面子也好，心里头啥都明白。所以我在牧养的过程当中，就发现一件事儿。这个人平时都挺好，一做事儿，完了，掉链子了。一做事儿，性格都表现出来了。一做事儿，哎哟，那不做错都难，那种状况是很普遍的。

所以说这个做人篇，做事篇，我仅仅是做了一个梗概。那将来咱们一定要朝着这个方向不断的向前推进，就是把大家训练成会做人、会做事儿的人。我要讲的是《做事篇》的第五讲，做事儿中与人交往。

健康的关系与不健康的关系

我就发现，这人与人之间的关系的本质到底是啥呢？人和人之间的关系的本质，它一定会体现在这个关系用来干啥。那个关系用来干啥？有的用来讲闲话。我就琢磨这事儿，你知道我过去这么多年研究的结果，我就发现人跟某一些人交往，交往完了难受。这关系叫不健康的关系。

跟另外一些人交往，交往完了以后，心里头就挺舒坦，挺喜乐的，这叫健康的关系。那有一种不健康的关系叫做说闲话，大家有没有发现，绝大部分的关系，就是坐在一起扯扯淡，那坐在一起扯扯淡，就好像那个关系很近了。其实那个关系真的很近吗？其实不近。

所以我就在想，这个做事当中建立的关系会比较健康。那一起不做事，一起干啥？一起吃啊？我们叫做酒肉朋友，还有啥呢？讲闲话，讲闲话讲完了就难受。比如说，我们以为那个人是我们的好朋友，经常聚会之后教会一散，然后就到咖啡厅，就是那个路边摊，大家一起吃。吃完了喝完了，这关系怎么样呢？感觉关系挺近，因为无话不说。但是仔细一听都说了些啥呢？要么就是议论他单位的领导，要么就议论他们的牧师，要么就议论其他事儿，反正就是不干正事。

我教大家一个观念。如果你很多都是这种关系，那

你可要小心了，你不被败坏都难，为什么？因为讲的都是闲话，他跟你讲完了他跟别人讲。你说，两个人聊天，我告诉你个秘密，可千万别跟人讲。听明白了吗？第二天另一个人就把秘密讲出去了。

哎哟，这小伙子长得也挺帅，但是怎么骨子里都是个老娘们呢？这不是仇恨人吗？就是个老娘们。所以说怎么办呢？你说，你是我的好朋友，你能不能借我十万块钱，他如果真借给你了，你赶紧还给他。听见没有？说明他还靠点谱。如果你一开口借钱，对方我的天哪，那跑的比啥还快。你问，那你咋的了？咋不行了？他说，哎呀我上厕所肚子疼啊。一借钱就肚子疼，那叫懒驴上磨，不是拉就是尿啊，是不是？

所以说我得告诉你，你花这个时间建立一个不健康的关系干啥？是不是？建立就建立健康的关系，什么叫做健康的关系？健康的关系就是能不能谈点正事儿？咱们一起要做一个啥，怎么回事儿能不能把它说清楚。或者是说，我们能够哪怕是谈一本书，这书咱们怎么去好好地去落实。

我很少看见聚会完了到咖啡厅，然后一人点了一盘饭，点了什么东西的，然后在那儿讨论正事，哎呀，《马太福音》第一章，没人讲这个啊。哎呀，《传道书》第一章，也没人讲这个。《创世记》第一章，大家都讲啥呢？我凑过耳朵一听，我的天哪，都是讲家长里短，老张家那个儿子娶了一个什么媳妇，那谁谁家的姑娘嫁了一个什么人，全是家长里短这玩意儿。因为我特别讨厌这玩意儿，所以我就觉得，在我处的关系里头是没这玩意儿的。

所以这事儿就是，咱们能不能够能给出去一点啥。你如果在那个地方，那个地方是不是会变得更好？你在那个地方，那个地方是不是变得更加混乱，更多的争吵，更多的闲话？你在那个地方，是不是那个地方就人更多的得释放？就这么回事儿。

你别说，我会扯淡，我扯淡的功夫也不会差到哪里去，会说些有的没的。为啥呢？那你不能两个人在一起吃饭，你点一个猪排，我点一个羊排，闷头吃，然后你看看我，我看看你，接着吃。那不闹心了吗？是不是？

但是又不能讲闲话，你说累不累？又没有正事可以讲。你说这事儿挺要命啊，那怎么办？讲闲话和扯淡它不是一回事儿。扯淡，它不产生敏感的问题。那闲话，是东家长西家短讲那些东西，传出去还挺丢人。

你比如说，哎呀，这个天气多好啊，是不是，讲天气。讲完了天气，咱们讲火星。讲完了火星，咱讲月亮。他不会有人来揍你，是不是？他不会有人来找你算账。

是不是咱们就可以谈谈这个，你如果谈政治的话，新闻一牵扯政治，哎呦，那就坏了。你比如说台湾，你不知道它是绿色的还是蓝色的。如果你一说，完了，对方是蓝色的，你这边是个绿色的。咱还是别谈蓝色，还是谈绿色的吧，是不是？

咱谈谈天气是不是，谈点儿天南海北的事儿，学一点儿还是好的。你比如说像人家易中天，那是会扯淡。那讲啥呢，他讲大话方言，写了一本书《大话方

言》，两个人坐在一起，你说为什么中国的北方叫“剧”，南方叫“戏”。大家是开始发表言论，这自由吗？挺自由的。说点这个大话方言，是不是？南方都叫戏，黄梅戏，北方的叫京剧。然后旁边一个人说了，其实还有一个东西，就是陕西人叫秦腔。你们北方的叫戏剧，我南方叫戏，但是我们在西北的地方叫腔。是不是？我就稍微举个例子。

所以最健康的关系就是做点事儿，它本身就产生价值。你比如说装修。装修装什么风格是吧，那北欧风，大家知道吧？你到宜家去买家具，那都叫北欧风是不是？

然后有一个人说，我现在最喜欢的就是“瓦比萨比”，大家别听错了啊，“瓦比萨比”是日本话，翻译过来叫差几分。有的人就说什么叫差几分，就你就去看一下是不是。那你在做事的过程当中，你就可以给出去点什么。

一起做事中的练习说话

一起做事中的练习说话，它不是讲闲话，听明白吗？你如果没有一起做事儿，你想想你能说些啥，我就一直还没想明白。是不是这样的，哎呀，那个Chinatown的那个炒粿条好吃；哎呀，那块又开了一个三农大包啊。是不是这些事儿？吃啊喝啊这些。但这种关系不好，不健康。所以在做事当中，你能不能够把事讲清楚。你看我有一个小本事，就是这事到我这儿，我一讲，我能给它讲清楚。其实啊，这是练出来的。你练没练过这事呢？你这一讲，讲不清楚。为啥？脑袋里头浆糊。

说着说着，把这事儿能说清楚了，那我练老些个了，是不是？就是，你如果跟你老板讲，这事应该这么这么干。你想想看，你老板给你的都是你应该干啥，是不是？有的老板也不告诉你干啥，你就干吧。

然后你一干，你说老板你要不要这个？老板说，这不是我要的。然后你又干了一个，你说老板咱要不要干这个？他说，这个不是我要的。你问，那老板你到底要干啥？他说，我也不知道，你再干吧。你又干一个，老板说这不是我要的。我问你，这样的老板，你明天会不会辞掉这份工作？你肯定会辞掉这份工作，这活儿没法干，干不了。你说，你问他老板你要啥？他说我不清楚。你给他一个啥，老板说那不是我要的，你想想看，这活儿怎么干？

哎呀累啊，是不是很累。那有的时候夫妻俩也是，就说吃饭这事，老公问老婆你要吃啥？老婆说，吃啥都行。那好咱去吃麦当劳，我不要。那你要吃啥？哦，不知道，吃啥都行。那咱就去吃汉堡。不要。那你到底要啥？我不知道。哎呦我的天啊，这家伙给老公出了一个很难的难题。为啥？这说也说不清楚，她也说不清楚，反正是你建议的我不要。

大家要知道我在我交往的过程当中，发现很多时候，对方说，我不要。哎呀我的天哪，你要让她开心难呐。有意思吧？那你做事你得说清楚啊。那怎么才能够把东西说清楚？来，大家说说看，肯定把我教你的给忘了。为啥我能说清楚？因为我有说清楚的方法。因为做事说不清楚去做，肯定完蛋，图都画不清楚去做，肯定完蛋。听明白了吗？说都说不清楚去干，肯定完蛋。

那很多人说走一步算一步，慢慢干吧，那只能看事情泡汤，看事情烂尾。所以说，说话说清楚，第一，目标清晰，咱要干啥，咱要达成什么目标。第二，策略明确，咱采取什么策略。第三，方法对路。你照着我说这个方法，你就能把事儿描述清楚。

这就是做事当中练出来的。你在企业里干活，你不得写文档吗？你在企业里干活，你有商业往来，你不得写商业书信吗？你就出租个房子，你出租合同，你都得写清楚，要不然你捅娄子，是不是？

所以像我把这些事我都能够说清楚。你别说，就出租房子这事儿我跟你讲，我那出租房子，出租屋租客

签的合同是我自己一个字一个字写的。我给它写得清清楚楚，哪些是我的责任，哪些是租客的责任，那为什么呢？咱们就得把事说清楚，一起做事中练习说话。那因为咱们大家一起做一个事儿，那你肯定公说公有理，婆说婆有理，那你怎么办？

你可不能说就是照我的办，那就坏了。大家就来了，好啊，就照你说的做啊，然后就你一个人在那干，谁让你说的了，然后其他人在那旁边看。那可不叫做练习说话。所以在一起做事儿中，能不能把事儿说清楚，说不清楚的事儿肯定要完蛋。

那你说你这个听说读写，那可了不得。听说读写是基本功，一个人话说不清楚，或者不会说话，不能把事儿描述清楚，那是小学没读好。是不是？你得练习说话，你能不能把这事儿说清楚。一说脸红脖子粗，激动了那我就说你激动啥呢，慢点慢点，别着急，是不是啊。

所以这个事儿就需要去探索，就需要在探索当中把事儿说清楚，然后你看问题的角度、对方看问题的角度，能不能够统筹起来。你会发现，这事儿一有你参与，这地方工作效率就高。为啥？你会说话，是不是？

教会就是训练人的地方，如果我们每天只是哈利路亚，那就训练了一个哈利路亚。那咱们是训练人做啥呢？训练人会说话。因为说话背后其实是代表着你的价值体系，那你的价值体系到底是啥？那就可有意思了。

我得告诉你，价值体系这玩意儿很难改的。你比如说，好好干活这事儿。有的人就说，老板，为什么要好好干活啊？老板说，你不干活，我怎么赚钱呢？这是啥意思？听明白了吗？我就不相信这样回答人家会好好干活。

你光替自己想呢？你有没有想想人家为什么要好好干活？有的老板就说，你不好好干活你将来没有未来啊？你看这话还至少有点意思啊，是不是？他不会说话，他光想着自己，我问你员工会不会辞职？他肯定会辞职。

我就很感慨啊，人光想自己了。那你光想自己你能会说话吗？你不可能会说话的，因为你光想着自己。你把这事儿搞得乌烟瘴气，说不清楚道不明白，光想着自己来的。是不是？所以说我真的很想带着大家重新读一遍小学的听说读写，至少能够把我们内心的东西梳理清楚。

一起做事中调整自己的性格

有的弟兄姐妹经常问我，老师你说我性格是不是有问题？我说你问题可大了。那怎么看你有没有问题呢？这个很简单，一起做事儿做到一半，事情做不下去。为什么呢？大家的心都不往一处使了。做人，有的人心眼儿小、争竞、嫉妒，谁闲着没事跟你一起做事儿，捅马蜂窝啊？有的人就说，哎，你咋这么小气呢？她说，你才小气呢。就吵起来了，是不是？

所以说我们在做事、在解决问题当中，性格就体现得淋漓尽致，人心里想的也体现得淋漓尽致，这回大家明白吧？比如说有员工辞职了，为什么辞职？你想咱们在这儿带着大家，我整天干这个事儿那个事儿，人家是想吃喝玩乐，那能和我们在一起走吗？走不到一起去呀，是不是？那我们就是要把人训练好，解决人的问题，探索如何解决人的问题。

但人家不想干这事儿，人家想吃喝玩乐，游山玩水。那不是一个道上的人就一起走不了。志不同道不合。但是如果说是咱们自己志也同道也合，那人也离开了，那是咋回事儿？性格有问题，有毛病。是不是？人家为什么不跟你在一起干呢？你得问啊。哦，原来我这人挺自私啊。是不是得调整自己的性格？人的问题是性格问题。为什么要去不断的做事呢？一做事就把自己的问题体现得淋漓尽致，听明白了吗？

如果你的性格不对，人家谁跟你一起做事啊？跟你

一起做事整天闹心。有的人他就不会做人，也不会做事儿，然后整天摆一张臭脸。你说那哪有好看的？说话一开口像个冤家，然后性格里头就是个冤家性格。你说这不愁死了吗，那一做事儿就知道自己半斤八两。是不是？

其实我告诉你，人其实要知道事儿不重要，性格才重要，这句话你可得记下来。在我的骨子里头，我里头有一套逻辑，我这套逻辑就是事儿不重要，人才重要。你说咱们建立教会不是得人如得鱼吗，如果我把事儿看得比人还重，那咱就散伙算了是吧，也别去像《西游记》师徒四人西天取经。如果那个老大就是个猪八戒，早就散伙算了，反正猪八戒天天想着散伙。

所以人最重要的问题就是要调整自己的性格，在做事当中，尤其是做事遇到了一种朦胧的状态。大家得知道，做事的时候都是从空虚混沌混乱当中把问题解决，一开始根本就不知道问题。那这个空虚混沌的状态，你要把这问题梳理得条理清楚，在哪里梳理清楚？在人的性格里头。在人的性格里头你就会把事儿梳理清楚。

前两天我熬了两天夜，我们买了一个设备，还好不太贵的一个设备。这设备我就想给它调整起来，配置用起来。这是一个企业级的防火墙网络设备。我说怎么这样，这东西看着就闹心，看着就不大对劲儿。

但是其实，这个时候，你可以有一个选择，就是“哎呀，我也整不明白了就算了吧算了吧”。算了吧哎呀，赶紧泡杯咖啡，哪有体力整这玩意儿，这是一

种性格。那还有一种性格就是，我就整不明白你那小样儿了?结果这两天，大家都睡着了我就起来，我来劲儿了，上夜班了，哎哟，最后把这事整得明明白白。

我把这事整明白了，把文档也读了，东西案例也都分析清楚了。哦，人家这个设计的这个东西是解决这个问题的，花了两天就整明白了。这个就是一个信心和忍耐的功课。信心和忍耐，我告诉你，所有的问题，所有创造性的东西，都是信心和忍耐的结果。

你就拿我们的这个101课程、201课程，那都是信心和忍耐的结果。辛苦不辛苦？辛苦啊。为啥辛苦？说不清楚事情啊，你要想把事说清楚是很难的。所以你会发现，咱们的101课程，就我曾经读过一些人写的，我就不提他们的名字了，也很有名，他们写的玩意儿，他的101、201、301加上401还比不上我的101呢。

我的101的那个逻辑体系，那简直就把整个基督教的信仰，《圣经》里的理论给抽象成最精髓的东西，是不是？那怎么出来的呢？写了一天没写出来，写了两天没写出来，转眼一个月过去了，哎呦，我的天哪，从办公室走出来那脸都臭了。她们看见我就说，老师你怎么的了，我说别，不用安慰我，没事儿。又过一个月，我还是臭着一张脸。为啥？写不出来，心里闹心啊。我就把那些人家的课程挨个梳理，看又看不上，自己又写不出来。

结果三个月完了以后，哎呦，我怎么看我写那个东西，就觉着怎么就这么好呢，这谁写的呢？坚持了三

个月。咱们当中有没有会发豆芽的？发豆芽几天呢？发豆芽六天。那你刚发上豆芽第二天，你说怎么还没发豆芽呢？这叫什么话？是不是啊？所以发豆芽还得六天。

你比如说像这个春节要到了，我整了一盘蒜，咔，泡上水在盘子上，半个月下来蒜苗长出来了。把蒜苗剪下来，咔咔咔一切，再整点虾，整点肉，是吧，我跟你讲蒜苗馅的饺子那老好吃了。我自己发的蒜苗啊，它得需要半个月，起码提前二十天你就得把那蒜预备好了。

所以说我跟你讲，信心和忍耐那是性格的核心。也就是说我们遇到问题，看看我们跟人交往怎么样，我们自己有没有那种忍耐，是不是？我们是不是跟人交往起来，表现的是争竞、嫉妒、攀比、羡慕、嫉妒、恨。我们里边那个脾气是啥？直到现在还有人有阴影儿。为啥呢？跟那些人合作过了，下次绝对不敢了。为啥？脾气太大了，性格不好。

咱们大家就要知道在一起做事儿中调整自己的性格，我告诉你，一起做事儿，那性格太重要了。话怎么说，那都是很重要的，人的心理健康就是性格健康。这回大家听明白了吗？在做事当中调整自己的性格。你要想把事情做成，首先得把人做好。这样讲明白了吗？做成每一件事儿都需要信心。

早些年间，我写英文非常费劲，别人五分钟能写完的事，我得吭哧瘪肚写一个小时，那真的很累。但后来慢慢好了，现在憋出来了。你要想做事，就离不开

把事情说清楚，你就需要画图，需要写字，像我这种喜欢干活的人，吃喝玩乐样样不沾，那要把活说明白说清楚，不得通过图和字吗？

你要想从空虚混沌的状态把它说清楚，那不需要性格吗？你要想把事情整明白，不得学人家的吗？模仿和传承，是不是？所以说，自以为是的人干活非常辛苦，他们的自以为是会体现得淋漓尽致。

在一起做事的过程中锻炼自己的影响力

神要我们居上不居下，那你怎么居上，你得在做事当中，你真的是在上面，你有影响力。
其实，"居上不居下"和我们的"居上不居下"并不是一个意思。耶稣讲的"在前的将要在后，在后的将要在前"，很多人都不理解，这是因为大的要服侍小的。在你做事的过程中，你有没有影响力？如果你只会坐在大办公桌后面，指挥别人去干这个干那个，而不关心具体的执行细节，那你说这样的人会有影响力吗？

大家灰头土脸地散会了，走出老板办公室的门，然后就一起嘀嘀咕咕。然后回来，哎呀，老板说这事儿也不能干吧，旁边的人说正常对待。什么叫正常对待？照常忽悠老板，反正老板也不知道。所以说，如果你做事没有影响力，然后你又坐在老板的位置上，你又没有那个本事儿，你说这活怎么干？我一直到现在都不理解那活怎么干。

我对此感慨良多。锻炼自己的影响力，不是让人被迫无奈来忽悠你，而是让人愿意跟着你。人家愿意跟着你，因为只要跟着你，这事儿就能干成；只要跟着你做事儿就有效率；只要跟着你，就不需要花时间还得过你这一关。如果还得过你这一关，你说，哎呀还得跟他解释，解释不明白的话，他说你看老师让我干这事儿。哎呀，干不了啊，那你说我能，我也没法跟他说这事儿干不了啊。你说这不是愁死了吗？底下人

愁坏了，他坐在那儿还悠哉自得喝着茶，读着报纸。

所以这影响力从哪来的呢？是从你的创造力。你是提出了一个目标，提出了一个策略，提出了一个方法，然后朝下做，然后我告诉你，第二天早晨起来，咱们这个事干得怎么样了？这个方向不对，这个不对那个不对，把它调整过来。后来人们就总结出来了，听你的少走弯路。为啥？你有影响力，你不但有影响力，你真的会干事儿。

那你想想看，你干事儿干多了以后你就会有理论指导，你干事儿干多了你就会有哲学的指导，你的感觉会非常的准。然后你干事儿干多了以后，你的管理已经不再是个管理，你的管理就是个培训。你开始教人家这事应该这么干，这事应该那么干。我问你这活儿好干了吗？好干了。人就愿意跟着你干，结果就居上不居下。这个居上不居下不是像一般人高高在上，说的话也不知道能不能做，反正就那么发出一个指令就这么干吧。

一起做事儿中的经历神

做事的过程当中，你会与人交往，你与人交往完了，人们就会得出一个总结，就是跟这个人一起干事，能干成。那为啥？他有神的同在。是不是？跟那个人干事儿，哎哟，再也不想了，打死我吧，我也不想再跟他一起整这些事儿了。哎哟，我的天哪，饶了我一命吧。是不是？为啥？经历了鬼。

所以说，神就是要祝福人手所作的。华人命定神学以前讲的多，现在就稍微讲的少一点。你做事儿，神就祝福你手所做的，那你不做事儿，神祝福你啥？啥祝福也没有。是不是？你读《申命记》，二十八章一到十四节是不是神就祝福你所做的，让你所做的都蒙福。

什么叫做所做的都蒙福？你无论做什么神都与你同在，那神与你同在你做事肯定经历神。那前面我们讲的，做事中练习说话，做事中调整自己的性格，往哪儿调？调到像神一样。是不是？那做事没有神同在只有鬼同在，那不毁了吗？我得告诉你，没有神同在的一定有鬼同在。有鬼同在的，他一定是心里肮脏，就这么简单的道理，他不可能把事做好。

所以一起做事儿当中经历神，这个逻辑也很简单。当神创造了宇宙，创造了地上的万物，给亚当夏娃安排了一个活儿去管理神所创造的。你不能把管理这活儿再交给神。是不是？比如说亚当把地上的这些活物

都叫来了，指着活物说：这个叫狗，这个叫猪，这个叫马，是吧？起名。

那你如果说，好家伙，神呐，这个该给它起个什么名儿？哎呀，神呐，那你自己找名儿吧。我想吧，我想不出来。神啊，你还是告诉我答案吧。神说这是你的活儿，你说，不，我就把活儿交托给神了。好家伙，神把活儿交给你了，你又把活儿交给神了，神又把活儿交给你了，你又把活儿交给神了，最后会怎么样？神说：算了吧，你爱干嘛干嘛去吧，我还是找别人吧。

是不是？这是你的责任。神叫我们建立教会，这是神给我们的责任。建立教会好祝福人，结果好家伙，我这顿交托，就做完了啥也不干。那能行吗？那不行。其实我告诉你，华人命定神学把这些东西都梳理完了以后，你再去一看，很多这些事儿都很奇葩。他们就喜欢把事交托给神。

真的是好啊，咱们一起做事的过程当中经历神。你猜猜看我要打算做啥，最近我又跟写101课程似的，心里头老有很强烈的不满足感。我想干啥呢？我就想，把大家训练好，把大家训练成会听、会说、会读、会写的人。很多人听说读写老也抓不住重点，一说就瞎说，把我急得够呛。

那怎么办呢？我一个人又干不了这么多活儿。所以我就在想，我得把我们当中的弟兄姐妹组织在一起，有销售方面才干的，咱们组织到一起，写一个销售的101课程。会计方面的，咱们也组织到一起，或许写一

个会计的101课程，是不是？如果是说话方面的，咱们也可以搞一个101课程。

你来到咱们当中，感觉挺忙的。你说老师，我已经有很多活干了，那再干一个呗，是吧？再干一个。咱们来到这世上是干啥来的？不是来到这地方好像养猪似的，养猪完了，猪身上浑身都是宝。养了一个咱们还不如猪，那不麻烦了吗？一起做事经历神。

最近开始，我体力有限，能力也有限，但是真的很想把这些弄出来，带着华人命定神学特色的一种设计，我真的希望这个地方真的要成为祝福人的地方。很多人很遗憾这一辈子没有机会去上学，那就来咱们当中好好上。哪怕是八十多岁了，也照样可以上，可以学，好让我们能够活出神的样子。

愿神祝福大家！弟兄姐妹再见。



做人做事

系列课程

《做事篇》

命定神学

www.mingding.com

【做人做事】《做事篇》06：享受劳碌的果实

要把事情做成，有结果

大家好，我们接着跟大家讨论一些话题。作为基督徒，要知道嘴巴这个东西其实很厉害。这事儿是这样的，当时神创造天地开口说话，祂说要有光，就有了光。这事直到现在，很多人还是读不太懂这句话的深意。就有了光？事情就这样成了？所以我跟你讲，学会说话是非常重要的。

神说了事情就会成了，你能理解吗？很多人不理解，但事实就是这样。事情一成了，看着真好，所以你得练就一副好嘴巴。嘴巴对人的影响是很大的。你看，一个人活出来的结果，全因为嘴巴的事儿。如果你是个网红，你不也是靠嘴巴生活吗？是不是？但你嘴巴说出来的东西，人家听了以后闹心不闹心，就是这么个事儿。

所以，我得告诉大家，享受劳碌的果实，这是有结果的。现在讲的是做事篇的第六讲，叫做享受劳碌的果实。我这一开头就加了一个帽：享受劳碌的果实，跟你嘴巴说出来的东西，关系非常大。所以，为什么很多事做不成呢？因为嘴巴太臭：“哎呀，不可能的了。完了，不可能了”。是吧？事儿怎么可能成呢？哎呀，真是个苦差。苦差？我看活着就成了苦菜了，是不是？他整天做苦差，他不成苦菜了吗？

哎呦，整天一看那张脸，这脸就是个苦瓜脸。大家知道苦瓜脸吗？见过苦瓜没有？哎呦，你看那苦瓜长

的，哎呦，那苦瓜长得真好，皱巴的。那皮都是皱巴的，是不是？真是叫苦瓜啊。你说这人长得像个苦瓜，他能享受吗？是不是？满脸的样子太辛苦，看着都让人家绝望啊。

那他不可能把事做成。做事就把事做成。怎么就做成了呢？我告诉你，嘴巴里头得会说。你看我说这话，哎哟，这事干的这个费劲的，这个难啊，你看那工作，像山一样的堆在那块儿，有没有？大家肯定有这种感觉。然后嘴巴怎么说，哎呀，神啊，你怎么让我碰到这件事儿。完了完了，有没有。大家听听，你整天完了完了你不完蛋了吗？是不是，你肯定完蛋了，所以做工你得会说。

哎，小样的，我整不了你了。今天你说它是小样的，明天你再说它是小样的，慢慢你就厉害了。哎，小样的，我整不了你了，干不掉你？今天干不掉我明天干掉，明天干不掉我后天干掉。

所以后来我就发现，做事烂尾的人都是嘴臭。是不是？嘴巴臭。那为什么你们喜欢听我嘚啵嘚？其实我还是有点小担心。担心什么呢？担心我整天嘚啵嘚、嘚啵嘚，然后你们说，哎呀，每天讲的就那点东西、就那玩意儿。但你可别说，我可知道，我说你是个人才，你觉得怎么样？“啊？我是个人才啊？”我说你可以把事做成，你觉得怎么样？大家听：“哎呀，那不可能。”你看这些人！我说你会成就，你觉得怎么样？“好，太好了。”所以说这事儿这嘴巴说完了以后，我也感觉好了，你也感觉好了，事就这样成了。是不是？

你想整天拧着鼻子干活，你说那能不辛苦吗？老公回来看你像冤家，你自己照照镜子一看像冤家。哎哟天哪，这辈子都咋活啊。我说哎呀，早点死算了。是不是，就这样咋活？我这是开玩笑的话。但是问题是啥呢？问题是，我们一开始面对的环境都是很混乱，我们一开始面对问题都很像一座山堆在咱们眼前。是不是？那问题是，这座山，摆在我面前的这个问题，到底能不能把它干掉？我可告诉你啊，肯定能。那你得问，用啥说？用啥干？用嘴巴干，你嘴巴得会说：我肯定能做到。我告诉你，你做一个学生，或者你做一个学生的妈妈，千万不要嘴臭，嘴臭的人就把事给干烂尾了。

所以说这嘴巴不是说话像抹了油似的，不是像抹了糖似的说甜的。不是，是说啥呢？是说这事儿一定可以做成，这叫做性格，这叫做把事做成的性格。要做事就把事做成有结果。

那有的人谈一百个恋爱，多累啊。哎呦我的天，一个加强连，一个加强连没谈成一个。你见了一百个顾客，没谈成一个项目。那你吃啥喝啥啊，那不累吗？累啊。面试了一百次，一个工作都没找到。投了一万封简历，得到一百个面试，一个工作都没找到，没结果。那人没有结果你说怎么整啊，就不知道把事儿做成。做成，是很重要的习惯。我做一个就成了，那多好啊。诸位，一个就成了多好啊。做成，人就会享受，做不成，闹心。是不是？他们闹心，为啥闹心？事儿烂尾了，折腾了半天，黄了。

那有的人，要给他孩子安排工作，着急啊。他喜欢

那份工作，那份工作不喜欢他呀。就托人，托来托去，就给了人三十万送礼。工作没找着，三十万没了。你拿那三十万给你孩子发薪水，能发三十个月，一个月发一万，三年啊。你给人干啥呀？你说是不是闹心了，让谁谁不闹心呢？

哎呀，这说的话就是放个屁还有响呢，是不是啊？这三十万啥响都没有，哪怕这三十万买了礼花还带响呢，是吧。全都是坏习惯导致的。那为什么会导致坏习惯呢？就是事儿做不成。那小事儿做不成，你说能接受吗？我常常说这话：我说这是什么事呢？能把事做成的不想干，那干不成的非得去干，你说这什么脑子？他不是脚踏实地，看得上的干不来，那你看得上干啥呀？眼高手低呀。很多人都是这样，就是不想把小事做成。

你把一个小事做成了，十个小事做成，加起来不就一个大事了吗？是不是？他就不想干，老想干一票大的。结果到十岁时候干一票大的，没干成。二十岁想干一票大的，没干成。三十岁想干一票大的，没干成。转眼五十了，一事无成的人，这辈子你说怎么整？一事无成啊！所以在教会里头牧养一事无成的人，辛苦啊。

有人打字说老师你又说到我了，很心痛。你还做了几单吧？你做销售还行吧？是吧？不管是连忽悠带蒙的，反正是顾客签单了，也还行啊。所以说我想把事儿做成，有结果这是很重要的素质。有些人可能会说：“老师啊，你看我都做到失业了。”这个时候，虽然啥都没有，但就是有时间，不要让这段时间白白

浪费了。以前工作忙、累，有点时间就刷手机、看抖音，抖着抖着自己就成斗了，然后现在没工作了。

没工作怎么办？养成做事的习惯，重新反思应该怎么做，这就是做人，所以做人和做事是一个事物的两个方面。做人做事是一个人的两个方面。你得让自己有价值，你在那儿那事就能做成，你不在那儿，别人做就做不成，那你就是人才，对不对？

我们当中那些懒的、笨的人有希望了。为什么呢？因为从现在开始我要宣告："你可以把事情做成，你是个人才。"听完了以后是不是有点感觉了？就有感觉了。

你做的结果是什么？

我讲的好像是在讲道，但实际上是在讲一个课，叫做享受劳碌的果实。第一点就是要有结果，第二点是什么呢？你做的结果是什么？第一点，做事要把事做成，有结果，一定要从小事开始。

第二点做事就是把东西搞到有条理。哎呀，我怎么像湖北人似的，湖北人说话就是“搞一搞”，什么都“搞一搞”，搞点这个搞点那个。东北人说话则是“整一整”，整一点这个整一点那个。现在搞一搞，把东西整理得有条理，是不是？你知道这个人做事享受不享受，这是个很神奇的事情。神奇在哪里呢？我告诉你，是因为没有人喜欢混乱。因为，当你完成了一件事，它就开始变得有条理，这就叫做事儿。做事的结果是什么呢？就是做到事情有条理。

天地空虚混沌，看到的就是一团乱麻。人活着，整个就是活在空虚混沌里。财务一团糟，身体状况也一团糟。一直到死，也没见过，也没搞明白，把事整到有条理是什么样的，他不知道啊。我要告诉你，你得知道，有条理，不是调理身体的调理，而是把事调理到有条理。你知道，当人一看到环境这么好，就会觉得真好。

前几天，我们有一个朋友去他姨家。他住在他儿子家，他儿子家里整的井井有条，东西看着可干净了。他儿子是我训练的，把东西整理得井井有条。同样是

政府租屋，就叫做公屋，新加坡的百分之七八十都住公屋，便宜。但是，人家的屋子里整得井井有条，设计、改造，再设计、再改造。结果，他们现在住的地方，已经经过了四个版本的改造。第一个版本不满意，拆了。第二个版本也不太满意，拆了。第三个版本，哎，挺好。第四个版本，哇，老好。

结果他妈去他姨那儿去看去了，别问是谁的姨，哎哟，那屋子里头那个脏啊，哎哟我的天哪，就剩下一条能走路的道了，都是东西堆的，看着就闹心啊。那我问你，活在这样的生活环境里头，他能好啊，是不是？好不了。咱们大家都要知道，一看那环境是个混乱的环境。你啊，脑袋不太好使，体力也不太行。是不是？因为这环境都是你整的嘛，你得开始调整。你如果说是这个都整不好，就睡觉那么点地方都整不好，你整啥呀？是吧？这人就白活了啊。所以我得劝大家，是不是先把生活环境整好啊？

您像我这种人，我们家的租客，租的都是我的地方，那当然了收房租，收房租不挺好吗。租客都忍受不了那个地方的混乱。是不是啊？然后这屋子脏不拉几的。然后有人打电话我要看房子，那你就去看。要不要？不要。第二天我要来看房子，哎呀，我不要啊，太脏了。

哎，看了一百个没有一个人租，我得跟你讲，那我就累死了。那我告诉你，这个东西是不再混乱，是条条有理，整得非常的整洁。我们家那个出租屋的洗衣机比你自己用的洗衣机都干净。你信不信？可能你不信啊。

板板正正，就是这个词儿。那咋整的？是我干活干出来的。我告诉你，我们家那出租屋住过的，再找别人的房子去租，费劲。为啥费劲？它看着就是干净啊，再看别的看不上了。所以我们家出租客一住住好多年，也不怎么换。我起房租了，他也不换。你说我活儿是多了还是少了？我活儿少了呀，是不是？

那东西叫各从其类。井井有条，干干净净。那我得给你说一句词儿，你得知道，记下来，垃圾吸引垃圾。听明白了吗？你在那堆一小堆垃圾。哎，过几天你就发现是一大堆垃圾。就是政府也是这样，在那一个地方堆一小堆垃圾，过几天就变一大堆，受不了，真的垃圾吸引垃圾，那才奇怪。

我整一个垃圾般的出租房，就吸引垃圾般的租客，那才邪门呢。是不是？那我就不能够容忍一丁点儿的垃圾，因为一丁点儿的垃圾，就吸一小堆的垃圾，一小堆垃圾就吸成一大堆的垃圾，那才有意思。为啥？它老保持干净。是不是？那这就是环境整洁代表着人头脑里的整洁。

为什么呢？因为人头脑里头这么乱，这都受不了啊，我真的受不了了。怎么着，看着了没有，看着了一个新的环境，一个干干净净、井井有条、板板正正的环境。听明白了吗？这就是在脑子里都开始产生了活儿了。是不是？有活儿了没有？有活儿，反正我们家的活儿是干不完的。我爸活着的时候就跟我姐夫讲，十一到了啊，把这活干了啊。五一要到了啊，把这活干了啊。完了，出去玩儿，又泡汤了。五一过完了十一，十一过完了五一，我姐夫就说了，你们家的

活儿怎么这么多？你们家的活儿干不完呐。为啥呢？我爸爸爱干净。

你别说我爸爸我妈妈都很勤劳，就把这种东西整得至少干净，虽然是小时候穷，但是干净，所以我就继承了我爸我妈的优点。继承我爸的优点就是，老有干不完的活儿，老是看着这块不对给干了，那块不对给干了，东西就不再混乱了。那东西不再混乱了，住的都感觉赏心悦目。看着就爽啊，看着就很舒爽的感觉。怎么来的舒爽？享受劳碌的果实。

干活干完了以后一看，哎呀，真好啊。哎呀，这个太好了啊。所以我就喜欢干活。你说这事儿，你说上哪说理，我就喜欢干活。所以你要跟我在一起的话，那是有干不完的活儿。干完了以后，哎呀，看着就可舒服了。后来我发现，这个像我这样的人就吸引我这样的人。我这样的人，我周围的好多都是，他不干活他就难受。

干活这事儿是脑力和体力的完美结合。咱们把这个房子要出租，当然了，你有房子可以出租。那还是过去这些年，干活干出来的嘛，是吧？创造了很多的价值。那你就把这房子整好，这就是为什么我整的东西，我整得还是挺好。后来就练了很多的本事，最重要的本事就是出租屋装修，不再混乱。我问你怎么可能不享受呢？

养成看问题都是好的眼光

这个做人啊，做人最重要的功能就是做事。你要想做事做到有结果，你就得把事做到各从其类，井井有条，有什么结果？东西不是变得更加混乱了，是东西变得更加整洁了。我又在讲《创世记》了啊，又讲《创世记》第一章，如果有人能学得透，你了不得了。那眼睛看到的东西都不是好的。你会怎么样？老师，我眼睛肿了，老师我眼睛疼。老师我眼睛红了，其实我跟你讲，眼睛是一个很属灵的东西。所以你看到什么，就得着什么，看到不好的，就得着不好的。

你说，我一看这么乱啊，这么乱有活儿了。哎呀，好几天没干活儿，身上的筋骨都不太舒服。哎呀，终于有活儿可以舒展舒展了。我容忍不了混乱，我不是看到混乱我就闹心，我看到混乱，我就看到了创造的机会。大家一定要知道，干活是恩膏，一定要知道创造完了那种喜乐，和创造之前看着就闹心，那是完全不同的两回事。

你可能吃了一个满汉全席，吃完了，吃的时候好吃，吃完了以后往床上一躺，其实没啥意思。吃完了就完了。那第二天发生了啥事儿？大家都知道，那满汉全席就都进到马桶里去了。大概就这么个过程，是不是？但是你一看到混乱，你把它干掉。然后怎么着？哎哟，那舒服的感觉，可以随着你很久很久啊。就是咱们大家，很多人还不知道这种感觉是啥感觉

啊。可能你听我讲完了以后，你练几把你就知道了。

我一看这混乱啊，改掉，给它搞一搞，整一整。一看到这地方不对，给它搞一搞。我这活儿多啊。你知道咱们这些服务器网线滴嘞嘟噜的，那个电源线、网线，USB的线，又滴嘞嘟噜的，看着就跟蜘蛛网似的。然后你一下手一碰，这个不行了，那儿不行了，就经常不行。我就把那网线给它连的跟那个帅哥的头发丝儿似的。是不是啊？整整它，搞一搞。

看到混乱了吗？看到了。看到机会了吗？看到机会了。天生我才必有用，是不是？不是今生把酒须尽欢，天生我才必有用。是看到了一堆的混乱，不是喝杯小酒就解决问题。把你的手伸出来，一碰不行，这东西一碰都死机啊。哎哟，这一顿折腾啊，连脑袋带手啊，这就画图，这么干，这么做迁移，迁移到这儿，迁移到那儿，就这么干。结果一折腾，折腾了快一个月，干净了。

然后那天就给我所牧养的几个小牧者，我就说你看，来给你拍张照，这是我做的。哎哟，那个心里头美滋滋的感觉，然后再夸我几句，哎哟，我觉得心里头那个舒服啊，是不是？哎呀，开心，为啥呢？因为我看到了问题。我看到了问题我就去解决问题，解决了问题有了结果，东西就不再混乱，那就是我创造的结果，比吃满汉全席然后拉一泡满汉全席的屎那是舒服多了，是不是？

那可是持续舒服。我说你跟我一起来来来，他说干啥去，我说你一起来，来看看。哎呀我没时间，我生

拉硬拽，给带到我那地方一看，哎呀真的挺好。他可能也没看见混乱，被解决之前的混乱。他只看到了一个结果，反正挺好。是不是？这就是眼光。

当我看到那教会，属灵光景很荒凉，不行，不能够容忍，要建就建造一个充满神荣耀的教会。结果怎么着？现在怎么看怎么好。我看着好。有一些牧师他就看不得我好，他一看，你干成这样我怎么就干不成？生气了，那跟我没关系。

创造会带来享受的感觉，这就是享受劳碌的果实。这回明白了，不是凭着感觉，我们看到极其混乱，空虚混沌，渊面黑暗，那个感觉是不好的。但是如果你没有创造，你没有做事儿，它就继续空虚混沌，继续感觉不好。所以我告诉你，感觉是创造出来的。我这个感觉都是我创造出来的，我把东西整对的。

所以大家知道吗？来了一个人找你，有忧郁症、失眠、心里难受，哎呦，他家那个脏啊。然后前几天吐痰吐了一个多礼拜，忧郁症就是懒啊。我听他的牧者跟我讲，老师像这样的事怎么释放，怎么牧养，怎么弄？我说简单，让他把环境整好，别整天在哪里光释放，光带着他祷告，是吧？那得懒得啥样啊。

然后我说你拍张照，一拍，哎呦我的天哪，他整理完了，我得凭着信心说比以前好多了，但是照着我的标准，哎呦我天哪，那家伙垃圾堆的，全是包裹。累啊，是不是？所以说，我训练的牧者怎么释放你？推着你干活啊。你如果是个勤劳的人，爱干活的人，把东西整理干净，很难得忧郁症的，怎么可能得忧郁症

呢？怎么可能难受呢？享受还来不及呢？

大家好不好，相信我说的话，你会成为一个享受生活的人。这是我的宣告，我凭着信心宣告，我怎么说，神会怎么成就，你要相信这个。咱们就说过去这一个礼拜你干啥了？过去这一个月你干啥了？除了把东西整混乱，是不是这样？吃的东西都挺板正的，是吗？最后出来的结果都是烂糊糊的，一坨一坨的，还有点臭味儿。

所以咱们是啥人？虽然我也吃东西，我也拉，是个正常人。但是，我心里都有别的事儿，我可以把我所生活的环境整理得井井有条。你说那我没有时间呢。我说那时间哪儿去了？我时间都用来写笔记了，白写了。是不是？写完了环境还那么脏，那能行吗？不是让你写笔记啊，那笔记是让你把你脑袋里头整干净，把你脑袋里的东西梳理整洁，你脑袋里装的乌烟瘴气的，它很难受啊，是不是？

所以看问题怎么看，我一看这人，哎哟，据我所知，忧郁症那是一个很严重的心理疾病。得忧郁症的人心里很难受，没有事儿就习惯性的难受，天天难受。痛苦的不得了，你得知道忧郁症是何等痛苦的疾病，就是难受。你说有吃有喝也难受。现在把脑子里的垃圾除掉，把你环境里的垃圾除掉，你看到这些东西，你眼光是好的，这是创造的机会，这是整理的机会，这是干活的机会，干活就是个恩典。你说老师我没有办法，那我不教你吗？我教你。

所以我们当中那个牧者就带着他下面的那些同工，

就训练他怎么整理收纳。环境这么脏，脑袋里的多脏啊，那笔记能进到脑袋里去吗？进不去。把脑袋里的垃圾整干净，把环境里的垃圾整干净，你活着的感觉，这种享受的感觉是你创造的结果，是你劳动和创造的结果。我说的道理是很直白的，是不是啊？你想活在空虚混沌中谁好得了啊？谁都好不了。

养成做事有计划的习惯

养成做事儿有计划的习惯。你怎么享受啊？这做事儿得有结果，怎么才能有结果？得有计划，你眼睛看到了现在的光景和你整完的光景。看到了头，也看到了尾，结果脑袋里一看，东西是这么收纳的，脑袋里一看，东西应该是这样的。怎么办？从你现在看到的混乱，和想看到的结果，这个过程得有一段计划。第一天干啥，第二天干啥，第三天干啥，第四天干啥，第五天干啥，第六天干啥，然后干完了神说：啊，看着甚好，是不是？

这不是吗？你读《圣经》，如果读英文的，你就会看到这个是好的，good，到最后是very good，听明白了吗？到了最后是甚好。哇，做成了。哎呀，甚好，是不是？那神的计划完成了。

所以养成做事情有计划的习惯，别一口想吃个胖子，一口把鱼吞进去，刺儿留在嗓子里了。那鱼啊，我告诉你，鱼咬钩怎么咬的，一看这食物是好的，咔一口吞进去了。一口吃个胖子，一口被人吊上去了，第二天当天晚上就上到餐桌了。是不是？第二天，那鱼就进到马桶里去了。

养成做事有计划的好习惯，这事儿只需观察，他的问题是啥，它应该怎么做，然后计划啥呢，计划我要做什么。咱们就说我要做什么啊？我要把我的家整干净，我要把这个项目做成一个结果，叫做智能工厂智

能制造。项目做成，整个工厂都是智慧工厂。是不是？这全得靠计划啊。

养成做事有计划的习惯，别想一下子就做成，一下子肯定做不成。所以一下子这个词是个很负面的词，所以养成做事有计划的习惯。那要讲太多，所以要有计划。怎么计划？第一步、第二步，它是一层一层垒上去的。如果底下的根基没有做好，上面的没法干。我得告诉你啊，不管你是穷，穷可以干净，你还是富有，富有也可以干净。你东西多可以干净，东西少也可以干净，全是在你脑袋里的创造。这个创造一定是有计划，一步一步一步。

你想装修，是不是？装修你不得把这个屋子整好它。你以为那么容易啊？那么容易，那些老多计划，哪一个地方没整对它都闹心。水，电，地板，天花板，墙，厨，床，这些东西哪一样东西都得在计划当中。计划做什么，然后第二个计划怎么做。光看着那结果了，光看结果有啥用啊，啥也不会做，最后一做就泡汤，一做就烂尾，不可能享受的。其实享受就是享受整个做计划实施的过程。

做计划一看这个地方没计划到，它肯定出事，出事了以后就学功课了，是不是？下次再做同样的事，它不就不出事了吗？那我问你，是个好事，是个坏事？是个好事。我们很多人光想要那个结果，就不想脚踏实地，那才要命呢。所以这个不想脚踏实地，做事没有计划，光想要那结果，你说这他不是把事儿都做烂尾了吗？

你想想看，养孩子从出生，哎哟，幸亏小孩出生以后长得可爱。如果不可爱，哎哟，我跟你讲，那把孩子养大多痛苦啊。小孩，哎呀，那肉嫩嫩的，看着挺好玩，光整天玩孩子了，是不是？
那把孩子养大，养大这是不是一个事儿？这是一个事儿。那把他养成一个什么样？把他养成一个好吃懒做，做事儿没有计划，没有条理，光想要结果不想下功夫。哎呀，我的天哪，这孩子大了就成了你的心头那块肉刺，不是心头肉。哎呀这个闹心啊，孩子找工作闹心，孩子嫁人也闹心，娶媳妇也闹心，哎呀，我的天哪，从心头肉变成心头的肉刺，闹心。

为啥？那他不是你训练的吗？是不是你训练的？所以我就不太喜欢，我真的受不了人们没有计划的习惯。没有计划，因为一拍脑袋就光想着赚钱了的，就忘了赔钱怎么办。光想着赚钱了，没有计划。你计划你还不得算计算计，这东西如果这样如果那样，怎么办呢？最后干烂尾了，还得收拾烂摊子。然后你说老师我很痛苦，那你不痛苦谁痛苦啊？你这么往痛苦里头走，那你怎么可能享受呢？

有的人考公务员，使劲考，啥也不干，就只考，考公务员一考考五年。考到了公务员，一个月两千，然后又分配到外县。哎呀，这个闹心，我问你怎么活？一个月两三千块钱。哎呀，我天，想想都可悲。那咋活？我是不知道咋活。两三千块钱怎么活？闹心呐。那你干啥来的？没想。

你比如说一直想考编制，那你就在家待着考编制。那是路吗？那如果你考一年考上了，在家待一年OK

了。那如果考十年，在家待十年怎么着？从二十几待到三十几啊？想着不就闹心了吗？是不是？那怎么办？咱就说如果我考四年，那我在家待四年啊？就不知道考研考四年，考研考五年的大把，傻不拉几的，受不了。

你要问我，我怎么办？那我不这么干。我一算，因为哪年能考上不知道。你知道吗？你不知道吧？你问我，我知道吗？我也不知道。那你有信心，我还没那个信心呢？明年，我有信心明年肯定考得上，明年考不上怎么办？

一边训练自己的性格，一边训练自己做事的能力，一边知道自己可以谋生，是不是？自己可以谋生啊。你不谋生咋整啊，我给你讲洗厕所，怎么的？洗厕所赚钱挺多的，挺好。

我就在想，这人没有计划都成习惯了。所以你会发现，你跟我讲话，你也挺累我也挺累啊，咱俩老一整就岔劈了啊。那为啥呢？就是，我想的那是啥呢？他如果是这样该怎么办？如果是那样该怎么办？然后，你呢就光想着能干成了。是不是？

一考研考五年，一考编考五年，一考公考五年，那五年都不成废物了吗？做事要有计划，做什么都要有计划。计划啥？计划这事应该怎么整，这样怎么整，那样怎么整。是不是？一看就知道结果嘛。

养成学习的好习惯

你把事情做成，你肯定不会嘛。谁生下来不是个光着屁股的小胖小子小胖姑娘，生下来肯定没穿衣服，不会自己穿衣服，生下来一个字都不认识，没有一个小孩生下来就认识字的。是不是？你给他一个字，他认识啥？啥也不认识。你说我胎教，胎教教完了他也不认识。你可能认识那个字，妈妈认识，孩子不一定认识。生来都那样。

哪一个东西不是你后天学的？我问你，哪一个东西是你生来就会的？哪一个东西不是你后来学的？都是后来学的。所以说养成学习的习惯，这个学习如果很痛苦，为什么？因为学习不知道要干啥。但是你要想解决问题，要想把一个事情解决了，不管那个事情是找一个白马王子，还是找一个黑驴王子，它是一件事儿。

不管是砌一堵墙，还是做个橱，还是把家里整干净，都是一件事儿，这件事儿就牵扯到你不会的。那你不会的，你不得学吗？你不会的你就得学啊。所以养成学习，享受学习的好习惯，为什么？因为我学这个我要解决这个问题。从不会到会，会了以后，哎呀一做就好，一做就成，怎么可能不享受呢？

所以有的时候我就凡尔赛一把，哎呀，我跟你讲，我是一个非常会生活的人。做学生时，我享受做学生；后来做老师，我享受做老师；再后来成为牧师，

我享受做牧师；做编程时，我享受做编程；做管理，也享受做管理。哎呀，我这一生真是都是享受，老好了。学习嘛，是不是？我说，这就是我自己的学习。养成学习的习惯，没干过的都是不会的。好不好？享受学习。

养成有信心的好习惯

那你享受学习，我不享受咋办？坏了，有的人就不享受。那为啥不享受，我做过详细的研究。我研究这事儿，研究到什么程度呢？这个学习和做事，有计划还是看问题，这些东西给它归纳起来叫做信心。所以第六点：养成有信心的好习惯。你看我这一篇课讲的啊，一开头就讲了，其实就是信心。

小样的，我整不了你了，是不是？我今天整不了你，明天整；明天整不了你，后天整；今年不行我就明年，明年不行我就子子孙孙整下去。到现在还没子孙呢，还要子子孙孙整下去，我就不信整不了你，就开始又做一个有信心的人。不管摆在你面前有多大的山，在你面前，就变成一个小石头。不管摆在你面前的问题有多大，你的问题，在你信心的里面都要被移去，因为神要与你同工。那山是怎么挪走的？是用你的信心推动了神的手。

神要把这座山挪走，最后你的事情做成，不是因为你自己的能力，因为我们的能力永远比我们的山小。但是因为我们有信心，所以神的能力在我们身上。如果神的能力在我们身上，怎么可能活得不好？在我的信心里面，大家在财务上都要有极大的突破。为什么？你们成为一个做事享受，享受劳碌果实的人。劳碌的果实其中有一个回报就是财务，财务一定会好起来！这回明白了吧？

所以我们弟兄姐妹，养成有信心的好习惯，那就是什么东西在你面前，都是小事儿，都是小样的。所以忍耐和坚持叫做信心。

我曾经看过一个短片叫《死亡爬行》，大家看过了没有？电影里，有一个人后背背着一个人，在地上爬，我看着看着看哭了。因为我就是一个这样的人，坚持到底。我的神就好像一个教练一样在我旁边，不断地给我加油打气。Keep up，don't give up。不断地训练，后来爬到终点的时候，发现自己爬了一百一十码，本来以为背着的是一个一百二十斤的人，然后被背着的那个人，告诉他的老师教练，老师我一百六十斤，老师傻眼儿了。

厉害！我告诉你，在你的信心里面没有胜不过去的。你今天可以放弃一把，明天可以失败一把，但是你要在信心里面坚持忍耐，那是最好的享受。因为不坚持，不忍耐，不得胜，很难受，已经难受得够了，很难受，坚持忍耐也难受，但是在得胜的时候，得胜的喜乐会充满我们，神就会成为你的力量。

所以在建造神荣耀教会的路上，都是做成了以后，得胜的喜乐充满我，那继续渴望更深、更大的得胜，好啊，是不是？反正人活着已经这么痛苦了，我把这同样的痛苦用在坚持和忍耐上，我不在那仰卧起坐，一会儿躺平一会儿又起来了，一会儿躺平了一会儿又起来了。

爬起来，担起自己的责任。把事情做好，学习很难没关系，要记住教会是你背后的资源，神要让你成为

我的恩典，最后整来整去把我给训练了。这就是我要告诉大家的，享受劳碌的果实。没有结果很痛苦，没有结果的日子已经很多年了，但是开始做一个有结果的人，结出你做事的果子。激励你了没有？如果你被激励了，就跟那《死亡爬行》里的。Keep up，don't give up。刚强起来，不在懒惰。不再做一个宗教人士，做一个有神形像、把事儿做成、有信心的人！了不得啊。

好多年前那些离开教会的人，他们虽然走了，有的时候我碰到他们，他们给我一个评价，我觉得这个评价，是一个非常好的评价。他说，老师，你想要的，你就一定会要得到，你不得着就不罢休，你是这样的人。我说，你说的是对的。去照着这个做吧，你也会享受一辈子的。

这就是我们，这就是华人命定神学的性格，这就叫做信心。从今天开始，不断地训练自己，跌倒了再爬起来，做不成再坚持一段时间。你一定可以活出神的形像，尤其是教会在你后面，在支持你。

直到今天我得告诉大家，我多么想再多开发一点课件，开发一些训练，脚踏实地的训练，但是能力有限，虽然着急，也还是有计划的一点一点的推进。不会学习的要变成会学习的，不会做事的要变成会做事的。这里就是一个训练人的地方。直到我见神的面，得到神的夸奖。阿们！

愿神祝福大家。



【做人做事】- 总结篇

大家好，我们来讲《做人做事》的总结篇。我觉得我讲得理论和概念稍微多了一点，但这些理论和概念非常重要，因为没有这些概念和理念的话，你走不下去，是不是？我讲一大堆的案例，还是比较混乱，所

以这次讲的是在做事中改变自己。

一、人一做事儿就知道自己不行

大家有没有发现这个道理？在做事儿中，一做事儿就发现自己不行。比如说，你要找一份工作的时候，拿来人家招工的广告，看到需要这个能力、那个能力，发现自己没有这些能力。那为什么没有呢？因为过去没做呀，过去能偷懒就偷懒。新加坡有个词儿叫做‘吃蛇’，意思就是躲在一个地方啥也不干。

过去发生的事儿挺有意思的，我觉得我这一生所做的事儿，基本上总结出来啥呢？我所做的事儿就是为了训练了我自己。那训练了我自己，我还抱怨啥呀？人家不给我一个平台，我上哪儿训练我自己去呢？比如说，有一段时间我非常难受，为啥呢？升官了。我以前是一个搞技术的人，特别是一脑袋扎在那个技术里头去。其实技术这事儿你说搞定了，它就搞定了。但管人的事儿可不行，管人的事儿那完全不是一回事儿。

后来升官了，当然薪水也高了。但是管人是很烦的，哎哟，每天上班这个烦呐！我一看这人，我就得劝我自己，我说：你得喜欢这个，你不喜欢这活儿，你也得喜欢这份薪水啊。这倒挺实在的，后来我就慢慢的发现我不会做，其实不是说这活儿让人难受，是我不会。我就一脑子扎进去了，我就不断地学如何做管理。

有人说：看在钱的份上，忍忍吧。对！大概就是这

个想法，忍忍吧，那钱多呀，是不是？别跟钱过不去呀。不是说我爱钱啊，但钱多总是不错的。

我有一个很伟大的发现，就是发现我自己还真不行。以前搞技术做得不错，老板给升上来了，然后突然间发现自己不行了。所以我这一辈子就没有资格自以为是。刚刚坐稳了，觉得做得不错了，结果升官了；又觉得自己做得挺好了，结果又升职了。当然了，钱也多了，我总得看在钱的份上忍忍吧。

我这一忍啊，就改变了自己。我就感谢神啊！在我这一生当中能够不断地训练我自己。你说是不是一做事就发现自己不行？这事不是件坏事。所以说这事是啥呢？就是在做事中改变自己。所以我就觉得这个总结太好了，你会不会做人？你不会做人就得学做人，你会不会做事？你不会做事就得学习做事。

后来我就发现，我一干啥就觉得自己不行啊。大家知道那种难受的感觉吗？我跟你讲，要能力没能力，要方法没方法，要知识没知识，然后情绪还上来了。大家不要以为我好厉害，厉害啥呀？那情绪上来了也是很烦很难受的。

这就是为什么咱们有共同的语言，你走的路，我走过了，我都知道。人里面的那种畏难情绪，比如说，看到一本很厚的书，就觉得啥时候能看完呢？那该怎么办？对付自己。

你要明白自己所做的这些事儿，是为了改变自己，这就叫做柔软。我就发现很多人喜欢做自己，有的人就觉得：那我都照着你的话去改，那改完了后我还能

不能做我自己了？我说：就你这屌样的能好啊？还挺想做自己的，活出一个独特的你。独特的自己挺多啊，一堆屌丝的你要不要？

所以说后来我就发现我有一个优点，就是柔软，我愿意改变自己，就这么个优点。能力不行提升能力，方法不对改变方法，态度不对调整态度，情绪上来给它按下去，为人处事不行就学习为人处事。那我以前以为的东西挺多的，我以为人都是这样的，其实不是的。

你以为的都不好使，我告诉你，我以为我做管理，对我的员工可好了。结果反过来，他们却欺负你。我说：这是什么脑子？这是什么事儿？我就觉得自己学了一个功课，发现自己没整对，其实不是你对他好，他就会对你好，也不是你爱他多，他就会爱你多，不是这么回事儿。我就改变自己，所以直到今天我还在训练我自己，我干的活多呀，做的事多呀。

前一段时间，发现这活儿堆积的太多了，积累下来的那些东西都可脏了。我就开始一件一件清理，最后训练了我自己。其实后来我就总结这事儿，就是改变我自己，能记住吗？一做不会立马就改变。那你会不会活呢？你不会活嘛，那说到‘活’这个字儿，那可了不得。

我们当中有一些弟兄姐妹很有意思，我的一个同学，几年前得了要死的病，她就发了信息给我，问我不能帮帮她。我一想我能帮人家啥呀？我猜肯定是遇到了自己搞不定的事儿了。像我们做牧师这行，人来

找我肯定是遇到搞不定的事儿了，那我就喜欢做这些搞不定的事儿。

我到了医院，带着她祷告了一个小时，活蹦乱跳的回家了，接下来就开始了改变自己的路。我们当中胆小的变胆大了，懒惰的变勤快了，肮脏的变干净了，识别善恶的变得看什么东西都是好的！很多人的眼光都改变了，这就是改变自己。所以什么人难整呢？就是固执的人难整。

后来她的姐姐生病了，她回去看姐姐，她姐姐的病情还挺重的。那要按照原来的自己，她回去后肯定崩溃，因为她姐姐一直活在有点事就崩溃的那种状况当中。结果她回去以后，我赶紧接过来，我说：这事不行啊，你回去可不能崩溃啊！可别趴在你姐姐身上哭啊，千万别哭着说“姐，你可不能死啊”。其实人还没死呢，就这样了，姐妹之间的关系特别好。

她这次回去以后，她的姐姐就跟亲朋好友，还有来看望她的人介绍她妹妹：哎呀！我这个妹妹信主以后改变老大了。结果自己却不想信主，那没关系，你继续做你自己。我们要开始学习做事，如果教会不推动人做事，不对付人，人怎么可能成长呢？人怎么可能知道自己不行呢？

人没有做事是很难改变的，没有遇到事是很难改变的。所以说我告诉你，教会一定要推动人做事。脚踏实地做事，该做管理的做管理，该做啥的做啥，把东西慢慢地整清楚。常常问自己：这事我不太明白，我整的对吗？

有一个姐妹还跟我分享，她说：老师，你当时推着我做装修的时候，我的头都大呀，我难受啊，辛苦啊，痛苦啊！然后她用英文说了一句：I hate renovation。这句话的意思就是‘我恨装修’。结果呢？现在她改变了。

所以我告诉你，人一做事，心里的隐情就显露出来了。你不做事的话，看着都挺好的。有的时候我就跟一些弟兄姐妹开玩笑。我说：哎呀，穿的溜光水滑的，打扮得漂漂亮亮的，你回去看看她的窝，结果一看那窝和那人就形成了一个鲜明的对比，窝像个狗窝、猪窝似的。狗都能够把窝打扫得比她的干净。

有的人穿着牛仔裤，高跟鞋，那走起来的声音滴答滴答的，脑袋里有没有料就不知道了。所以说我告诉你，做事特别好！我感谢神，透过做这些事，一做就能够考察出这个人是个什么样的人。所以今天大家开始要学习做人，在做事中学习做人，在做事中改变自己。

二、听了神的话就去行，就是聪明人

华人命定神学的本源就是来自于这句话，我读了以后，我就觉得聪明人好啊。你想不想做聪明人呢？哎哟，我跟你讲，想做聪明的人多了去了，但是做得了聪明的人不太多。为啥？因为听了神的话不去行。那不有一句话吗？一行不行，行行不行。外国人不明白，只有地道的中国人才能读得懂。

一行不行，行行不行，那就不会做人了。所以说听了神的话就去行，这句话对我太重要了！为啥？把房子盖在磐石上，就是个聪明人。那怎么办？我告诉你，因为你一行神的话，你就会发现你其实真的不明白神的话。

记住啊，你一照着神的话去行，你会发现：哎哟，跟我的理解咋不一样呢？其实这就是关键！那有的人听了神的话不去行，就是一个愚蠢的人把房子建在沙滩上。然后雨一冲，大水一冲就倒塌了，而且倒塌得很厉害。

所以人这一生啊，在年轻的时候不好好地做事儿，那就麻烦了。到老了后你说该怎么办？当然了，在为人处事的这些事情上，也是跟人一起做事的时候才知道。

为什么两口子在一起过不下去？因为太近距离接触了。太近距离接触以后，你就会发现两口子争吵的原

因，都是因为你干的事他看不上，他干的事你看不上，这种状况是很多的。但如果你干的事让他感到比较震撼，他能看不上吗？他肯定看得上。他一看得上，他就会觉得你挺厉害啊，那你说的话就有分量了，而且你说的东西还有理论呢，条条是道。

别一见面就像两个总统竞选人、候选人在那辩论，气场不对。为啥呢？理论知识不够，说不清楚。所以你真的知道神的话吗？真的知道如何行出神的话吗？真的知道如何行出神的荣耀吗？不一定，很多人是不知道的，只有行了以后才知道。行了后不知道就对了，一做事就知道自己不行就对了，就得开始改变自己。你一改变自己就会变聪明，大家知道聪明怎么来的吗？聪明就是一做事发现自己不行，就改变自己，所以人千万不要刚硬。

比如说小孩在学校里头招人欺负，那为什么他招人欺负呢？为什么就专门挑他来欺负呢？这背后都是有关系的。人就得学会如何处理，如何做人，听了神的话就去行。那我们一读神的话，比如说，《创世记》第一章。那你要反复地读啊，里面就提到神的形像。一读《创世记》第一章，发现不知道该怎么行。直到今天，我们查的《创世记》第一章，那真的是蝎子粑粑独一份，你在外面找不着，很多教会都不是朝着行去做的。

当年我就说：如果读了《创世记》第一章我都行不了，第二章能行啊？第一章行不了，第三章能行啊？第一章都行不了，那《出埃及记》呢？算了吧！《利未记》也算了吧，《申命记》就更都算了吧。《创世

记》第一章都行不出来就完蛋了。

后来我就照着神的话去行，去读《创世记》第一章。那是咱们华人命定神学的发明啊，那可厉害了，结果我就把我传统的神学观念都丢掉了，照着神的启示，把神的心意给整明白了。那明白啥了？读了《创世记》第一章就去行，就是聪明人，就是华人命定神学。你看这讲得多好啊！

我看很多弟兄姐妹在打扫卫生，把家里的照片、视频都拍了下来。我看到后，我就觉得挺好啊！我说：这房子挺好啊。你别看是农村房，农村房的宅基地盖的，但是那房子盖的跟别墅一样漂亮啊，比别墅还漂亮啊。我就觉得挺好的，挺受安慰的。

三、除去我们自以为是的东西

行神的话干啥呢？就是为了除去我们自以为是的东西，因为我们里面以为的东西特别多。凡是能够把我们自以为是的东西除掉，就是我们以为是这样，其实不是这样，把这东西除掉。因为啥呢？因为你一做事你就能除掉这个。你一做就会发现：哎哟，我原来以为我知道。后来你发现自己根本不知道。

如果你的会计做的不错，那你做个账给我看看，你能不能够把库存那东西给我讲明白了？那库存的东西到底是咋回事？我买的原材料有没有库存呢？我生产出来的产品有没有库存？这两个库存是一样的库存吗？这两个不是一样的库存。所以说，大家一做就会发现不大对。大家要除去自以为是的东西，那能够把我们里面的隐情给显露出来，这都是好事。

有的人一做发现自己丢人，因为啥呢？不会。过去干啥了呢？过去跑个龙套，跟着人家干。然后怎么办？人就躲了，为啥？一做发现丢人。你说自己会，结果现在不会。有人说：我能驾大卡车。我说：那你开我的车去办事吧。他说：我不会开，我只会开大卡车，不会开轿车。我就在想，还有这事儿？听着就邪门。

大家把爱面子、爱吹牛、懒惰，愚蠢这些东西都除掉，改变自己的事都是好事啊。很多人不知道在单位里面，就喜欢干跑龙套的事儿。跑龙套跑了一辈子，

啥本事也没有，还觉得挺好。我就在单位里看到很多这种人，就跑跑龙套，然后一事无成。你让他干啥都不行，只会跑龙套，那你不得改变自己吗？

今天能改变一点，明天改变一点，后天改变一点，一直改变下去，把我们里面那些自以为是的东西都除掉，你不就活出神的形像了吗？你肯定能活出神的形像。所以，从你的舒适区里头走出来，你可能四十多岁了、五十多岁了、六十多岁了，过去一直在做自己最擅长的那件事儿，其他的事儿都不会，那不就麻烦了吗？

走出你的舒适区，然后不断地改变自己，不断地成长起来，你一成长就喜乐了，我过去的几篇文章都讲得清清楚楚了。所以说，一定要除去这些自以为是的东西。你不实践的话，你是不知道的。所以实践，不管是管理科学也好，还是做事的科学也好，都是如此。

比如说，小孩在学校里学习，怎么跟同学相处？你老是想做你自己，那么结果呢？最后关系肯定不好。所以你不能做你自己。你说：“那我不做我自己，我做啥”？其实你是个什么样的人，这件事不重要。你应该学习活成什么样的人，这件事才重要。人应该活成什么样子，这才重要。所以你仔细去看，愚蠢的人都是自以为是的，最后把自己害惨了。

我在跟一个姐妹分享的时候，我就说：癌症患者都是自己把自己吓死的，都是死在自己的观念里头啊。很多人不遇到事儿，不知道自己半斤八两。这个姐妹

讲了她嫂子的例子，她嫂子坐在公园的椅子上，化验报告出来了，显示癌症，结果一下子浑身就软了，然后咕溜到公园的那个椅子下面去了，一堆人连拉带拽的把她弄回家了。

过一段时间，化验结果出来显示癌症没了，她嫂子浑身又有劲儿了，这是邪性的东西。所有的癌症患者，其实不是死在癌症上，而是死在自己对癌症的惧怕当中。

四、人比事情更重要

大家里面的观念都得改变，人比事情重要！最后就是训练了你自己。永远记住啊，人比事情重要，就是你比那些事儿重要。这事儿不能够败坏你，是你比这事儿重要得多啊。

有一句话常常用在我自己身上，就是最后就训练了我自己。其实训练来、训练去，最后就训练了我自己。比如说，无论是事工、牧养，还是动手做事，最后就是训练了自己。有的人不知道，他不是朝着训练自己的方向去推动的，那你说他能不愁苦吗？他肯定心里辛苦啊。

人把事看得太重了，看的比人自己重要就坏了。人把事儿看重要了以后，那东西跟癌症性格差不多。把事情看得比人重要的这种事特别多，为什么会有压力？因为忘了这些事是为了训练自己，忘了这些事是改变自己，忘了这些事就是训练了你自己学习如何做人。你把那些事儿看得很重要，那不麻烦了吗？最后做的这些事儿都是在学习做人。所以最后讲的总结篇，其实就是把做事儿和做人两个事儿结合在一起，在做事当中学习做人。

所以大家要抓住训练自己的机会，人一生要做的事很多，有一些事儿其实不是说你做了会怎么样，但是你必须做。比如说，你把你自己周围的环境整理干净，那是你必须做的。所以说要抓住这些每一件事

儿，这都是训练你自己的结果。比如说，你找工作，找工作其实训练的是你自己啊，怎么写简历，怎么发简历，怎么面试，怎么拿到工作，这些全是训练自己的机会，然后人就会在成长中蜕变。

你从村子里走出来的，你需要成长、需要蜕变。你从城市里长大的，你需要成长、需要蜕变。你一成长就喜乐了，就会做人了。以前做得愁眉苦脸的，现在做得很喜乐，很舒适，是不是？然后人的阳气也旺盛，劳作养阳，休息养阴，阴阳协调。

我想我们在活着的时候，有很多事儿都是我们的责任，你自己的责任不要推脱掉。比如说，你在家里做家庭主妇，那你把家里整理干净是你的责任。这并不是什么很伟大的事儿，是一件最基础的事儿。把你该做的事儿做好，这是你的责任。不要以为那件事儿比这件事儿重要，然后把家整得乌烟瘴气的。

很多人都觉得那件事儿比这件事儿重要，这件事儿比那件事儿不重要，然后搞得乌烟瘴气的。那该是你的责任，整理干净，不用着急。等你养成了一个担起自己责任的习惯，然后你再扩张。本分的事儿本来就是我们该做的，把它做好了，然后咱们再说别的，它不会耽误事儿。

比如说，像我们有出租房子，那不得管吗？你不能跟钱过不去吧？把房子整得乌烟瘴气的，人家不租啊。就算人家租也是勉强啊，所以得把事儿打点好。所以在前面这几天呢，我又给我们家的出租房做了一个升级。那升级以后好啊！空置率少啊，我算了一下

我的空置率，如果少10%，以前入住率90%，现在升到100%，那回报不是多很多吗？

那我把这空置率的钱拿出来做改造，那我的空置率一下就降下来了，可能一降就降好几年。我把整个的东西整得特别容易打点，不容易脏，想整脏都有点困难，所以这是我的责任，不是什么很伟大的事。所以我告诉大家，人比事重要。不是这件事儿比那件事儿重要，是训练了你自己，要有责任心。

你有一个担起责任的机会，然后你在做这件事的过程当中，把你自己给训练了，你就成长了一大截，因为这是你的责任。人在做事的过程当中成长多好啊！我要告诉你一个好消息，等你把这些责任都尽到了以后，它不爱脏了，它不爱混乱了。你一个礼拜去打扫一次和两个礼拜去打扫一次还不脏，一个礼拜去打扫一次还脏，和两个礼拜去打扫一次还不脏。那你觉得怎么样？那当然两个礼拜打扫一次还不脏，那多好啊！

大家一定要知道垃圾吸引垃圾。你堆一小堆的垃圾在那屋子里头，后来就会有一大堆的垃圾，你信不信？租客就往那堆。你不能允许堆垃圾，是不是？垃圾吸引垃圾。物以类聚，垃圾也以类聚，所以你整理到租客都不舍得弄脏，那不就好办了吗？两个礼拜去打扫一下多好。

如果人是个垃圾，他就吸引来垃圾的事。所以我劝大家啊，如果可以的话，把你生活的环境，把你负的责任，在家里的责任都打点好。你说：我没时间啊。

那我都把这些事情都整了怎么还有时间呢？为啥没时间？因为人笨啊。那你要不要做聪明人呢？你以为这些事可以节省下来，其实你浪费更多，用同样的力气保持一个肮脏的环境，和用同样多的力气保持一个整洁的环境，哪一个好？当然用同样的力气保持一个整洁的环境，比较舒心，是不是？

所以人比事重要，在所有的环境当中不断地训练自己，不断地训练自己收拾东西的能力，归纳整理的能力，不断地训练自己使用时间的能力，这不挺好的吗？我今天就看见一个弟兄，他戴着耳机，我喊他一嗓子也听不见，那耳机把那声音都隔得干干净净的。为啥呢？他在收拾他的房间，一边听着东西，一边收拾，你坐在那儿老老实实地听，和坐在那儿收拾卫生听，效果是一样的，收拾卫生不需要耳朵。

所以我们就会慢慢的发现，所有这些事儿都是把自己给训练了。训练着自己更有效率，更有创意，然后更加整洁，训练自己更会管理，更会与家人相处。？大家一定要知道，华人命定神学不是把人训练成一个宗教狂，而是把人训练得像神一样，把人训练得像神一样有创造力，像神一样各从其类，做事板板正正，规规矩矩。

所以如果你们都会做人了，把管理做得特别好，把自己做的事儿都做得特别好，那多好啊！可能接下来我还会讲一些项目管理的东西，怎么管理一个项目。但是我只能讲我管理过的项目，你们管理的我不大会管，我只会管我管过的。项目管理是一套独门绝技，如果人不会管理，那可就麻烦了！接下来我们要讨论

的是如何管人、管事儿。这最后一讲，我们就把做人和做事做一个了断，大家开始在做事中改变自己，因为你比事重要。

愿神祝福大家！